

# RASSEGNA

# STAMPA



# Indice

FRANCESCO MONTANARI NUOVO AD DI RIVIT You Trade	3
Rivit e PEM Europe partner per la distribuzione in Italia dei dispositivi di fissaggio autoaggancianti youtradeweb.com - 10/05/2023	4
Rivit spegne 50 candeline iFerr magazine - 31/05/2023	6
A P R E IN ITALIA IN C O L L A B O R A Z I O N E CON R I V I T IL PRIMO PUNTO VENDITA DI M I S T E R W O R K E R Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 31/05/2023	7
Francesco Montanari è il nuovo AD di Rivit L'Ammonitore - 31/05/2023	8
INAUGURATO IL PRIMO PUNTO VENDITA MISTER WORKER IN COLLABORAZIONE CON RIVIT Ferrutensil - 31/05/2023	9
Celebrazioni e solidarietà per i 50 anni di Rivit nei sistemi di fissaggio meccanica-plus.it - 08/06/2023	16
Gtreriv - rivetto a prova di intemperie meccanica-automazione.com - 14/06/2023	20
Rivit riparte dai 50... publiteconline.it - 15/06/2023	22
Gtreriv rivets the star attraction fastenerandfixing.com - 19/06/2023	28
Rivit srl e PEM Europe iocarrozziere.it - 20/06/2023	30
Rivit, il nuovo distributore in Italia della gamma di autoaggancianti PEM® ferramenta2000.net - 28/06/2023	31
Gran festa per i 50 anni di Rivit Documenti interni - 28/06/2023	32
Rivit, il nuovo distributore in Italia della gamma di autoaggancianti PEM® ammonitoreweb.it - 28/06/2023	33
Si riparte dai 50! Newsmec - 30/06/2023	34
Rivit ha un nuovo Amministratore Delegato Deformazione - 30/06/2023	38



in Ingegneria Elettronica presso l'Università di Bologna e con diversi Executive Programs postlaurea (Imd a Lausanne, MCE a Bruxelles, Sda-Bocconi a Milano e Profingest a Bologna), Francesco Montanari ha iniziato la sua attività lavorativa in Andersen Consulting, oggi Accenture, con periodi in Usa, a Verona e a Parigi, occupandosi di sistemi informativi di marketing. A novembre 2023 è entrato nel Fervi Group, con il ruolo di direttore generale di Rivit. «Con molto piacere intendo mettere a disposizione la mia esperienza per consolidare le posizioni di Rivit sul mercato globale, andando a ottimizzare l'approccio al mercato interno e a potenziare la presenza sui mercati esteri: sia quelli dove già operiamo con le due filiali di Rivit India e Marocco, sia organizzando un approccio coordinato e coerente con le necessità locali in tutti gli altri Paesi partendo da quelli già serviti da Rivit (oltre 65)», ha commentato Montanari.

## FRANCESCO MONTANARI NUOVO AD DI RIVIT



Francesco Montanari è il nuovo amministratore delegato di Rivit. La storica azienda di Ozzano dell'Emilia (Bologna), punto di riferimento italiano nel settore dei sistemi di

fissaggio e con una particolare specializzazione in rivetti e rivettatrici, fa parte oggi del gruppo Fervi. Laureato



## Rivit e PEM Europe partner per la distribuzione in Italia dei dispositivi di fissaggio autoaggancianti

[youtradeweb.com/2023/05/rivit-e-pem-europe-partner-per-la-distribuzione-in-italia-dei-dispositivi-di-fissaggio-autoaggancianti](http://youtradeweb.com/2023/05/rivit-e-pem-europe-partner-per-la-distribuzione-in-italia-dei-dispositivi-di-fissaggio-autoaggancianti)



**Rivit**, tra le principali aziende italiane nel settore dispositivi di fissaggio, utensili e forniture industriali, e **PEM Europe**, leader del settore del fissaggio, annunciano una partnership di distribuzione per il mercato italiano inerente i **dispositivi di fissaggio autoaggancianti** prodotti dall'azienda irlandese del gruppo USA PennEngineering e le **presse ad inserimento Haeger**.

I dispositivi di fissaggio autoaggancianti PEM rappresentano una soluzione affidabile ed economica per il **fissaggio di componenti a sottili fogli di metallo e altri materiali**, comprese le schede PC. Sono ampiamente utilizzati nei settori dell'elettronica automobilistica, dell'elettronica di consumo, del medicale e delle telecomunicazioni. Le presse ad inserimento Haeger consentono l'inserimento automatico e ad alta velocità dei dispositivi di fissaggio PEM, rendendole ideali per gli ambienti di produzione ad alto volume.

«Siamo entusiasti di collaborare con PEM e di offrire ai nostri clienti la loro gamma di dispositivi di fissaggio autoaggancianti e le presse ad inserimento Haeger. Questa partnership potrà migliorare la nostra offerta complessiva e ci aiuterà a rispondere ancora meglio alle esigenze dei nostri clienti», ha dichiarato **Francesco Montanari, AD di Rivit**.



«Con grande soddisfazione annunciamo come distributore autorizzato. L'obiettivo è quello di portare la nostra gamma di dispositivi di fissaggio autoaggancianti PEM e di macchine Haeger a un pubblico sempre più ampio in tutta Europa», è il commento di **Mary Ann Fleming, Presidente di PEM Europe**.



### Rivit spegne 50 candeline

Il traguardo è di quelli importanti: **50 anni di attività** che hanno portato al consolidamento di un'azienda rilevante per il territorio bolognese e per l'Italia. Specializzata nel settore dei rivetti e degli inserti e dei relativi strumenti per l'installazione, Rivit è oggi parte di Fervi Group e con la guida di **Francesco Montanari**, il nuovo Amministratore Delegato, si appresta a consolidare il suo approccio al mercato, forte di una diffusa presenza internazionale **in oltre 65 Paesi**, con due sedi estere in India e Marocco, e con nuove partnership orientate ad ampliare l'offerta merceologica sia a livello nazionale che internazionale. Un recente accordo tra Fervi Group e Mister Worker, il portale online dedicato alla vendita di utensili e attrezzi per il settore professionale e il fai da te, ha infatti portato all'apertura nella sede di Rivit a Ozzano del **primo punto vendita "fisico" di Mister Worker in Italia**, convertendo ed ampliando il negozio preesistente.



## **NOTIZIE** in breve

### **APRE IN ITALIA IN COLLABORAZIONE CON RIVIT IL PRIMO PUNTO VENDITA DI MISTER WORKER**

È stato inaugurato lo scorso 24 maggio presso la sede di Rivit a Ozzano dell'Emilia, alle porte di Bologna il primo punto vendita fisico italiano del portale Mister Worker, che è dedicato alla vendita online di attrezzi e utensili da lavoro. La scelta risiede nella volontà di favorire il contatto diretto con chi lavora e la presentazione dal vivo dei prodotti, il tutto per garantire un'assistenza sempre più qualificata e migliorare la customer satisfaction.

"In un momento in cui il ricorso alla sfera digitale è sempre più frequente e diffuso" ha commentato Guido Greco, Ceo di Fervi Group, "la partnership fra il Gruppo Fervi, Rivit e Mister Worker si appresta ad essere una piccola grande rivoluzione per il settore, perché riporta l'universo digitale nel reale, senza però sradicare l'essenza e i valori delle due aziende." Gianluca Borsotti, Ceo di Mister Worker ha espresso la propria soddisfazione per il fatto "che dalla collaborazione con Fervi e Rivit sia nato questo bellissimo progetto: un punto di incontro non più solo digitale, ma fisico dove i professionisti della Manutenzione possono immergersi nel mondo Mister Worker, toccare con mano e testare i migliori prodotti per l'MRO. Questa inaugurazione è una conferma del grande lavoro svolto e della nostra voglia di crescere, avvicinandoci sempre di più ai nostri clienti."

Il primo punto vendita fisico di Mister Worker è stato allestito nel negozio specializzato già presente presso la sede di Rivit che per l'occasione è stato ampliato.

Offrirà alle aziende e ai professionisti possessori di partita Iva ai quali è riservato l'ingresso l'opportunità di conoscere, provare, testare e acquistare molti dei prodotti dell'ampia gamma del portale e-commerce ed altro ancora, assieme all'offerta tradizionale del negozio, fino ad oggi dedicata in modo particolare ai prodotti Rivit, Fervi e Vogel, e al settore della lattoneria. Se lo vorranno potranno anche usufruire del prezioso servizio di consulenza degli esperti, presenti in loco per individuare la soluzione più adatta alle proprie esigenze. Mister Worker è uno shop online attivo a livello globale e vende in tutto il mondo. Conta un catalogo di oltre 150.000 prodotti e, per le caratteristiche e la qualità del suo servizio, è stato inserito da Forbes France fra le migliori start-up italiane, oltre ad aver vinto il premio come migliore e-Commerce B2B e nella categoria Digital Export rispettivamente nel 2018 e nel 2019 nel contesto dei Netcomm Awards. In più, lo store vanta recensioni positive da milioni di clienti provenienti da svariati paesi.





## Francesco Montanari è il nuovo AD di Rivit

La storica azienda di Ozzano dell'Emilia (BO), da mezzo secolo punto di riferimento italiano nel settore dei sistemi di fissaggio e con una particolare specializzazione in rivetti e rivettatrici, ha affidato il ruolo di Amministratore Delegato a Francesco Montanari, manager d'esperienza nella gestione dei mercati esteri. Laureato in Ingegneria Elettronica presso l'Università di Bologna e con diversi Executive Programs post-laurea (IMD a Lausanne, MCE a Bruxelles, SDA-Bocconi a Milano e Profin- gest a Bologna), Francesco Montanari ha iniziato la sua attività lavorativa in Andersen Consulting, oggi Accenture, con periodi in USA, a Verona e a Parigi, occupandosi di sistemi informativi di marketing.

Entrato in Datalogic nel 1993 come Product Manager, passa poi alla direzione vendite, al Marketing management, per essere poi nominato Direttore Marketing & Communication. Dal 2002 al 2005 è stato Presidente e Direttore Generale di Datalogic France (sede di Parigi), rientrato a Bologna nel 2005 è stato nominato Direttore della Business Unit Mobile Computer.

A seguito della fusione con PSC Inc e della conseguente riorganizzazione del gruppo Da-

talogic, nell'aprile 2007 è stato nominato Direttore Generale e poi Vice President Product & Services di Datalogic Mobile.

Dal 2012 al 2016 è stato Vice President &

General Manager della Business Unit Mobile Computing di Datalogic ADC, dopo la fusione fra Datalogic Mobile e Datalogic Scanning.

Con la riorganizzazione del gruppo viene nominato Chief Marketing Officer di Datalogic Spa, con la responsabilità di tutte le attività di corporate marketing e di comunicazione del gruppo Datalogic.

A novembre 2023 è entrato nel Fervi Group, con il ruolo di Direttore Generale di Rivit.

*"Con molto piacere intendo mettere a disposizione la mia esperienza per consolidare le posizioni di Rivit sul mercato globale, andando a ottimizzare l'approccio al mercato interno e a potenziare la presenza sui mercati esteri: sia quelli dove già operiamo con le due filiali*

*di Rivit India e Marocco, sia organizzando un approccio coordinato e coerente con le necessità locali in tutti gli altri Paesi partendo da quelli già serviti da Rivit (oltre 65). Partiamo da un'azienda che è sul mercato da mezzo secolo, già leader in alcuni settori, che andremo a potenziare lavorando sul mix di prodotti e servizi, anche con partnership esterne: l'obiettivo è essere ancora di più un punto di riferimento per il fissaggio", ha dichiarato Francesco Montanari, Amministratore Delegato di Rivit.*





NUOVI FORMAT



## INAUGURATO IL PRIMO PUNTO VENDITA MISTER WORKER IN COLLABORAZIONE CON RIVIT

La nota piattaforma ecommerce di forniture industriali internazionale apre il suo primo punto vendita fisico nella sede di Rivit. In collaborazione con il Gruppo Fervi, l'obiettivo è aprire 5 punti vendita di Mister Worker entro il 2025.

**ALESSANDRA FRASCHINI**  
alessandra.fraschini@epesi.it

**M**ister Worker la piattaforma dedicata alla vendita online di attrezzi e utensili da lavoro, assume da oggi anche una dimensione fisica, rappresentando un esempio perfetto di touch point phygital, grazie alla collaborazione con il Gruppo Fervi ed in particolare con la società Rivit.

La scelta risiede nella volontà di favorire il contatto diretto con chi lavora e la presentazione dal vivo dei prodotti, il tutto per garantire un'assistenza sempre più qualificata e migliorare la customer satisfaction.

Presso la sede Rivit di Ozzano

dell'Emilia (BO), l'attuale punto vendita specializzato si trasforma dunque in un punto vendita Mister Worker dove poter conoscere, provare, testare e acquistare molti dei prodotti dell'ampia gamma del portale ecommerce ed altro ancora, assieme all'offerta tradizionale del negozio, fino ad oggi dedicata in modo particolare ai prodotti Rivit, Fervi e Vogel, e al settore della lattoneria. Presso lo store, aperto solo ai professionisti possessori di partita Iva, sarà anche possibile usufruire del prezioso servizio di consulenza degli esperti, presenti in loco per individuare la soluzione più

FERRUTENSIL 35

NUOVI FORMAT



adatta alle proprie esigenze. Ferrutensil era presente e lo ha visitato per voi, approfondendo progetti e strategie con Guido Greco, Ceo di Fervi Group e con Gianluca Borsotti, Ceo di Mister Worker, in un'intervista che ha toccato diversi ambiti strategici. Laureato in Economia all'Università di Bologna, Guido Greco ha iniziato il suo percorso professionale in PricewaterhouseCoopers (PwC) ricoprendo diverse cariche per poi arrivare in Fervi Spa nel 2012. Inizialmente con il ruolo di CFO e successivamente, a partire dal 2015, è stato direttore generale. A seguito della quotazione in borsa dell'azienda nel 2018, Greco è stato nominato Investor Relator e nel gennaio 2022 ha assunto il ruolo di amministratore delegato della neoacquisita Rivot S.r.l. Oggi Guido Greco è amministratore delegato Fervi Group con il preciso obiettivo di rafforzare la struttura manageriale del Gruppo. Greco - Sono stato nominato amministratore delegato nell'ultimo consiglio a maggio scorso e sono lieto di aver avuto l'onore di poter festeggiare la celebrazione dei 50 anni della Rivot, mezzo secolo scandito da costante crescita e presenza internazionale che hanno reso l'azienda bolognese uno dei principali e più noti player italiani nel settore dei sistemi di fissaggio.

*Presso la sede Rivot di Ozzano dell'Emilia (BO), l'attuale punto vendita specializzato si trasforma in un punto vendita Mister Worker dove poter conoscere, provare, testare e acquistare molti dei prodotti dell'ampia gamma del portale ecommerce.*

**Un brand importante che sta crescendo in Italia e all'estero...**

Greco - Con circa 45 mila referenze a catalogo, l'azienda bolognese si propone come punto di riferimento ai settori dell'industria, della lattoneria e della rivendita. Rivot è un brand molto conosciuto in Italia, un brand strategicamente importante che il Gruppo Fervi ha interesse a valorizzare e a far crescere. Siamo inoltre presenti oggi in 65 Paesi in giro per il mondo, una pre-

senza capillare soprattutto in Europa, in America, ma anche in Estremo Oriente, l'area che desideriamo sviluppare di più.

**Perché investire nell'apertura fisica di un ecommerce?**

Greco - Un recente accordo tra Fervi Group (di cui Rivot è parte) e Mister Worker, il portale online dedicato alla vendita di utensili e attrezzi per il settore professionale e il fai da te, ha portato al- >>>



Guido Greco, Ceo di Fervi Group.



Gianluca Borsotti, Ceo di Mister Worker.

NUOVI FORMAT



*Rivot ha sempre cercato di perseguire un approccio omnichannel, per essere vicino al cliente e consentirgli di acquistare nella modalità preferita.*



L'apertura nella sede di Rivot a Ozzano del primo punto vendita "fisico" di Mister Worker in Italia, convertendo ed ampliando il negozio preesistente.

Rivot ha sempre cercato di perseguire un approccio omnichannel, per essere vicino al cliente e consentirgli di acquistare nella modalità preferita. La storia dell'azienda ha origine nella rivendita e poi si è sviluppata a livello industriale diventando oggi il core business. E con l'entrata di Rivot nel Gruppo Fervi e la realizzazione di una partnership con Mister Worker, attraverso un accordo societario delle due aziende (n.d.r. Il gruppo detiene il 5% delle quote azionarie di Mister Worker), ha consentito alla piattaforma online di diventare anche una realtà fisica. Insieme a Rivot e al Gruppo Fervi svilupperemo ulteriormente questo progetto che parte dal negozio di Bologna, un punto di riferimento ribrandizzato con insegna Mister Worker.

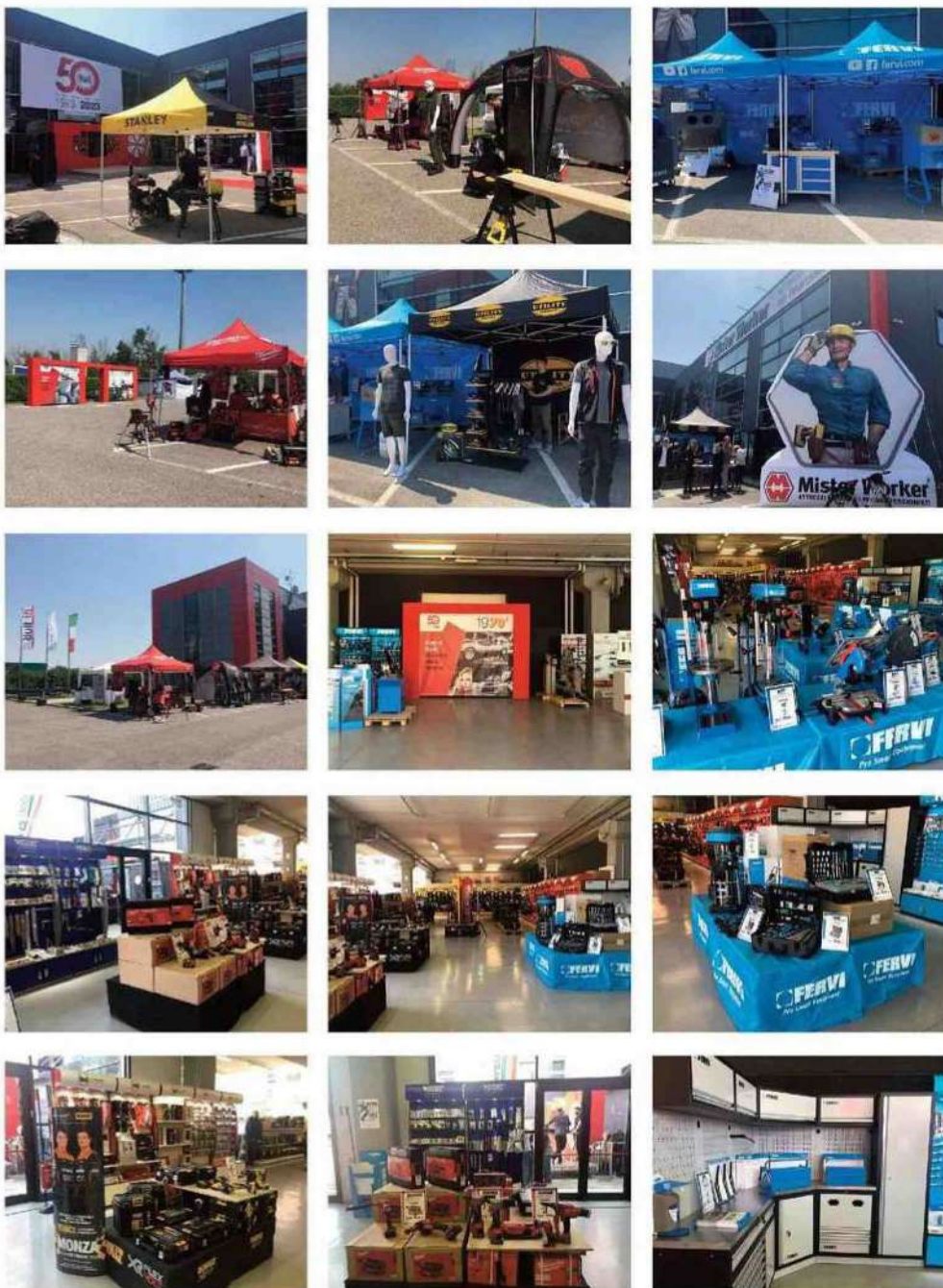
In un momento in cui il ricorso alla sfera digitale è sempre più frequente e diffuso, la partner-

>>>

# Ferrutensil

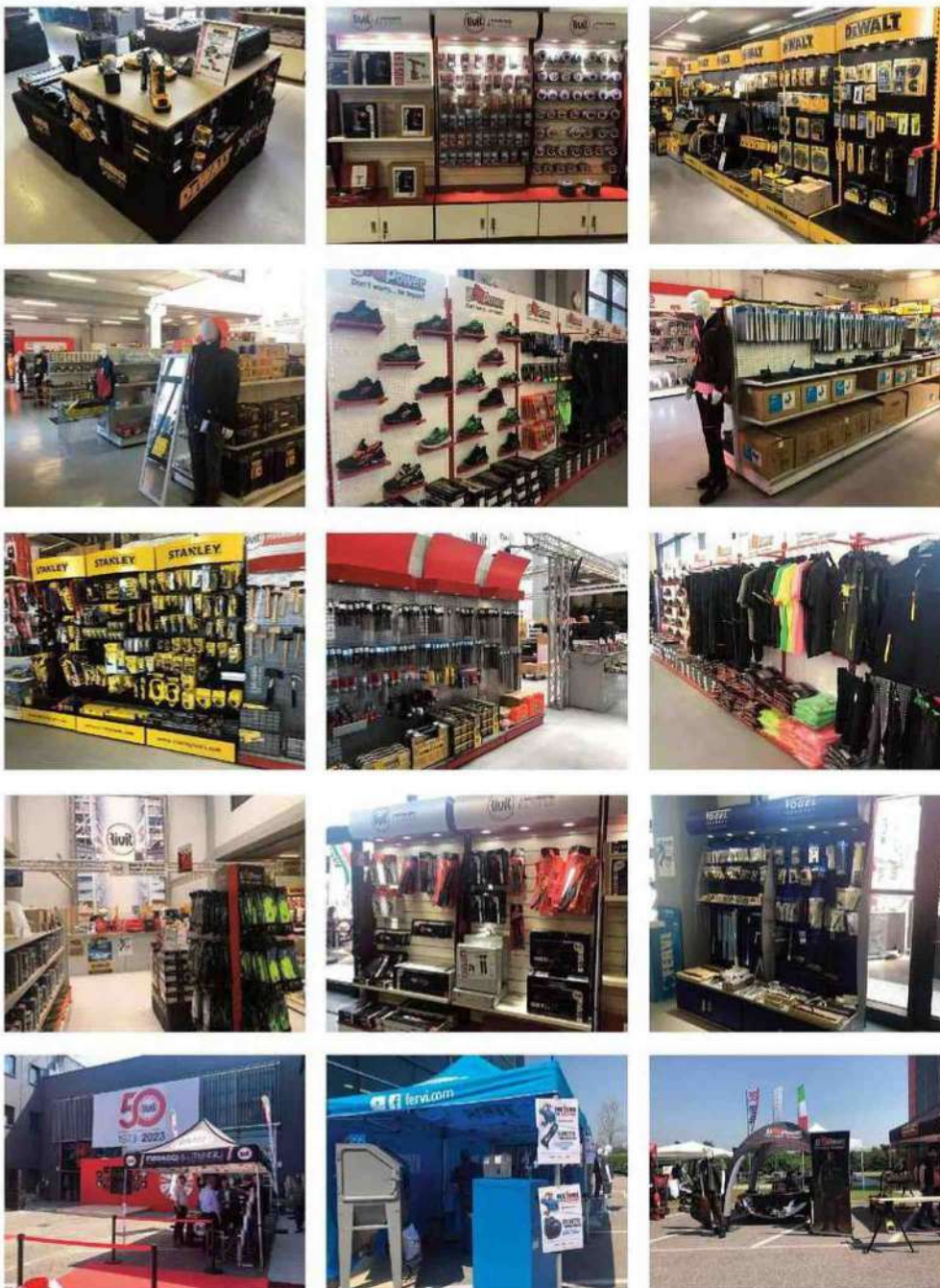
► 1 giugno 2023

## INTERVISTA



## FERRUTENSIL

INTERVISTA



FERRUTENSIL

NUOVI FORMAT



*Il punto vendita è strutturato come shop in shop con diversi brand già presenti nell'offerta del Gruppo Fervi e della piattaforma. mantenendo la politica di brand awareness caratteristica di Mister Worker e lavorando sul cross selling per aree di funzione.*

ship fra il Gruppo Fervi - Rivit e Mister Worker si appresta ad essere una piccola grande rivoluzione per il settore, perché riporta l'universo digitale nel reale, senza però sradicare l'essenza e i valori delle due aziende".

Mister Worker è stata fondata nel 2012 da Gianluca Borsotti con un passato manageriale in Kraft, Disney e Vodafone e con la partecipazione di un pool di azionisti entrati nel 2017 guidati da AME Ventures di Michele Appendino.



FERRUTENSIL40

Mister Worker è il principale e-commerce B2B italiano con un'offerta di oltre 180.000 prodotti che diventeranno 200.000 entro la fine dell'anno.

Borsotti - "Sono felice che dalla collaborazione con Fervi e Rivit sia nato questo bellissimo progetto: un punto di incontro non più solo digitale ma fisico dove i professionisti della manutenzione possono immergersi nel mondo Mister Worker, toccare con mano e testare i migliori prodotti per l'MRO. Questa inaugurazione è una conferma del grande lavoro svolto e della nostra voglia di crescere, avvicinandoci sempre di più ai nostri clienti".

**Come è strutturato il negozio?**

Greco - E' strutturato come shop in shop con diversi brand già presenti nell'offerta del Gruppo Fervi e della piattaforma, mantenendo la politica di brand awareness caratteristica di Mister Worker e lavorando sul cross selling per aree di funzione.

Qui sarà possibile acquistare i prodotti Rivit e di tutto il Gruppo Fervi, nonché un'ampia parte dei marchi che utilizzano la piattaforma online come canale di vendita, il tutto accompagnato dal prezioso servizio di consulenza del personale Rivit, da sempre preparato e attento ad affiancare i clienti per individuare la soluzione più in linea con le loro esigenze, trasformando Rivit in una sorta di one stop shop per gli operatori professionali.

Oggi è il giorno zero, il negozio è appena partito ma abbiamo già molti progetti di sviluppo di layout per l'inserimento di modalità innovative di comunicazione in store. Mister Worker vanta un'attitudine digitale molto più elevata di quella che ha un commerciante o un punto vendita tradizionale. Le integrazioni successive rientreranno in un format che guiderà l'apertura dei pros-

>>>

NUOVI FORMAT



*Sono convinto che il punto di vendita debba essere un luogo di experience del prodotto: toccare con mano e poter provare i prodotti perché non dimentichiamoci che il punto vendita si rivolge a una clientela b2b...*



simi store con l'obiettivo di arrivare a 5 entro 2025, quindi in un lasso di soli 2 anni e mezzo.

**Cosa significa per Mister Worker lavorare con un gruppo come Fervi?**

*Borsotti* - E' un onore e un boost per arrivare a grandi risultati. Da quando abbiamo iniziato a lavorare insieme, stiamo commercializzando Fervi in tutto il mondo con grandi risultati, grazie al forte potenziale internazionale. L'80% delle vendite di Fervi sono all'estero. Per cui, il discorso di internazionalizzazione che sta guidando il gruppo, ci rende molto contenti di essere partner di questa realtà. Per quanto riguarda la digitalizzazione del

punto vendita, ci stiamo ancora lavorando. Abbiamo già sviluppato dei prototipi di immersività nel mondo digitale per far vivere il brand in maniera virtuale nel punto vendita, che rappresenteranno uno sviluppo molto interessante di integrazione tra il mondo digitale e il fisico, diventando un progetto pilota phygital e di Retail entertainment.

Venendo da quel mondo (intrattenimento con l'esperienza nel mondo Disney) sono convinto che il punto di vendita debba essere un luogo di experience del prodotto: toccare con mano e poter provare i prodotti perché non dimentichiamoci che il punto vendita si rivolge a una clientela b2b, quindi partite 1va,

aziende e realtà industriali, non consumatori.

*Guido* - Inoltre, la vicinanza territoriale con la sede di Fervi, ci permette anche di fare delle prove tecniche anche più complesse su macchine di dimensioni notevoli (che non si potrebbero avere nel punto vendita) a disposizione del cliente professionale.

*Borsotti* - Infatti è questa la cosa bella di questo progetto: l'integrazione tra il fisico e il digitale non è solo riferita alla vendita, ma offrendo l'experience complessiva del prodotto in una vestizione Mister Worker, immersiva nel mondo del professionista - utilizzatore a rappresentare il punto di giunzione nel mondo del lavoro professionale. ■



## Celebrazioni e solidarietà per i 50 anni di Rivit nei sistemi di fissaggio



**FASTENERS & TOOLS**  
SINCE 1973

Home

>  
Mercato

>

Pubblicato il 8 giugno 2023



**Rivit**, punto di riferimento in Italia per il mercato dei **rivetti, rivettatrici e sistemi di fissaggio**, ha festeggiato il **traguardo dei 50 anni** lo scorso 24 maggio con un evento celebrativo aperto al pubblico, durante il quale è stata consegnata una targa commemorativa dal comune di **Ozzano Emilia**.

Rivit è oggi parte di **Fervi Group** di Vignola, e si appresta a consolidare il suo approccio al mercato, forte di una diffusa presenza internazionale in oltre 65 Paesi, con due **sedi estere in India e Marocco**, e con nuove partnership orientate ad ampliare l'offerta merceologica sia a livello nazionale che internazionale.

Sebbene impegnate nella ricostruzione e nella verifica dei danni dovuti alla **recente alluvione che ha colpito l'Emilia-Romagna**, al taglio del nastro hanno voluto essere



**presenti anche le istituzioni locali:** la Città Metropolitana di **Bologna** era rappresentata dal viceSindaco **Marco Panieri** (delegato a Sviluppo economico, Commercio e Attività produttive, Società partecipate), mentre per il Comune di **Ozzano dell'Emilia** era presente il sindaco **Luca Lelli**. Rivit e Fervi Group hanno approfittato dell'occasione per esprimere **solidarietà e vicinanza ai territori coinvolti** attraverso simboliche ma concrete iniziative di sostegno: ai clienti del territorio sono infatti state dilazionate le scadenze dei pagamenti, mentre ai rappresentanti delle Istituzioni intervenuti alla cerimonia sono state **regalate le potenti aspiraliquidi** marchiate Fervi, per svuotare immobili e spazi pubblici in caso di criticità idrauliche e altri interventi di ripristino.

La storia di Rivit si dipana **lungo la via Emilia**, tra Bologna e Ozzano, con una serie di sedi storiche ampliate negli anni per poter **ospitare una realtà in costante crescita** e che trova oggi una collocazione di prestigio nella moderna palazzina a bordo Autostrada A14, con uffici direzionali, un moderno magazzino automatizzato e un **punto vendita di attrezzature** aperto ai professionisti del territorio che, in occasione del cinquantesimo, diventa il primo punto vendita fisico di **Mister Worker**, importante portale online italiano degli **utensili di ferramenta**.

In occasione del cinquantesimo è stato anche presentato il nuovo amministratore delegato **Francesco Montanari**, manager con esperienza nella gestione dei mercati esteri per importanti società italiane, a cui Fervi Group ha affidato la guida di Rivit con l'obiettivo di consolidare la leadership nazionale e **ottimizzare la presenza internazionale dell'azienda**, sia attraverso partnership strategiche sia lavorando sull'organizzazione della struttura e sulla gamma di prodotti da offrire al mercato.

“Cinquant'anni di attività e l'appartenenza a un gruppo dinamico come Fervi Group sono un ottimo punto di partenza per **costruire nuove opportunità di crescita** – ha dichiarato Montanari -. L'obiettivo è continuare ad essere sempre più un punto di riferimento, sia per gli **operatori dell'industria 4.0**, sia in ambito più artigianale, pronti a cogliere sfide e opportunità che un mercato ampio e diversificato come quello del fissaggio propone ai migliori operatori del settore”.



## Gtreriv – rivetto a prova di intemperie

Attrezzature di fabbricaNEWS



**Gtreriv, il rivetto specifico per l'edilizia e per i pannelli fotovoltaici è italiano. Realizzato in lega di alluminio, il rivetto presenta una guarnizione in neoprene ed è marchiato Rivit (Gruppo Fervi)**

Rivit è l'azienda di Ozzano dell'Emilia, nel bolognese, che dal 1973 fornisce ai settori dell'industria, della rivendita e dell'edilizia prodotti e consulenza su sistemi di fissaggio e utensili per l'assemblaggio e la lavorazione della lamiera.

Nell'ampia gamma di sistemi di fissaggio proposti da Rivit, con prodotti specifici per ogni esigenza di fissaggio in termini di materiali e di spessore, vi sono rivetti e inserti realizzati con diverse leghe metalliche, con parti in rame, zinco, alluminio e acciaio, studiati per applicazioni mirate nei settori più disparati.

Per lo specifico dell'edilizia, dove sono richieste particolari doti di resistenza anche agli agenti atmosferici, Rivit ha studiato un rivetto che risulta ideale per il fissaggio dei pannelli fotovoltaici e per le pannellature esterne.

Si tratta del modello **Gtreriv**, inserito nel catalogo prodotti ad integrazione di una gamma di strumenti di fissaggio quanto mai completa e studiata per rispondere a tutte le esigenze di utilizzo. In questo caso l'applicazione classica è quella sui tetti degli immobili (edilizia privata, pubblica e attività produttive) e ovunque siano richiesti rivetti a strappo, facili e veloci da fissare grazie al meccanismo che permette la rottura del chiodo a filo della superficie, assicurando l'efficacia del rivetto su giunzioni con spessori diversi.

### **Il rivetto sul tetto che scotta**

Impermeabili, robusti e *a tenuta stagna*, i Gtreriv sono caratterizzati da una buona resistenza di trazione, ma anche ai tagli e alle vibrazioni. Particolarmente adatti a fissaggi di precisione, grazie a un livello di presa eccellente persino sulle superfici curve,

questi rivetti sono però studiati per essere utilizzati anche su superfici morbide, sottili, flessibili e fragili, proprio perché, grazie alla presenza di tre grandi ali di pressione, la forza di serraggio viene distribuita su un'ampia parte della superficie, evitandone il danneggiamento. In questo modo qualsiasi materiale può essere rivettato in piena sicurezza.

In particolare, i Gtrriv sono adatti per fissaggi sulle staffe che sostengono i pannelli solari fotovoltaici su lamiere grecate e pannelli sandwich.

Per garantire il serraggio di spessori con ampiezza diversa, i rivetti Gtrriv sono disponibili in diversi diametri e lunghezze (d.5,2mm, d.6,3mm e d.7,7mm) e possono essere a testa tonda o larga a seconda delle necessità.

Rivit ha pensato questi rivetti per il settore dell'edilizia perché grazie alle loro caratteristiche di **impermeabilità**, data dalla **guarnizione in neoprene** posta sotto la testa, e di **resistenza alla corrosione** dovuta alla lega di alluminio che costituisce boccia e chiodo, sono efficaci anche in condizioni atmosferiche critiche.

Per adoperare questi rivetti l'azienda ozzanese, ben radicata anche a livello internazionale registrando la propria presenza commerciale in oltre 65 Paesi, propone a catalogo anche *tool* idonei al fissaggio di Gtrriv come le rivettatrici a batteria, in grado di coprire un ampio campo di utilizzazione dei rivetti: da 2.4 fino a 6.4 di diametro, e ideali per il lavoro sui tetti dove la presenza di cavi elettrici o collegamenti all'aria compressa possono rappresentare intralcio o pericolo.

Ulteriori informazioni sui rivetti Gtrriv e sugli altri prodotti a marchio Rivit (nel Gruppo Fervi dal 2021) consultando il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it)



## Rivit riparte dai 50...



Giugno 15, 2023  
Giugno 15, 2023  
Laura Alberelli  
4 Views  
Fasteners, Fervi Group, fissaggio, meccanica, rivetti, Rivit  
A fine maggio, è stato inaugurato il primo punto vendita fisico Mister Worker® nella sede di Rivit a Ozzano dell'Emilia, alle porte di Bologna. È stato un ottimo modo per festeggiare i primi 50 anni di un'azienda nota sul mercato per i suoi fasteners & tools, e che in mezzo secolo di vita ha registrato una crescita costante e una presenza internazionale sempre più marcata.

di Laura Alberelli

Doppi festeggiamenti per **Rivit**, nome noto a livello nazionale e internazionale nel settore dei **rivetti e degli inserti e dei relativi strumenti per l'installazione**. A fine maggio, l'azienda di Ozzano dell'Emilia – entrata a far parte di **Fervi Group** nel 2021 – ha celebrato insieme a dipendenti, fornitori e partner i suoi primi 50 anni di attività. I festeggiamenti sono proseguiti anche il giorno dopo, con l'inaugurazione del primo punto vendita di **Mister Worker®**, portale italiano dedicato alla vendita online di attrezzi e utensili che oggi ha un suo store fisico nella sede di Ozzano dell'Emilia (BO) di **Rivit**.

Sebbene impegnate nella ricostruzione e nella verifica dei danni dovuti alla recente alluvione che ha colpito l'Emilia-Romagna, al taglio del nastro hanno voluto essere presenti anche le istituzioni locali (la Città Metropolitana di Bologna era rappresentata dal viceSindaco Marco Panieri (delegato a Sviluppo economico, Commercio e Attività produttive, Società partecipate), mentre per il Comune di Ozzano dell'Emilia era presente il sindaco Luca Lelli), a testimonianza dell'importanza che **Rivit e Fervi Group** rivestono per il loro territorio di appartenenza. La storia di **Rivit** si dipana lungo la via Emilia, tra Bologna e Ozzano, con una serie di sedi storiche ampliate negli anni in modo da poter ospitare una realtà in costante crescita che trova oggi una collocazione di prestigio nella moderna palazzina a bordo dell'Autostrada A14, con uffici direzionali, un moderno magazzino automatizzato e un punto vendita di attrezzature aperto ai professionisti del territorio che, in occasione del cinquantesimo, è stato ampliato da un punto di vista di metratura (dagli iniziali 200 m<sup>2</sup> si è passati agli attuali 600 m<sup>2</sup>) e da un punto di vista di brand rappresentati, diventando così il primo punto vendita fisico di Mister Worker®.

Grande soddisfazione è stata espressa da **Roberto Tuniola**, Presidente di **Fervi Group** così come dall'intero management di Fervi Group e di Rivit. *“Oggi, **Rivit** festeggia 50 anni e un giorno. Si tratta di un anniversario importante, perché ci fa riflettere su quello che è stato e su ciò che sarà. Scegliere di dare una “nuova vita” a un negozio che è diventato oggi il primo punto vendita fisico di **Mister Worker**<sup>®</sup> è uno dei progetti con cui ci prepariamo ad affrontare il futuro. Malgrado l'affermarsi sul mercato di portali e-commerce come eBay e Amazon, le aziende hanno ancora l'esigenza di avere un posto in cui potersi recare e scegliere – grazie al supporto di consulenti esperti – il prodotto più adatto alle proprie esigenze e dove, in caso non fosse disponibile, poterlo ordinare per recuperarlo in negozio o essere spedito direttamente al cliente all'indirizzo da lui fornito. **Mister Worker**<sup>®</sup> rientra in una strategia omnichannel, dove al portale online si affianca un punto vendita reale di tipo tradizionale”.*

Per migliorare la customer satisfaction, il nuovo punto vendita specializzato si trasforma dunque in un luogo dove poter conoscere, provare, testare e acquistare molti dei prodotti dell'ampia gamma del portale e-commerce e altro ancora, assieme all'offerta tradizionale del negozio, fino a oggi dedicata in modo particolare ai prodotti Rivit, Fervi e Vogel, e al settore della latorneria. Lo store è accessibile solo ai professionisti possessori di partita IVA. Ha commentato **Gianluca Borsotti**, CEO di **Mister Worker**<sup>®</sup>: *“Sono felice che dalla collaborazione con **Fervi** e **Rivit** sia nato questo importante progetto, di cui **Fervi Group** detiene una quota di proprietà del 5%. L'inaugurazione del nuovo punto vendita è una conferma del grande lavoro svolto sin qui e della nostra voglia di crescere, in modo da essere sempre più vicini ai nostri clienti”.*

Il punto vendita **Mister Worker**<sup>®</sup> inaugurato nella sede di **Rivit** è solo il primo di una serie che **Fervi Group** ha in programma di inaugurare in un prossimo futuro, come ha spiegato **Guido Greco**, CEO di **Fervi Group**. *“Stiamo valutando un'espansione “a raggera”. La location per l'apertura del prossimo negozio **Mister Worker**<sup>®</sup> potrebbe essere Vignola, dove **Fervi Group** ha la sua sede; ragionando al di fuori dei confini regionali, un'altra ubicazione papabile potrebbe essere Latina, dove è presente un'unità locale di **Rivit**, che copre l'intero territorio laziale. La nostra strategia è infatti quella di prediligere le location dove siamo presenti con punti vendita già operativi, in modo da assicurarci una continuità territoriale che ci permette di operare in maniera più agevole”.*



Il primo punto vendita fisico **Mister Worker**<sup>®</sup> inaugurato nella sede di Rivit

a Ozzano dell'Emilia (BO).



Il momento simbolico del taglio del nastro: da sinistra, Luca Lelli, sindaco del Comune di Ozzano dell'Emilia, Roberto Tunioli, Presidente di Fervi Group e Marco Panieri, viceSindaco della Città Metropolitana di Bologna.

Industria, lattoneria e rivendita: i tre mercati di riferimento

Con circa 45 mila referenze a catalogo, sia a marchio **Rivit** sia con altri marchi, l'azienda bolognese si propone come punto di riferimento in tre settori specifici: industria, lattoneria e rivendita, come ha spiegato **Francesco Montanari**, recentemente nominato Amministratore Delegato **Rivit**: *“Al settore industriale sono dedicati numerosi strumenti: dalle rivettatrici ai sistemi per il controllo digitale delle operazioni di fissaggio, come il sistema ControlRiv, pensato per interfacciarsi con i PLC per l'automazione industriale. Per rispondere alle esigenze dell'edilizia e della lattoneria, **Rivit** propone un'ampia gamma di prodotti dedicati come rivetti e inserti in grado di rispondere a ogni esigenza di utilizzo, anche in presenza di materiali differenti, come per esempio nel caso dei rivetti Gtrriv con testa in neoprene, impermeabili e resistenti agli agenti atmosferici, ideali per l'installazione dei pannelli fotovoltaici o per lavorazioni sulle coperture edilizie, o i rivetti realizzati abbinando metalli differenti, con forme e misure studiate per utilizzi precisi. Oltre alla produzione e alla distribuzione della più completa gamma di “consumabili” dedicati al fissaggio, **Rivit** svolge internamente e assieme ai migliori partner specializzati, con i quali ha sviluppato relazioni pluriennali, un'attività di progettazione e sviluppo orientata a offrire ai clienti prodotti ad alte prestazioni e con un ottimo rapporto qualità/prezzo. Negli anni, questo mix di competenze ha consentito a **Rivit** di ampliare e perfezionare l'offerta a catalogo, proponendo una gamma di prodotti in continua espansione, aggiungendo al core business dei rivetti e degli inserti, anche altri elementi come perni, viti, autoaggancianti e altri **sistemi di fissaggio**, uniti ai tool di montaggio dedicati, ai quali si aggiunge la proposta più completa di prodotti per la lattoneria presente sul mercato. Con l'ingresso di **Rivit** in **Fervi Group**, la gamma di prodotti è ulteriormente aumentata, e ha visto un potenziamento dell'area dell'utensileria e della rete di rivendita, distribuita a livello capillare sul territorio italiano”*.



Alcuni prodotti Rivit in vendita nel negozio Mister Worker®.



Quest'anno, Rivit ha festeggiato i suoi primi 50 anni di attività.

Siglato un importante accordo di partnership

Per assicurare un catalogo di prodotti così ampio, **Rivit** seleziona e distribuisce non solo prodotti del proprio marchio ma anche referenze di altri marchi particolarmente noti e apprezzati sul mercato. Tra questi ricordiamo i sistemi di chiusura Southco, di cui **Rivit** è distributore autorizzato per l'Italia, o gli autoagganciati di **PEM® Europe**, società di PennEngineering® con oltre 80 anni di esperienza nel settore del fissaggio. Spiega Francesco Montanari : *“PEM® Europe progetta e produce un'ampia gamma di prodotti di fissaggio, come elementi di fissaggio autoagganciati, elementi di fissaggio per pannelli, inserti filettati e distanziatori, in grado di soddisfare i più elevati standard di qualità e affidabilità.*

*Grazie a un recente accordo di partnership, possiamo oggi offrire ai nostri clienti in tutta Italia la **gamma di autoagganciati PEM® Europe** e le **presse a inserimento Haeger®**. I dispositivi di fissaggio autoagganciati PEM® rappresentano una soluzione affidabile ed economica per il fissaggio di componenti a sottili fogli di metallo e altri materiali, comprese le schede PC. Sono ampiamente utilizzati nei settori dell'elettronica automobilistica, dell'elettronica di consumo, del medicale e delle telecomunicazioni. Le presse a inserimento Haeger® consentono l'inserimento automatico e ad alta velocità dei dispositivi di fissaggio PEM®, ideali per ambienti di produzione ad alti volumi. Grazie a*

questa partnership, riusciamo dunque a diversificare ulteriormente la nostra offerta sul mercato, che non è quindi solo legata al mondo dei rivetti che resta comunque il nostro core business ”.

Rivit ha siglato un accordo con PEM<sup>®</sup> Europe per la distribuzione in Italia dei dispositivi di fissaggio autoaggancianti prodotti dall'azienda irlandese del gruppo americano PennEngineering<sup>®</sup>.  
Novità di business e di prodotto sotto i riflettori

Tra i fiori all'occhiello della produzione **Rivit**, una segnalazione particolare merita il sistema di fissaggio 4.0 ControlRiv, che l'azienda ha presentato durante l'ultima edizione di Lamiera, come ricorda **Francesco Montanari**. *“Quest'anno abbiamo scelto di presenziare solo a tre fiere di settore, e Lamiera è stata l'unica manifestazione italiana. Le fiere a cui abbiamo partecipato sono andate particolarmente bene. Oltre ad avere registrato un numero elevato di visitatori, abbiamo presentato ufficialmente le nostre più recenti novità di business, che vuol dire i recenti accordi di partnership ma anche le novità di prodotto viste in fiera.*

*A Lamiera, abbiamo ad esempio presentato il sistema di fissaggio ControlRiv con cui è possibile eliminare eventuali errori nelle operazioni di fissaggio in ambito industriale. Grazie al sistema composto da un modulo Primary, che agisce da Master del sistema, e da una serie di Replica, è possibile collegare e gestire fino a un massimo di dodici rivettatrici contemporaneamente, portando numerosi vantaggi alla linea di produzione che risulta in questo modo più precisa e ripetitiva. ControlRiv consente, infatti, di identificare la curva ottimale per il fissaggio di rivetti e inserti, e in caso di errori interrompe l'operazione dando la possibilità all'operatore di intervenire per correggere un fissaggio non in linea con lo standard richiesto. Oltre a garantire grande affidabilità, il suo impiego evita di sostenere i costi relativi a eventuali non conformità”.*

Sistema di fissaggio 4.0 ControlRiv, presentato da Rivit durante l'ultima edizione di Lamiera.

Alla “conquista” dell'estero senza mai dimenticare le proprie origini

Quando si festeggia un traguardo così importante come mezzo secolo di attività, si è soliti fare un bilancio dei risultati ottenuti e pianificare la strategia di crescita futura. Quali sono i progetti per il futuro di **Rivit** e di **Fervi Group**? A rispondere per primo è **Guido Greco**: *“Il nostro è un programma di crescita per linee esterne, che prevede l'integrazione e l'acquisizione di altre aziende all'interno del gruppo e a 360°. La crescita non sarà solo legata all'Italia, ma è nostra intenzione cogliere tutte le opportunità che il mercato ci offre, in Europa e non solo. L'obiettivo di **Fervi Group** è infatti quello di raggiungere in un prossimo futuro una percentuale di fatturato estero pari al 50% (attualmente si aggira intorno al 30%)”.*

Aggiunge **Francesco Montanari**: *“Proprio come per **Fervi Group**, gli obiettivi di **Rivit** sono il consolidamento della presenza sul mercato italiano ed estero attraverso una serie di attività finalizzate a mirare l'approccio ai tre principali settori su cui l'azienda opera attualmente con specifici canali di vendita”.*

Anche se la propensione verso i mercati esteri è molto forte, **Fervi Group** e **Rivit** non dimenticano certo le loro radici. Forte è il senso di appartenenza al territorio e gli interventi di solidarietà messi in atto dall'azienda a sostegno di una popolazione messa a



dura prova dalle alluvioni lo dimostrano. “ Ogni volta che si verificano eventi tragici, come il terremoto del 2012 piuttosto che lo scoppio della pandemia, **Fervi Group e Rivit** esprimono la propria solidarietà e vicinanza attraverso simboliche ma concrete iniziative di sostegno. Per l'emergenza che ha colpito la nostra regione, ci siamo chiesti cosa potessimo fare per sostenere i nostri clienti romagnoli che stanno attraversando un momento di difficoltà. Abbiamo dunque pensato di dilazionare di 60 giorni le scadenze dei pagamenti relativi ai mesi di maggio e giugno, in modo da dar loro un po' di “respiro”. Inoltre, ai rappresentanti delle Istituzioni intervenuti oggi alla cerimonia di inaugurazione di **Mister Worker®**, sono state regalate le potenti aspiraliquidi marchiate Fervi, che aiuteranno a svuotare immobili e spazi pubblici in caso di criticità idrauliche e altri interventi di ripristino. Si tratta di un piccolo gesto, che speriamo sarà apprezzato dalle aziende che in questo momento hanno altre priorità a cui pensare”, conclude **Guido Greco**.



Da sinistra: Marco Panieri, viceSindaco della Città Metropolitana di Bologna; Francesco Montanari, Amministratore Delegato Rivit; Roberto Tunioi, Presidente di Fervi Group; Guido Greco, Amministratore Delegato Fervi Group; Gianluca Borsotti, CEO di Mister Worker®; Luca Lelli, Sindaco di Ozzano dell'Emilia; Claudio Garagnani, Assessore alle attività produttive del Comune di Ozzano dell'Emilia.

**PRODUCTS + TOOLS**

**Gtreriv rivets the star attraction**

20 June 2023



**Rivit was at Fastener Fair Global and displayed its fastening systems, new tools, products and services, including its star attraction, the Gtreriv rivet, which is especially suitable for the fields of construction and photovoltaic panels.**

Rivit explains that Gtreriv rivets are quick and easy to fasten, thanks to the mechanism that allows the mandrel to break flush with the surface – ensuring the effectiveness of the rivet on joints with different thicknesses. The Gtreriv rivets are designed to be used even on soft, thin, flexible and fragile surfaces – with three large pressure wings ensuring the clamping force is distributed over a large part of the surface. This helps prevent damage, thereby enabling any material to be riveted safely.

Gtrerivs are also waterproof and feature good tensile strength, as well as resistance to cuts and vibrations, making them suitable for precision fastenings, due to an excellent level of grip, even on curved surfaces. The range is included in the extensive catalogue of fastening systems that Rivit Srl offers to the construction, industrial and retail sectors.

“We designed the Gtreriv rivets for the construction industry, because thanks to their waterproof characteristics – imparted by the neoprene gasket placed under the head – and corrosion resistance, due to the aluminium alloy that makes up the body and the mandrel, they are effective even in extreme weather conditions,” mentions Rivit. “Gtrerivs are particularly suitable as fastenings on the brackets that support photovoltaic solar panels on trapezoidal sheeting and sandwich panels.”

To ensure the clamping of thicknesses with different widths, Gtreriv rivets are available in different diameters, (5.2mm, 6.3mm and 7.7mm), as well as lengths, and can have a dome or large head, as necessary. To place these rivets, the company also offers tools suitable for fastening Gtreriv rivets.

**Save and share**



## CARSAFE E K4S UNISCONO LE FORZE

Continua il percorso di collaborazione tra Carsafe e i principali player della filiera riparativa automotive. La rete di carrozzerie ha siglato un accordo con K4S, società che vanta grande know-how nella riparazione dei veicoli con particolare focus sugli Advanced Driver Assistance Systems. Grazie a questo accordo le carrozzerie Carsafe e di conseguenza i loro clienti automobilisti, potranno contare su una verifica preliminare circa la necessità di effettuare la calibrazione ADAS a valle di una riparazione. Una volta individuata la necessità di tale calibrazione, grazie al progetto Soluzione ADAS e la collaborazione con K4S, Carsafe controllerà l'avvenuta calibrazione e rilascerà la certificazione di qualità della stessa, garantendo la filiera riparativa nei confronti del cliente finale. La partnership tra il network di carrozzerie Carsafe e K4S è finalizzata anche ad aumentare la penetrazione delle procedure di calibrazione dei sistemi ADAS nel mercato della riparazione dei veicoli, elevare il livello tecnologico e di attrattività commerciale degli affiliati al network nei confronti di compagnie assicurative, società di noleggio e, in generale, verso il mercato delle riparazioni automobilistiche. Il piano di sviluppo di Carsafe si traduce in un significativo impegno nell'offrire ai carrozzieri della rete le competenze necessarie per rispondere alle esigenze di manutenzione e riparazione dei sempre più diffusi sistemi tecnologici a bordo delle auto. Carsafe continuerà ad offrire agli affiliati del proprio network tutti i benefici di appartenere ad un gruppo solido, che rappresenta una novità nella filiera riparativa. "Dai 2022 i sistemi ADAS sono montati di serie su tutte le autovetture di nuova omologazione. La misurazione elettronica che va ad agire sui parametri geometrici di allineamento di un veicolo rappresenta il futuro delle quattroruote e questo accordo è un ulteriore tassello che aggiungiamo per rendere le nostre carrozzerie sempre più preparate nell'affrontare le evoluzioni del mercato" – ha commentato Simone Mucciante, Presidente di CarSafe – "La partnership con K4S nasce proprio per far fronte a un problema evidente del settore autoriparativo, molto spesso, a seguito di una riparazione, non vengono effettuate le calibrature ADAS necessarie, in altri casi quelle che vengono

presentate come calibrazioni sono in realtà operazioni di meccatronica che non riguardano sistemi ADAS. Con il progetto Soluzione ADAS vogliamo portare ai clienti Compagnie Assicurative e Compagnie di Noleggio un accordo che permetta loro di contenere i costi per le numerose calibrazioni, che attualmente vedono come sub-fornitori i dealer automobilistici e sgravare le stesse compagnie da possibili responsabilità concorsuali nel caso di errate riparazioni. È un tema a noi molto caro e a cui prestiamo molta attenzione: già nell'ottobre del 2022 avevamo siglato un accordo con Adas Technology e TEXA, che segnava un passo in avanti nella nostra mission di rendere le carrozzerie attrezzate, in termini di equipaggiamenti e competenze, per cavalcare l'onda degli ADAS che sta travolgendo il settore".

"Il parco circolante sta vivendo un profondo cambiamento, nel quale il Parlamento Europeo e il Consiglio dell'Unione Europea hanno avuto un ruolo determinante, destinato a ridefinire profondamente il settore della riparazione. E' stato tracciato un percorso chiaro da seguire, riguardo l'adeguatezza dei riparatori e il governo dei processi di riparazione. Nello sviluppo del nostro modello operativo abbiamo trovato in Carsafe un player che fin da subito ha mostrato una posizione chiara sul tema degli ADAS e sulla conseguente sicurezza delle riparazioni" – ha tenuto ad evidenziare Michele Mandarino, CEO di K4S – "Per questo la collaborazione che abbiamo predisposto sarà di supporto alla filiera, che sta vivendo un complesso processo di adeguamento alle norme, ai processi finanche alle attrezzature, che va a completarsi in un contesto di chiarezza, coerente ed efficiente gestione dei costi. Solo con questi elementi sarà possibile garantire la sicurezza della riparazione e il rispetto delle normative in materia. I clienti Carsafe potranno accedere alle informazioni di sicurezza, con il vantaggio di un sistema di verifica e controllo trasparente ed immediato".



## RIVIT S.R.L. E PEM® EUROPE

Rivit S.r.l. annuncia un importante accordo di distribuzione per offrire ai propri clienti in tutta Italia la gamma di autoaggancianti PEM® Europe e le presse ad inserimento Haeger®. I dispositivi di fissaggio autoaggancianti PEM® rappresentano una soluzione affidabile ed economica per il fissaggio di componenti a sottili fogli di metallo e altri materiali, comprese le schede PC. Sono ampiamente utilizzati nei settori dell'elettronica automobilistica, dell'elettronica di consumo, del medicale e delle telecomunicazioni. Le presse ad inserimento Haeger® consentono l'inserimento automatico e ad alta velocità dei dispositivi di fissaggio PEM®, rendendole ideali per gli ambienti di produzione ad alto volume. Rivit S.r.l. che serve il mercato europeo del fissaggio da 50 anni, si impegna anche attraverso questo accordo, ad offrire ai propri clienti prodotti e servizi sempre più in linea con le esigenze produttive, con una particolare attenzione a quelle relative al fissaggio. "Siamo entusiasti di collaborare con PEM® e di offrire ai nostri clienti la loro gamma di dispositivi di fissaggio autoag-

gancianti e le presse ad inserimento Haeger® – ha dichiarato Francesco Montanari, AD di Rivit S.r.l. – Questa partnership potrà migliorare la nostra offerta complessiva e ci aiuterà a rispondere ancora meglio alle esigenze dei nostri clienti". "Con grande soddisfazione annunciamo Rivit S.r.l. come distributore autorizzato – ha dichiarato Mary Ann Fleming, Presidente di PEM® Europe – l'obiettivo è quello di portare la nostra gamma di dispositivi di fissaggio autoaggancianti PEM® e di macchine Haeger® a un pubblico sempre più ampio in tutta Europa". "La vasta esperienza di Rivit S.r.l. nella distribuzione di elementi di fissaggio e forniture industriali – ha dichiarato Gerard Quaid, Vice President (VP) Sales and Marketing EMEA di PEM® Europe –, combinata con i nostri prodotti di precisione, fornirà ai clienti le soluzioni di fissaggio di cui hanno bisogno per avere successo".





## Rivit, il nuovo distributore in Italia della gamma di autoaggancianti PEM®

**Affidabilità, resistenza ed elevata performance**

**contraddistinguono gli autoaggancianti PEM®, disponibili da oggi nel ricco catalogo Rivit per consentire un fissaggio perfetto.**

Cookie Policy. La prosecuzione nella navigazione comporta l'accettazione dei cookie. Ozzano dell'Emilia (BO), 28 giugno 2023 - Rivit S.r.l. è ufficialmente il nuovo distributore italiano degli autoaggancianti PEM®, dispositivi di fissaggio filettati per un'applicazione permanente su lamiere sottili e altri materiali ove non siano praticabili saldature. Grazie alla loro affidabilità e versatilità, gli autoaggancianti PEM® vengono comunemente utilizzati nei settori professionali dell'elettronica, dell'automobilistica, dell'aerospaziale, delle telecomunicazioni, degli elettrodomestici e dei manufatti in lamiera.

Un accordo, quello fra Rivit e PEM® Europe (unità produttiva europea dell'americana PennEngineering), che unisce esperienza e know-how delle due aziende per incrementare la propria competitività sul mercato, migliorando la propria offerta e offrendo numerosi vantaggi ai clienti. In primo luogo, l'ampia gamma di autoaggancianti PEM® ( prigionieri, distanziali, dadi ...) si aggiunge infatti alla già ricca gamma di prodotti per il fissaggio Rivit che comprende rivetti, inserti, viti, bulloni e tools per la messa in posa.

In secondo luogo, gli autoaggancianti PEM® sono progettati per resistere a carichi elevati e per consentire un fissaggio duraturo nel tempo, offrendo così alta qualità e affidabilità, senza complicazioni in fase di installazione. Infatti, grazie al design unico che ne consente l'installazione tramite presse standard, viene eliminato l'utilizzo di hardware o di strumenti specializzati, con un notevole risparmio di tempo e di fatica durante le operazioni di assemblaggio e fissaggio.

Fra gli autoaggancianti PEM® disponibili sul mercato italiano grazie a Rivit, risaltano i prigionieri, i distanziali e i dadi. I primi, che forniscono un componente maschio filettato, sono ideali per fissare pannelli o creare una superficie di accoppiamento per i dadi. I distanziali o distanziatori creano invece distanza fra due superfici, contribuendo al loro isolamento e allineamento. Infine ci sono i dadi, che vengono impiegati per il fissaggio di viti o bulloni in materiali sottili, grazie alla loro capacità di creare un ricettacolo filettato-femmina anche nelle lamiere.

Per conoscere meglio Rivit e tutte le soluzioni che l'azienda del bolognese con 50 anni di esperienza nel settore del fissaggio, propone, è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it)



## Ozzano Emilia

### Gran festa per i 50 anni di Rivit

Ozzano, con l'occasione, inaugurato il primo punto vendita fisico di utensili Mister Worker  
Alan da Musiano

Molti conoscono il nome Rivit vedendolo dall'autostrada A14 nei pressi di Ponte Rizzoli. Ebbene l'azienda che ha quel logo puntato al cielo lo scorso 24 maggio ha festeggiato cinquant'anni di vita e un nuovo amministratore delegato. Francesco Montanari, laureato in ingegneria elettronica, con esperienze in Datalogic, entrato in Fervi Group come direttore generale di Rivit nel novembre 2022 dal

Nel 2017 nasce a Latina il nuovo punto vendita Rivit dedicato al settore dell'edilizia oltre che a quello del metallo. E' infine del 2021 l'ingresso di Rivit nel Gruppo Fervi, società emiliana nel settore **manutenzione, riparazione e operazioni**, quotata in borsa con una rete di vendita diffusa a livello capillare nel territorio nazionale. \*



Il punto vendita di attrezzi e utensili già noto per il suo portale online



Francesco Montanari, nuovo AD di Rivit

10 maggio 2023 ne è amministratore delegato. «Metto in campo la mia esperienza - ha detto Montanari - per consolidare Rivit sul mercato globale ottimizzando quello interno e potenziando quelli esteri che intendiamo espandere ulteriormente».

Al compleanno e all'inaugurazione del primo punto vendita fisico in Italia di Mister Worker, il portale per la vendita online di utensili da lavoro, c'erano il sindaco di Imola Marco Panieri vicesindaco della Città metropolitana, il sindaco di Ozzano Luca Lelli, l'assessore alle



Rivit celebra la sua leadership mondiale

attività produttive Claudio Garagnani, e per Fervi Group il presidente Roberto Tunioi, l'amministratore delegato Guido Greco e il direttore marketing Ermanno Lucci oltre a tanti ospiti, fornitori e clienti.

Oggi leader mondiale nella produzione e distribuzione di utensili e sistemi per il fissaggio Rivit nacque, nel 1973, in un negozio di San Lazzaro per la vendita di minuteria metallica. Negli anni successivi ha iniziato la produzione di rivetti a strappo, allargata ad altri prodotti per il fissaggio del metallo. Poi ha avviato un catalogo completo di utensili, con un reparto per la progettazione e realizzazione di rivettatrici.

Nel 2006 il trasferimento di Rivit a Ozzano, accanto all'autostrada, con un centro logistico dotato di magazzino automatizzato per spedire quanto richiesto ai clienti sparsi per il mondo. Poi è nato il portale informatico con cataloghi, offerte e ordini disponibili 24 ore su 24.

Negli ultimi anni Rivit si è concentrata sul mercato estero con una rete di distributori che si è allargata a coinvolgere 65 Paesi, poi la scelta di aprire due società: Rivit India (2011) e Rivit Maroc (2017), dove si concentrano mercati emergenti e nuove opportunità di sviluppo.



## Rivit, il nuovo distributore in Italia della gamma di autoaggancianti PEM®

l'a [ammonitoreweb.it/rivit-il-nuovo-distributore-in-italia-della-gamma-di-autoaggancianti-pem](http://ammonitoreweb.it/rivit-il-nuovo-distributore-in-italia-della-gamma-di-autoaggancianti-pem)

29 giugno 2023



29 Giu 2023

**Rivit S.r.l.** è ufficialmente il nuovo distributore italiano degli autoaggancianti PEM®, dispositivi di fissaggio filettati per un'applicazione permanente su lamiere sottili e altri materiali ove non siano praticabili saldature. Grazie alla loro affidabilità e versatilità, gli autoaggancianti PEM® vengono comunemente utilizzati nei settori professionali dell'elettronica, dell'automobilistica, dell'aerospaziale, delle telecomunicazioni, degli elettrodomestici e dei manufatti in lamiera.

Un accordo, quello fra Rivit e PEM® Europe (unità produttiva europea dell'americana PennEngineering), che unisce esperienza e know-how delle due aziende per incrementare la propria competitività sul mercato, migliorando la propria offerta e offrendo numerosi vantaggi ai clienti. In primo luogo, l'ampia gamma di autoaggancianti PEM® (*prigionieri*, *distanziali*, *dadi*...) si aggiunge infatti alla già ricca gamma di prodotti per il fissaggio Rivit che comprende rivetti, inserti, viti, bulloni e tools per la messa in posa.

In secondo luogo, gli autoaggancianti PEM® sono progettati per resistere a carichi elevati e per consentire un fissaggio duraturo nel tempo, offrendo così alta qualità e affidabilità, senza complicazioni in fase di installazione. Infatti, grazie al design unico che ne consente l'installazione tramite presse standard, viene eliminato l'utilizzo di hardware o di strumenti specializzati, con un notevole risparmio di tempo e di fatica durante le operazioni di assemblaggio e fissaggio.

Fra gli autoaggancianti PEM® disponibili sul mercato italiano grazie a Rivit, risaltano i **prigionieri**, i **distanziali** e i **dadi**. I primi, che forniscono un componente maschio filettato, sono ideali per fissare pannelli o creare una superficie di accoppiamento per i dadi. I distanziali o distanziatori creano invece distanza fra due superfici, contribuendo al loro isolamento e allineamento. Infine ci sono i dadi, che vengono impiegati per il fissaggio di viti o bulloni in materiali sottili, grazie alla loro capacità di creare un ricettacolo filettato-femmina anche nelle lamiere.

Per conoscere meglio Rivit e tutte le soluzioni che l'azienda del bolognese con 50 anni di esperienza nel settore del fissaggio, propone, è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it)

[autoaggancianti PEM rivetti rivit](#)

Attrezzature

# Si riparte dai 50...



Rivit



Fervi Group

Il primo punto vendita fisico Mister Worker® inaugurato nella sede di Rivit a Ozzano dell'Emilia (BO).



A fine maggio, è stato inaugurato il primo punto vendita fisico Mister Worker® nella sede di Rivit a Ozzano dell'Emilia, alle porte di Bologna. È stato un ottimo modo per festeggiare i primi 50 anni di un'azienda nota sul mercato per i suoi fasteners & tools, e che in mezzo secolo di vita ha registrato una crescita costante e una presenza internazionale sempre più marcata.

di Laura Alberelli

**D**oppi festeggiamenti per Rivit, nome noto a livello nazionale e internazionale nel settore dei rivetti e degli inserti e dei relativi strumenti per l'installazione. A fine maggio, l'azienda di Ozzano dell'Emilia - entrata a far parte di Fervi Group nel 2021 - ha celebrato insieme a dipendenti, fornitori e partner i suoi primi 50 anni di attività. I festeggiamenti sono proseguiti anche il giorno dopo, con l'inaugurazione del primo punto

vendita di Mister Worker®, portale italiano dedicato alla vendita online di attrezzi e utensili che oggi ha un suo store fisico nella sede di Ozzano dell'Emilia (BO) di Rivit. Sebbene impegnate nella ricostruzione e nella verifica dei danni dovuti alla recente alluvione che ha colpito l'Emilia-Romagna, al taglio del nastro hanno voluto essere presenti anche le istituzioni locali (la Città Metropolitana di Bologna era rappresentata dal viceSindaco Marco Panieri (delegato a Sviluppo

economico, Commercio e Attività produttive, Società partecipate), mentre per il Comune di Ozzano dell'Emilia era presente il sindaco Luca Lelli), a testimonianza dell'importanza che Rivit e Fervi Group rivestono per il loro territorio di appartenenza. La storia di Rivit si dipana lungo la via Emilia, tra Bologna e Ozzano, con una serie di sedi storiche ampliate negli anni in modo da poter ospitare una realtà in costante crescita che trova oggi una collocazione di prestigio

nella moderna palazzina a bordo dell'Autostrada A14, con uffici direzionali, un moderno magazzino automatizzato e un punto vendita di attrezzature aperto ai professionisti del territorio che, in occasione del cinquantenario, è stato ampliato da un punto di vista di metratura (dagli iniziali 200 m<sup>2</sup> si è passati agli attuali 600 m<sup>2</sup>) e da un punto di vista di brand rappresentati, diventando così il primo punto vendita fisico di Mister Worker®. Grande soddisfazione è stata

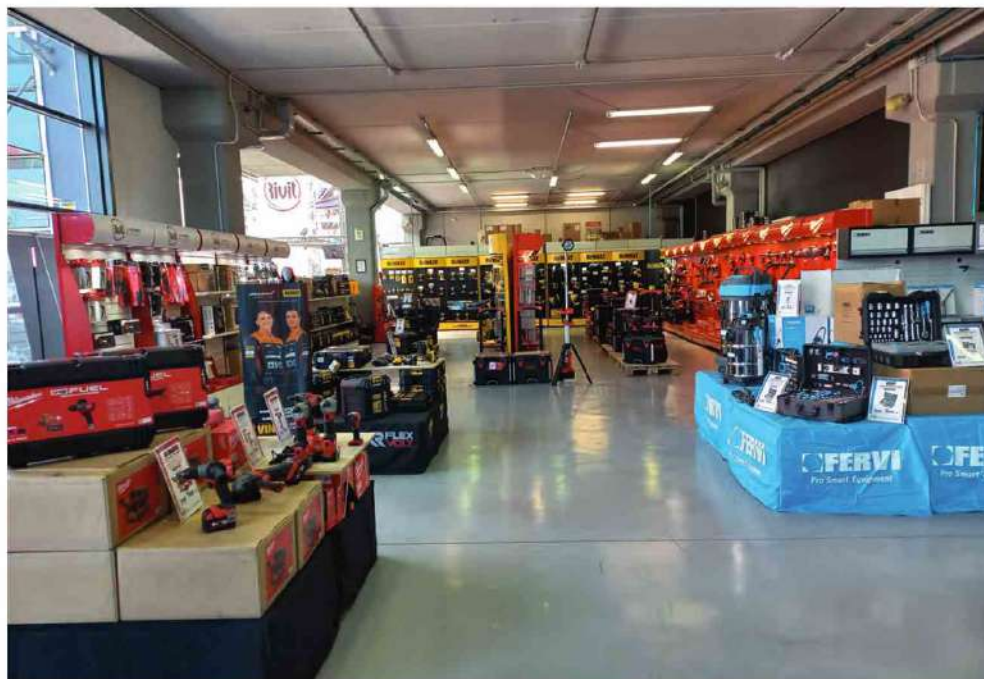




espressa da Roberto Tunioli, Presidente di Fervi Group così come dall'intero management di Fervi Group e di Rivit. "Oggi, Rivit festeggia 50 anni e un giorno. Si tratta di un anniversario importante, perché ci fa riflettere su quello che è stato e su ciò che sarà. Scegliere di dare una "nuova vita" a un negozio che è diventato oggi il primo punto vendita fisico di Mister Worker® è uno dei progetti con cui ci prepariamo ad affrontare il futuro. Malgrado l'affermarsi sul mercato di portali e-commerce come eBay e Amazon, le aziende hanno ancora l'esigenza di avere un posto in cui potersi recare e scegliere - grazie al supporto di consulenti esperti - il prodotto più adatto alle proprie esigenze e dove, in caso non fosse disponibile, poterlo ordinare per recuperarlo in negozio o essere spedito direttamente al cliente all'indirizzo da lui fornito.

Mister Worker® rientra in una strategia omnichannel, dove al portale online si affianca un punto vendita reale di tipo tradizionale".

Per migliorare la customer satisfaction, il nuovo punto vendita specializzato si trasforma dunque in un luogo dove poter conoscere, provare, testare e acquistare molti dei prodotti dell'ampia gamma del portale e-commerce e altro ancora, assieme all'offerta tradizionale del negozio, fino a oggi dedicata in modo particolare ai prodotti Rivit, Fervi e Vogel, e al settore della lattoneria. Lo store è accessibile solo ai professionisti possessori di partita IVA. Ha commentato Gianluca



Il primo punto vendita Mister Worker® si estende su una superficie di 600 m<sup>2</sup> e ospita prodotti di diversi brand.

Borsotti, CEO di Mister Worker®: "Sono felice che dalla collaborazione con Fervi e Rivit sia nato questo importante progetto, di cui Fervi Group detiene una quota di proprietà del 5%. L'inaugurazione del nuovo punto vendita è una conferma del grande lavoro svolto sin qui e della nostra voglia di crescere, in modo da essere sempre più vicini ai nostri clienti".

Il punto vendita Mister Worker® inaugurato nella sede di Rivit è solo il primo di una serie che Fervi

Group ha in programma di inaugurare in un prossimo futuro, come ha spiegato Guido Greco, CEO di Fervi Group. "Stiamo valutando un'espansione "a raggera". La location per l'apertura del prossimo negozio Mister Worker® potrebbe essere Vignola, dove Fervi Group ha la sua sede; ragionando al di fuori dei confini regionali, un'altra ubicazione papabile potrebbe essere Latina, dove è presente un'unità locale di Rivit, che copre l'intero territorio laziale. La nostra

strategia è infatti quella di prediligere le location dove siamo presenti con punti vendita già operativi, in modo da assicurarci una continuità territoriale che ci permette di operare in maniera più agevole".

**Industria, lattoneria e rivendita: i tre mercati di riferimento**

Con circa 45 mila referenze a catalogo, sia a marchio Rivit sia con altri marchi, l'azienda bolognese si propone come punto di riferimento in tre settori specifici: industria, lattoneria e rivendita, come ha spiegato Francesco Montanari, recentemente nominato Amministratore Delegato Rivit: "Al settore industriale sono dedicati numerosi strumenti: dalle rivettatrici ai sistemi per il controllo digitale delle operazioni di fissaggio, come il sistema ControlRiv, pensato per interfacciarsi con i PLC per l'automazione industriale.

Per rispondere alle esigenze dell'edilizia e della lattoneria, Rivit propone un'ampia gamma di prodotti dedicati come rivetti e inserti in grado di rispondere a ogni esigenza di utilizzo, anche in presenza di materiali differenti, come per esempio nel caso dei rivetti Gtreriv con testa in neoprene, impermeabili e resistenti agli agenti atmosferici, ideali per l'installazione dei pannelli fotovoltaici o per lavorazioni sulle coperture edilizie,



Il momento simbolico del taglio del nastro: da sinistra, Luca Lelli, sindaco del Comune di Ozzano dell'Emilia, Roberto Tunioli, Presidente di Fervi Group e Marco Panieri, viceSindaco della Città Metropolitana di Bologna.



Quest'anno, Rivit ha festeggiato i suoi primi 50 anni di attività.



Alcuni prodotti Rivit in vendita nel negozio Mister Worker®.

o i rivetti realizzati abbinando metalli differenti, con forme e misure studiate per utilizzi precisi. Oltre alla produzione e alla distribuzione della più completa gamma di "consumabili" dedicati al fissaggio, Rivit svolge internamente e assieme ai migliori partner specializzati, con i quali ha sviluppato relazioni pluriennali, un'attività di progettazione e sviluppo orientata a offrire ai clienti prodotti ad alte prestazioni e con un ottimo rapporto qualità/prezzo. Negli anni, questo mix di competenze ha consentito a Rivit di ampliare e perfezionare l'offerta a catalogo, proponendo una gamma di prodotti in continua espansione, aggiungendo al core business dei rivetti e degli inserti, anche altri elementi come perni, viti, autoaggancianti e altri sistemi di

fissaggio, uniti ai tool di montaggio dedicati, ai quali si aggiunge la proposta più completa di prodotti per la lattoneria presente sul mercato. Con l'ingresso di Rivit in Fervi Group, la gamma di prodotti è ulteriormente aumentata, e ha visto un potenziamento dell'area dell'utenileria e della rete di rivendita, distribuita a livello capillare sul territorio italiano".

#### Siglato un importante accordo di partnership

Per assicurare un catalogo di prodotti così ampio, Rivit seleziona e distribuisce non solo prodotti del proprio marchio ma anche referenze di altri marchi particolarmente noti e apprezzati sul mercato. Tra questi ricordiamo i sistemi di chiusura Southco, di cui Rivit è distributore

autorizzato per l'Italia, o gli autoaggancianti di PEM® Europe, società di PennEngineering® con oltre 80 anni di esperienza nel settore del fissaggio. Spiega Francesco Montanari: "PEM® Europe progetta e produce un'ampia gamma di prodotti di fissaggio, come elementi di fissaggio autoaggancianti, elementi di fissaggio per pannelli, inserti filettati e distanziatori, in grado di soddisfare i più elevati standard di qualità e affidabilità.

Grazie a un recente accordo di partnership, possiamo oggi offrire ai nostri clienti in tutta Italia la gamma di autoaggancianti PEM® Europe e le presse a inserimento Haeger®. I dispositivi di fissaggio autoaggancianti PEM® rappresentano una soluzione affidabile ed economica per il fissaggio di componenti a

sottili fogli di metallo e altri materiali, comprese le schede PC. Sono ampiamente utilizzati nei settori dell'elettronica automobilistica, dell'elettronica di consumo, del medicale e delle telecomunicazioni. Le presse a inserimento Haeger® consentono l'inserimento automatico e ad alta velocità dei dispositivi di fissaggio PEM®, ideali per ambienti di produzione ad alti volumi. Grazie a questa partnership, riusciamo dunque a diversificare ulteriormente la nostra offerta sul mercato, che non è quindi solo legata al mondo dei rivetti che resta comunque il nostro core business".

#### Novità di business e di prodotto sotto i riflettori

Tra i fiori all'occhiello della produzione Rivit, una segnalazione particolare merita il sistema di fissaggio 4.0 ControlRiv, che l'azienda ha presentato durante l'ultima edizione di Lamiera, come ricorda Francesco Montanari. "Quest'anno abbiamo scelto di presenziare solo a tre fiere di settore, e Lamiera è stata l'unica manifestazione italiana. Le fiere a cui abbiamo partecipato sono andate particolarmente bene. Oltre ad avere registrato un numero elevato di visitatori, abbiamo presentato ufficialmente le nostre più recenti novità di business, che vuol dire i recenti accordi di partnership ma anche le novità di prodotto viste in fiera.

A Lamiera, abbiamo ad esempio presentato il sistema di fissaggio ControlRiv con cui è possibile eliminare eventuali errori nelle operazioni di fissaggio in ambito industriale. Grazie al sistema composto da un modulo Primary, che agisce da Master del sistema, e da una serie di Replica, è possibile collegare e gestire fino a un massimo di dodici rivettatrici contemporaneamente, portando numerosi vantaggi alla linea di produzione che risulta in questo modo più precisa e ripetitiva. ControlRiv consente, infatti, di identificare la curva ottimale per il fissaggio di rivetti e inserti, e in caso di errori interrompe l'operazione dando la possibilità all'operatore di intervenire per correggere un fissaggio non in linea con lo standard richiesto. Oltre a garantire grande affidabilità, il suo impiego evita di sostenere i costi relativi a eventuali non conformità".

#### Alla "conquista" dell'estero senza mai dimenticare le proprie origini

Quando si festeggia un traguardo così importante come mezzo secolo di attività, si è soliti fare un



Da sinistra: Marco Panieri, vice Sindaco della Città Metropolitana di Bologna; Francesco Montanari, Amministratore Delegato Rivit; Roberto Tunioi, Presidente di Fervi Group; Guido Greco, Amministratore Delegato Fervi Group; Gianluca Borsotti, CEO di Mister Worker®; Luca Lelli, Sindaco di Ozzano dell'Emilia; Claudio Garagnani, Assessore alle attività produttive del Comune di Ozzano dell'Emilia.



Rivit ha siglato un accordo con PEM® Europe per la distribuzione in Italia dei dispositivi di fissaggio autoaggancianti prodotti dall'azienda irlandese del gruppo americano PennEngineering®.

Sistema di fissaggio 4.0 ControlRiv, presentato da Rivit durante l'ultima edizione di Lamiera.



bilancio dei risultati ottenuti e pianificare la strategia di crescita futura. Quali sono i progetti per il futuro di Rivit e di Fervi Group? A rispondere per primo è Guido Greco: "Il nostro è un programma di crescita per linee esterne, che prevede l'integrazione e l'acquisizione di altre aziende all'interno del gruppo e a 360°. La crescita non sarà solo legata all'Italia, ma è nostra intenzione cogliere tutte le opportunità che il mercato ci offre, in Europa e non solo. L'obiettivo di Fervi Group è infatti quello di raggiungere in un prossimo futuro una percentuale di fatturato estero pari al 50% (attualmente si aggira intorno al 30%)".

Aggiunge Francesco Montanari: "Proprio come per Fervi Group, gli obiettivi di Rivit sono il consolidamento della presenza sul mercato italiano ed estero attraverso una serie di attività finalizzate a mirare l'approccio ai tre principali settori su cui l'azienda opera attualmente con specifici canali di vendita".

Anche se la propensione verso i mercati esteri è molto forte, Fervi Group e Rivit non dimenticano certo le loro radici. Forte è il senso di appartenenza al territorio e gli interventi di solidarietà messi in atto dall'azienda a sostegno di una popolazione messa a dura prova dalle alluvioni lo dimostrano. "Ogni volta che si verificano eventi tragici, come il terremoto del 2012 piuttosto che lo scoppio della pandemia, Fervi Group e Rivit esprimono la propria solidarietà e vicinanza attraverso simboliche ma concrete iniziative di sostegno. Per l'emergenza che ha colpito la nostra regione, ci siamo chiesti cosa potessimo fare per sostenere i nostri clienti romagnoli che stanno attraversando un momento di difficoltà.

Abbiamo dunque pensato di dilazionare di 60 giorni le scadenze dei pagamenti relativi ai mesi di maggio e giugno, in modo da dar loro un po' di "respiro". Inoltre, ai rappresentanti delle Istituzioni intervenuti oggi alla cerimonia di inaugurazione di Mister Worker®, sono state regalate le potenti aspiraliquidi marchiate Fervi, che aiuteranno a svuotare immobili e spazi pubblici in caso di criticità idrauliche e altri interventi di ripristino.

Si tratta di un piccolo gesto, che speriamo sarà apprezzato dalle aziende che in questo momento hanno altre priorità a cui pensare", conclude Guido Greco. ✓



## Rivit ha un nuovo Amministratore Delegato

Francesco Montanari è il nuovo Amministratore Delegato di Rivit, azienda emiliana specializzata in rivetti e rivettatrici. Laureato in Ingegneria Elettronica presso

l'Università di Bologna e con diversi Executive Program post-laurea, Francesco Montanari ha iniziato la sua attività lavorativa in Andersen Consulting, oggi Ac-

centure, con periodi in USA, a Verona e a Parigi, occupandosi di sistemi informativi di marketing.

Entrato in Datalogic nel 1993 come Product Manager, passa poi alla direzione vendite, al marketing management, per essere poi nominato Direttore Marketing & Communication. Dal 2002 al 2005 è stato Presidente e Direttore Generale di Datalogic France; rientrato a Bologna nel 2005 è stato nominato Direttore della Business Unit Mobile Computer. A seguito della fusione con PSC Inc, nell'aprile 2007 è stato nominato Direttore Generale e poi Vice President Product & Services di Datalogic Mobile. Dal 2012 al 2016 è stato Vice President & General Manager della Business Unit Mobile Computing di Datalogic ADC, dopo la fusione fra Datalogic Mobile e Datalogic Scanning. Con la riorganizzazione del gruppo viene nominato Chief Marketing Officer di Datalogic, con la responsabilità di tutte le attività di corporate marketing e di comunicazione del gruppo Datalogic. Ora entra in Fervi Group con il ruolo di Amministratore Delegato di Rivit.

