

RASSEGNA

STAMPA



Indice

Rivettatrici oleopneumatiche Deformazione	3
RIV938, best-seller per il fissaggio di inserti MTM Subfornitura - 01/12/2023,	4
RIVIT Rivettatrici Serie 400 Ferramenta & Casalinghi - 01/12/2023,	5
Massima precisione nel fissaggio Deformazione - 01/12/2023,	6
L ANNO CHE VERRÀ- RIVIT Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 01/12/2023,	7
Un mercato sfidante ma ricco di opportunità Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 01/12/2023,	8
RIV938, best seller a marchio Rivit per il fissaggio di inserti L'Ammonitore (IT) - 01/12/2023,	15
Rivit: strumenti di fissaggio agili e performanti tecnelab.it - 05/12/2023	16
Ampliamento di gamma per Rivit: fuori i Dischi Lamellari Riflex iocarroziere.it - 12/12/2023	18
Rivit, arrivano i dischi lamellari Rivflex techmec.it - 14/12/2023	19
When energy self-sufficiency is in a blind rivet torque-expo.com - 14/12/2023	21
Rivit amplia la famiglia con i dischi lamellari Rivflex publiteconline.it - 18/12/2023	26
Arrivano i Dischi Lamellari Rivflex ammonitoreweb.it - 18/12/2023	27



Rivettatrici oleopneumatiche

Rivit presenta tre nuove rivettatrici con alimentazione ad aria per il fissaggio di rivetti di diverso diametro su molteplici tipi di superfici. Leggerezza, potenza, precisione e sicurezza in una nuova gamma caratterizzata da un prezzo competitivo e da un packaging sostenibile. La gamma si compone di tre referenze, RIV402, RIV403 e RIV406, tutte dotate di impugnatura ergonomica, cono terminale in acciaio, robusto pulsante di inizio tirata, attacco per alimentazione ad aria, sistema di aspirazione integrato, base in gomma antiscivolo e contenitore semitrasparente per raccogliere i chiodi.

RIVIT

Zoom



RIV938, best-seller per il fissaggio di inserti

Ideale per lavorazioni industriali e produzioni in serie, RIV938 velocizza i tempi di posa mantenendo intatti alti standard di precisione nel fissaggio

La rivettatrice **RIV938** si conferma tra i tool a marchio Rivit più richiesti, grazie soprattutto all'elevato livello di performance che viene offerto ad un costo accessibile e dunque molto apprezzato dagli operatori professionali.

Per approfondimenti:
www.rivit.it

Rivit da 50 anni opera nel settore dei sistemi di fissaggio per industria, edilizia, e rivendita, offrendo un ampio catalogo di rivettatrici, rivetti e inserti e di strumenti per la loro installazione. In questo caso la lunga esperienza è stata messa a frutto per progettare una rivettatrice in grado di ridurre il margine di errore in fase di fissaggio: grazie alla regolazione diretta della forza di deformazione, infatti, si evita di danneggiare l'inserto durante la posa. Nel caso invece di un inserto difettoso, la funzione di svitamento automatico di cui è provvista la **RIV938** evita di compromettere il lavoro di posa e di rovinare la lavorazione e il fissaggio. In questo modo si possono evitare spese superflue e perdite di efficienza che in ambito industriale possono compromettere intere forniture.

Progettata per l'applicazione e il fissaggio di inserti filettati femmine Rivsert da M3 a M10 e maschi Rivbolt da M4 a M10 (entrambi nel

catalogo Rivit), la **RIV938** consente quindi di effettuare fissaggi in modo rapido e sicuro ed è lo strumento ideale per le principali applicazioni di fissaggio del mondo automotive, per esempio nell'assemblaggio di parti dei nuovi veicoli elettrici, quali gli alloggiamenti dei pacchi batterie.

La corsa massima raggiunge i 6.5 mm mentre la velocità del motore misurata in giri al minuto varia in fase di avvitamento (1600 rpm) e di svitamento (2000 rpm). La forza di fissaggio della RIV938 raggiunge invece i 20.000 Newton. Queste caratteristiche fanno della RIV938 un vero e proprio leader del settore, utilizzato dai principali costruttori automobilistici europei e di oltreoceano.

L'attrezzo viene proposto in una robusta valigetta in materiale plastico, ideale per il trasporto e per riporre la rivettatrice e il kit di accessori una volta terminato l'utilizzo.



RIVIT

Rivettatrici Serie 400

Le rivettatrici oleopneumatiche della Serie 400 sono l'ultima novità di Rivit. La gamma si compone di tre referenze, RIV402, RIV403 e RIV406, tutte dotate di impugnatura ergonomica, cono terminale in acciaio, robusto pulsante di inizio tirata, attacco per alimentazio-



ne ad aria, sistema di aspirazione integrato, base in gomma anti-scivolo e contenitore semitrasparente per raccogliere i chiodi.

In foto, RIV402 è il modello entry-level, caratterizzato da corsa di 18 mm e forza di 9230

Newton. Il range di rivetti coperti da questo modello di rivettatrice va da un diametro di 3.2 a 4.8 mm. Facile da usare grazie alla sua leggerezza (1.3 kg), RIV402 è ideale per il fissaggio dei rivetti Goriv, Standard, Stagni, Treriv e Masriv dell'azienda emiliana.

www.rivit.it



RIVIT

Massima precisione nel fissaggio

La rivettatrice RIV938 si conferma tra i tool a marchio Rivit più richiesti, grazie soprattutto all'elevato livello di performance che viene offerto ad un costo accessibile e dunque molto apprezzato dagli operatori professionali. La lunga esperienza di Rivit è stata messa a frutto per progettare una rivettatrice in grado di ridurre il margine di errore in fase di fissaggio: grazie alla regolazione diretta della forza di deformazione, infatti, si evita di danneggiare l'inserito durante la posa. Nel caso invece di un inserto difettoso, la funzione di svitamento automatico di cui è provvista la RIV938 evita di compromettere il lavoro di posa e di rovinare la lavorazione e il fissaggio. In questo modo si possono evitare spese superflue e perdite di efficienza che in ambito industriale possono compromettere intere forniture. Progettata per l'applicazione e il fissaggio di inserti filettati femmine Rivsert da M3 a M10 e maschi Rivbolt da M4 a M10 (entrambi nel catalogo Rivit), la RIV938 consente quindi di effettuare fissaggi in modo rapido e sicuro ed è lo strumento ideale per le principali applicazioni di fissaggio del mondo automotive, per esempio nell'assemblaggio di parti dei nuovi veicoli elettrici, quali gli alloggiamenti dei pacchi batterie. La corsa massima raggiunge i 6.5 mm mentre la velocità del motore misurata in giri al minuto varia in fase di avvitamento (1600 rpm) e di svitamento (2000 rpm). La forza di fissaggio della RIV938 raggiunge invece i 20.000 Newton.

RIVIT



INCHIESTA

L'ANNO CHE VERRÀ - RIVIT

Francesco Montanari, Amministratore Delegato

Rispetto al 2023, quali sono le criticità che continueranno a caratterizzare il mercato italiano e che vi state preparando ad affrontare nel 2024?

La tendenza al rallentamento della domanda che si è avvertita a partire dal terzo trimestre di quest'anno, pensiamo sia destinata a durare almeno fino alla metà dell'anno prossimo. Gli scenari macroeconomici e, soprattutto, quelli geopolitici, portano però ad una situazione di incertezza generale che rende molto difficile azzardare delle previsioni. Noi non ci aspettiamo molto aiuto dal mercato e puntiamo a compensare grazie ai lanci di nuovi prodotti e alle nuove partnership distributive annunciate nel corso dell'anno. L'impatto negativo legato alla riduzione degli incentivi nel settore dell'edilizia non si è ancora sentito più di tanto, ma la preoccupazione resta.

Quali sono gli aspetti qualificanti delle strategie attuate nel 2023 che andrete a confermare anche nel 2024? Possiamo avere un'anticipazione sulle azioni che metterete in campo?

Il 2023 di Rivit è stato un anno di grandi cambiamenti interni, nel management, nell'organizzazione, nei sistemi informativi e tutto questo ha portato anche ad alcuni disservizi nei confronti della nostra clientela e dei nostri partner. Affrontiamo il 2024 con grande fiducia, certi di aver investito per migliorare la nostra offerta di prodotti e servizi e i nostri processi interni. I nuovi prodotti lanciati nell'anno in corso saranno molto

importanti per spingere la nostra crescita e speriamo che la situazione mondiale possa portare a chiudere qualche fronte e rasserenare gli scenari. Le opportunità di business nel settore del fissaggio in generale e della lattoneria in particolare sono ancora tantissime e noi puntiamo a coglierle con grande fiducia nelle nostre capacità.

Pensate di far leva sull'export andando ad incrementare le vostre esportazioni? Se sì, verso quali Paesi?

Le vendite estere sono già molto importanti per Rivit, ma è nostro obiettivo incrementarle ulteriormente. È in corso un'analisi puntuale dei vari Paesi in cui siamo presenti per decidere le priorità strategiche, ma mi aspetto una crescita più forte fuori dall'Europa.

Un investimento che avete sostenuto nel 2023 che riteneate avrà un impatto positivo sulla vostra azienda.

Come detto precedentemente, il 2023 è stato un anno di forti investimenti in Rivit a 360 gradi e questo ci dà la convinzione di poter affrontare un anno ancora molto incerto come il 2024 con grande fiducia.

Avete in programma nuovi investimenti per il 2024?

Gli investimenti non sono finiti. Abbiamo ancora molti progetti aperti sia per quanto riguarda i processi interni, in particolare per continuare a migliorare la nostra efficienza ed efficacia nella supply chain e per quanto concerne la nostra presenza sul mercato.



FERRAMENTA

DOSSIER tecnologie per l'automotive

UN MERCATO SFIDANTE MA RICCO DI OPPORTUNITÀ

Le trasformazioni in atto e l'emergere di nuove tecnologie pongono i fornitori di fronte alla necessità di riuscire a far evolvere la propria offerta in modo da stare al passo con le nuove esigenze e anche da riuscire a garantirsi visibilità in un contesto caratterizzato da una forte pressione competitiva

Il mercato dell'Automotive, che negli ultimi anni ha affrontato sfide straordinarie come la scarsità di semiconduttori e di materie prime, si sta confrontando con una fase di grandi trasformazioni determinate dall'impegno a ridurre le emissioni e a cogliere le opportunità offerte dallo sviluppo di nuove tecnologie, come robotica, stampa 3D e auto senza conducente. Sono diverse le aziende del nostro mercato che guardano all'Automotive come a un mercato strategico. Tra queste **Beta Italia**. "Siamo un'azienda dal DNA sportivo e ogni meccanico ha a cuore la storia

del nostro brand e la qualità dei nostri prodotti", rivendica **Dionisio Montante**, Business Unit Manager Automotive. "Lo storico connubio con il mondo del Motorsport fa sì che il canale Automotive sia per noi estremamente strategico e sempre ad alto potenziale di sviluppo. Negli ultimi anni abbiamo intensificato la nostra presenza mediante partnership strategiche e attività di scouting territoriale che hanno fatto sì che i tassi di crescita siano stati estremamente positivi, rispettando le nostre ambizioni. Ovviamente ci sono ancora margini di miglioramento e il presidio territoriale

con la nostra rete vendita e promoter tecnici resta per noi una leva fondamentale. Anche l'attività promozionale specifica per il settore continuerà ad essere un'arma in grado di supportarci nell'attività di sviluppo del network". Definisce l'Automotive come "un settore che riveste molta importanza anche **Pietro Gentilini**, Product Manager **Fervi** sottolineando che "il potenziale del nostro territorio - inserito nel cuore della Motor Valley - non va sottovalutato. Fervi è sempre più riconosciuta in questo settore, ma dobbiamo farci conoscere ancora di più soprattutto facendo provare i nostri prodotti direttamente all'utilizzatore finale. Abbiamo infatti un rapporto qualità/prezzo fortemente spostato verso la qualità e questo garantisce all'utilizzatore di avere un prodotto efficiente al prezzo giusto. Per queste ragioni crediamo che le opportunità siano molteplici, e l'obiettivo di poter realizzare progetti di successo come fatto nell'ultimo anno, ci spinge a investire in modo consistente in questo settore". Gentilini riferisce che nel 2023 "la nostra azienda ha sicuramente performato meglio in questo settore in quanto la nostra penetrazione ci permette margini di miglioramento. Nel contempo, l'Automotive ha comunque avuto un risultato positivo soprattutto grazie alla manutenzione del parco auto che, nell'invecchiare, richiede più cura. Questo per noi è fon-



Milwaukee - Sarà disponibile dal gennaio prossimo il nuovo videoscopio per ispezione alimentato dalla piattaforma di batterie ricaricabili M12. La doppia telecamera frontale e laterale facilita l'identificazione di crepe e altri problemi su motore e altre aree del veicolo e la sua sezione, di soli 5mm, consente di accedere a punti stretti come i fori delle candele e i cilindri. Immagini e video vengono memorizzati nella scheda micro SD in dotazione con memoria di 32 GB.

Osram - Le lampade della famiglia Night Breaker Led sono state omologate come lampade retrofit per l'installazione nei fari alogeni, in linea con le normative tedesche sulle licenze stradali (StVZO) e sempre in linea con la suddetta normativa, le W5W LED sono state omologate come lampade retrofit per le luci di posizione.



damentale visto che il nostro posizionamento è proprio nel mercato del MRO, manutenzione riparazione e operation". "Il settore Automotive" dichiara **Maurizio Verna** Business Development Manager di **Grupa Topex**, "è uno dei settori identificati come strategici dai vertici di Grupa Topex per la crescita dell'azienda unitamente ad abbigliamento da lavoro ed accessori che sono categorie di prodotto comunque sempre presenti nell'officina.

Di conseguenza, l'incidenza sul fatturato degli utensili dedicati a questo settore aumenterà di importanza nel prossimo futuro ma non solo, anche a livello organizzativo l'azienda si sta attrezzando per meglio perseguire la crescita in questo ambito. In Italia" è il bilancio di Verna, "siamo contenti del risultato che gli utensili compresi in questa categoria, che segnano un incremento a doppia cifra rispetto al 2022. Questo risultato non è strettamente legato alla vendita nel canale Automotive ma più in generale a distributori/ferramenta/utensilerie, per cui ci aspettiamo di crescere ancora maggiormente nel 2024 quando aumenterà il focus sul canale di vendita dedicato all'officina/autoriparazione".

Pensa a un incremento del fatturato anche **Lorenzo Ladisa**, Product Manager Settore Trasporto **Milwaukee (TTI - Emea)**. "Il settore Automotive è uno dei settori chiave per Milwaukee e chiuderà in forte crescita rispetto al 2022, sia in termini assoluti, sia in relazione al nostro fatturato totale. E questo grazie agli investimenti in personale qualificato

proveniente dal settore e ai tanti nuovi prodotti focalizzati sul settore che coinvolgono tutte le categorie di business da noi trattate (elettroutensili, utensili manuali, accessori, DPI e sistemi di archiviazione)". Si richiama al legame tra qualità e risultati anche **Alfredo Casartelli** Amministratore di **Mundial**, che dopo aver riferito che "l'Automotive è in crescita per la nostra azienda perchè nei mercati in cui operiamo ci riconoscono alti standard qualitativi", ribadisce "l'impegno a rafforzarci nel settore". L'Automotive è un settore strategico anche per Osram.

Arnaldo Agnolon, Responsabile Vendite Automotive Aftermarket Italia spiega che nel 2023 l'azienda "ha performato molto bene nel settore Automotive. Chiuderemo l'anno con un incremento di fatturato di circa il 10% rispetto al precedente. Il settore Automotive di Osram è assolutamente strategico e rappresenterà in futuro una parte sempre più importante del fatturato. Prevediamo infatti anche per quest'anno un significativo aumento dell'incidenza sul totale fatturato rispetto allo scorso anno".

Marco Mallegni, Head of Product Marketing & Development spiega che per **Rivit** "il settore industriale Italiano rappresenta la parte più interessante del business. Dopo un avvio molto promettente, la seconda metà del 2023 ha registrato un rallentamento, principalmente dovuto a cause esterne allo scenario italiano, e legato alle catene globali del valore. Alla luce di questo,

il settore non crescerà come avremmo desiderato, ma nemmeno registrerà un calo. Ci sono indubbiamente interessanti prospettive di rialzo già a partire da Q1 24". Mallegni ricorda che "il settore aè da sempre uno dei più trainanti per Rivit. Tutti i produttori, specialmente quelli occidentali, si stanno orientando velocemente all'elettrico in risposta ai produttori orientali, che sono più avanti sul tema. Questo è già di per sé una grande opportunità per noi, perchè, per fare un esempio, tutto il sistema di alloggiamento delle batterie necessita di svariati punti di fissaggio". Quando il mercato automobilistico mostra un trend positivo, come quello europeo nel 2023, afferma **Stefano Spillere**, General Manager **Telwin**, "cresce anche la



Beta Utensili - Vasca manuale per la pulizia di pezzi meccanici a ricircolo con liquido riscaldato e batteri 1898/K40. L'utilizzo del detergente ecologico Beta, a base di enzimi e batteri, permette la rimozione e lo smaltimento dei vari residui oleosi presenti sui pezzi meccanici.

FERRAMENTA

DOSSIER tecnologie per l'automotive

Telwin - Avviatore multifunzione al litio Drive 1750XC, ultracompatto, di emergenza, a 12V per moto, auto, camper, motori marini, furgoni, etc. Powerbank per la ricarica intelligente e rapida di dispositivi elettronici sia via USB (USB C con Power Delivery; USB A con Quick Charge) che wireless. Dotato di 2 luci led ad alta intensità, diventa una fonte di illuminazione in caso di necessità. Utilizza batterie al litio LiPo ad alta efficienza.



domanda di attrezzature come quelle da noi proposte. Con più veicoli in circolazione, aumenta la necessità di attrezzature di manutenzione e riparazione di alta qualità e i prodotti innovativi di Telwin soddisfano questa domanda sia per quanto riguarda i professionisti, in primis le carrozzerie, sia per quanto riguarda il privato. Quindi, siamo sicuri che il 2023 si chiuderà con un incremento significativo rispetto all'anno precedente, che comunque è andato molto bene. L'Automotive è un ambito in cui abbiamo concentrato molti investimenti, ricevendo molte soddisfazioni. Negli ultimi anni la nostra offerta, grazie alla sua componente innovativa, ha avuto un riscontro estremamente positivo sul mercato e questo ha avuto un effetto anche sulla sua incidenza sul fatturato totale al quale ha dato un ottimo contributo".

Lo scenario competitivo

Fortemente competitivo, sfidante, ma capace di rivelarsi come un'ottima opportunità di business a patto, però, di saperlo affrontare puntando sull'eccellenza. Questo il quadro che emerge dalle dichiarazioni raccolte. **Pietro Gentilini di Fervi** spiega che a renderlo così competitivo è il fatto che "sono presenti player di mercato riconosciuti e con gamme molto specializzate. Questo però non ci spaventa, anzi ci stimola a voler proporre le nostre soluzioni in maniera sempre più efficace". **Telwin**, sottolinea **Stefano Spillere**, "è un leader riconosciuto nella produzione di saldatrici, sistemi di taglio, caricabatterie e avviatori, con una presenza in oltre 120 mercati globali. Una presenza così massiccia racconta chiaramente il nostro solidissimo posizionamento: siamo riconoscibili per due nostre caratteristiche specifiche: la gam-

Le soluzioni per il settore Automotive

Beta Utensili è in grado di offrire un'ampia offerta di prodotti rivolti al settore dell'Automotive per far sì che il meccanico possa avere un supporto a 360° per gli interventi meccanici e non solo. Strumentazioni per diagnosi autoveicoli, utensili specifici per interventi di manutenzione ordinaria e straordinaria come la macchina per pulizia sistemi DPF e FAP 1899°, apparecchiature per la manutenzione dell'impianto elettrico, utensili e attrezzature per carrozzerie e utensili pneumatici sono alcune delle principali linee di prodotto che offriamo al mercato. A tutto ciò si aggiungono l'Arredamento per Officina con le gamme modulari Beta RSC55, C45PRO, la nuova RSC50 e le Cassettiere, l'abbigliamento da lavoro, i DPI per meccanici e la linea Beta Chemicals, composta da sigillanti anaerobici, adesivi cianoacrilati e aerosol.

Dionisio Montante, Business Unit Manager Automotive Beta Italia

I nostri prodotti per l'Automotive sono progettati per semplificare la manutenzione e migliorare l'efficienza del lavoro in officina. Offriamo un'ampia gamma di referenze per il sollevamento dei veicoli, dai cric da auto ai cavalletti passando per soluzioni più complesse come le gruette idrauliche. Proponiamo anche i supporti sollevamento motore, progettati per agevolare l'accesso al propulsore, e gli argani elettrici che offrono una potente trazione per sollevare carichi pesanti. Grazie alla nostra esperienza nei box di Superbike, offriamo anche soluzioni pensate per le due ruote, ad esempio i sol-

levatori per moto o i nostri sgabelli che offrono una seduta ergonomica durante lunghe sessioni di lavoro. La nostra selezione di attrezzature Automotive è realizzata con materiali di alta qualità, garantendo resistenza e durata nel tempo.

Pietro Gentilini, Product Manager Fervi

Ormai da qualche anno Grupa Topex guarda con sempre maggiore interesse al settore dell'autoriparazione e della carrozzeria inserendo nel suo assortimento strumenti dedicati all'auto (riparazione motore o parti come sospensioni, freni, ecc.). Ad oggi possiamo dire che circa 2.500 codici presenti nella nostra offerta possono essere di interesse a chi lavora sull'automobile, tutti garantiti dalla qualità dei prodotti a marchio NED Tools che è il nostro marchio sotto il quale sono presenti gli utensili con le più alte prestazioni.

Maurizio Verna Business Development Manager di Grupa Topex

Milwaukee si propone come il fornitore di soluzioni a 360° per il settore Automotive. Tra gli elettroattrezzi, rigorosamente a batteria, vengono proposti una vasta gamma di avvitatori ad impulsi (dal più compatto da 339 Nm di coppia al più potente da 2.576 Nm), ingrassatori, lucidatrici e smerigliatrici, compressori, pistole per silicone, rivettatrici, strumenti per la diagnostica e illuminazione pensata per il settore. Completano la ricca offerta una vasta selezione di utensili manuali e carrelli, nonché guanti e antinfortunistica, accessori per elet-

ma completa e la ricerca tecnologica, che è la nostra ossessione. Se c'è una tecnologia all'avanguardia nel settore, noi ci siamo. Questo nostro posizionamento come fornitore di soluzioni complete e avanzate nel settore Automotive sottolinea la nostra capacità di adattarsi e rispondere alle mutevoli esigenze dei professionisti e degli utenti privati. Un esempio per il mondo professionale è la nostra proposta dedicata allo Smart Repair, una serie di prodotti, una buona parte dei quali brevettati, pensati per la riduzione dei tempi e dei costi della riparazione in carrozzeria".

Maurizio Verna Business Development Manager di **Grupa Topex** trova che lo scenario di questo mercato sia stimolante perché ci sono "aziende sia nazionali che estere con alta professionalità e una ottima offerta di prodotti e questo deve far crescere necessariamente anche la

nostra proposta". La competizione è alta "in tutte le fasce di posizionamento prezzo", afferma **Lorenzo Ladisa** spiegando che **Milwaukee** "compete nella fascia delle soluzioni ad alto valore e elevata qualità e l'obiettivo è riuscire a trasmettere agli utilizzatori tutte le unicità che possono caratterizzare anche una singola chiave a cricchetto, rispetto a quelle con un posizionamento entry level". Secondo **Marco Mallegni** di **Rivit**, "lo scenario competitivo del segmento non è cambiato radicalmente, se non per la maggior attenzione del mondo occidentale, ai temi legati all'automazione dei processi, alla ripetibilità dei processi, alla tracciabilità sempre più spinta".

Arnaldo Agnolon di **Osram** ritiene che in questo segmento "lo scenario competitivo si stia sempre più spostando su prodotti a basso costo e di scarsa qualità. Osram, sa sempre, fornisce prodotti

Fervi - Il carrello sgabello sottauto 2 in 1 (art. 0645/SS) è dotato di una doppia funzione: funge da supporto mobile, offrendo una piattaforma resistente e facilmente manovrabile per accedere a varie parti dell'auto durante lavori di meccanica o pulizie e si trasforma in un pratico sgabello, offrendo una comoda seduta all'operatore.



troutensili e sistemi di archiviazione mobili.

Lorenzo Ladisa, Product Manager Settore Trasporto Milwaukee (TTI - Emea)

Produciamo e distribuiamo utensili a mano professionali. Qualità, design, innovazione e competitività sono caratteristiche che dal 1929 accompagnano i prodotti Mundial sul mercato nazionale ed internazionale. La nostra gamma si rivolge ai professionisti dell'autoriparazione perché nei carrelli portautensili proponiamo esclusivamente prodotti professionali garantendo alti standard qualitativi con impieghi nelle officine e nelle concessionarie auto.

Alfredo Casartelli Amministratore di Mundial

Osram da oltre cent'anni leader nell'illuminazione Automotive, offre un'ampia gamma di prodotti che spaziano dalle lampade originali di primo impianto fino a quelle a valore aggiunto per l'aftermarket in tecnologia alogena che LED. Oltre ai prodotti dedicati all'illuminazione offre una vasta gamma di prodotti nella categoria attrezzature e accessori per l'auto come ad esempio carica batteria/mantenitori, avvitatori, cavi per la ricarica di auto elettriche/ibride plug-in, cavi d'avviamento, compressori per pneumatici, inverter, tester, fari da lavoro, luci di emergenza, ecc.

Arnaldo Agnolon, Responsabile Vendite Automotive Aftermarket Italia di Osram

Abbiamo diverse proposte in gamma che soddisfano le esigenze del mondo Automotive: i tool per inserti in particolare sono elementi essenziali nello shop floor Automotive, ad esempio, per la parte di assemblaggio del pacco batterie degli EV (Veicoli Elettrici).

Inoltre, i recenti accordi con PENN / Engineering per il mercato italiano rappresentano il fiore all'occhiello di una professionalità e competenza che i maggiori fornitori internazionali riconoscono a Rivit.

Marco Mallegni, Head of Product Marketing & Development Rivit

Il brand Telwin è riconosciuto a livello internazionale per la qualità e l'innovazione delle soluzioni dedicate al mondo della riparazione in carrozzeria con prodotti come puntatrici, saldatrici, sistemi di taglio al plasma e sistemi di riparazione che affiancano l'offerta pensata per la carica e l'avviamento delle batterie.

Non manca una vasta proposta per l'utente non professionale con avvitatori, caricabatterie e tanti accessori per la cura delle batterie dei veicoli a 2 e 4 ruote. Telwin opera nel settore Automotive da 60 anni durante i quali ha costruito una solida collaborazione con le principali case automobilistiche. Grazie al know-how consolidato in questi anni e l'attenzione per l'evoluzione tecnologica riesce a proporre un'offerta sempre al passo delle richieste del mercato.

Stefano Spillere, General Manager Telwin



FERRAMENTA

DOSSIER tecnologie per l'automotive

di qualità OEM di primo impianto proprio per differenziarsi dai prodotti a basso costo fornendo anche un servizio garanzia efficiente ed efficace sui propri prodotti", e ricorda, " non dimentichiamoci che l'illuminazione in auto è un importantissimo elemento di sicurezza"!

Alfredo Casartelli riferisce che "Mundial per scelta propone solo qualità, evitando di confrontarsi con prodotti entry level".

Il ruolo del canale tradizionale resta importante

La conferma di questo arriva dalle aziende protagoniste di questo dossier.

Alfredo Casartelli di **Mundial** spiega che la scelta dell'azienda è di veicolare questi prodotti "soltanto in Ferramenta, Utensilerie e Automotive". È una precisa scelta di canale anche quella descritta da **Lorenzo Ladisa**. "Milwaukee persegue la strategia di sviluppo del canale tradizionale, lavorando unicamente

con questo canale. Per quanto riguarda le vendite online, non svolgendo vendita diretta, sono i singoli rivenditori che si stanno sempre più attrezzando per offrire i nostri prodotti tramite i loro siti e-commerce". **Osram** spiega **Arnaldo Agnolon**, veicola i propri prodotti "in tutti i canali distributivi, al momento con un peso maggiore nella distribuzione specializzata e DIY. L'obiettivo è quello di poter essere maggiormente distribuiti anche nelle utensilerie e ferramenta.

Le sfide e le opportunità poste da un settore in trasformazione come quello dell'Automotive

Bisogna sempre prestare attenzione alle evoluzioni del mercato e alle innovazioni del parco circolante, motivo per cui ci stiamo già muovendo sui temi legati all'offerta di prodotti per l'E-Mobility mediante delle proposte in grado di supportare i meccanici nella loro attività in totale in sicurezza e nel rispetto delle normative sulle operazioni di intervento sugli autoveicoli elettrici ed ibridi.

Dionisio Montante, Business Unit Manager Automotive Beta Italia

Il settore Automotive è una sfida e al tempo stesso un'opportunità. Sta vivendo un processo importante di cambiamento, basti pensare all'elettrico, che richiede nuovi strumenti e attrezzature fino a ieri impensabili. Questo ci permette di renderci ancora più interessanti agli occhi degli utilizzatori finali che vedono FERVI come un player in grado di portare loro delle novità.

Pietro Gentilini, Product Manager Fervi

L'azienda sta lavorando su più fronti sia per ottimizzare l'assortimento sia per essere sempre più presenti nell'officina trovando e/o sviluppando canali di vendita dedicati. Anche in questo settore poi l'Italia presenta delle specificità rispetto al resto dei paesi europei che necessitano di essere comprese e adeguatamente affrontate.

Maurizio Verna Business Development Manager di Grupa Topex

L'obiettivo è sviluppare sempre più prodotti innovativi nel minor tempo possibile, migliorando l'esperienza di lavoro dell'utilizzatore finale. Tutto questo è possibile grazie al rapporto di fiducia coi nostri distributori e ai grandi investimenti in ricerca e sviluppo dell'azienda. Un altro focus importante è il servizio di riparazione (Milwaukee E-Service), dove stiamo riuscendo a ritirare, riparare e riconsegnare gli utensili agli utilizzatori in tempi sempre più brevi.

Lorenzo Ladisa, Product Manager Settore Trasporto Milwaukee (TTI - Emea)

La nostra azienda seguirà l'evoluzione anche nel settore auto elettrica.

Alfredo Casartelli Amministratore di Mundial

Essendo il settore dell'Automotive in forte trasformazione la sfida che dobbiamo affrontare è quella di innovare sempre di più e sempre più velocemente!

Ad esempio, proprio in quest'ottica Osram è già in grado di fornire una gamma di cavi per la ricarica di auto elettriche/ibride plug-in che probabilmente in futuro diventeranno un prodotto sempre più ricercato in quanto già oggi in Italia circolano oltre 4 milioni di veicoli "alla spina" ed il mercato si sta sempre più velocemente spostando in quella direzione.

Arnaldo Agnolon, Responsabile Vendite Automotive Aftermarket Italia di Osram

L'opportunità più importante è senza dubbio legata ai sistemi di controllo di processo, che si stanno evolvendo a velocità sorprendente, e sui quali Rivit sta investendo in maniera importante.

La sfida più interessante sarà quella legata all'utilizzo sempre maggiore dei sistemi cordless e, nel nostro caso, ci riferiamo in particolare alle rivettatrici Serie 700.

Marco Mallegni, Head of Product Marketing & Development Rivit

Telwin, con il suo know-how consolidato nel settore professionale, segue un modello simile a quello delle grandi case automobilistiche che sviluppano innovazioni nelle competizioni come la Formula 1 o la MotoGP per poi applicarle ai veicoli di serie.

Nello stesso modo, porta avanti un processo di innovazione avanzata per i professionisti, il cui risultato si riflette positivamente anche nei prodotti destinati al mercato del fai-da-te (DIY).

Questa strategia ci permette di testare e perfezionare le tecnologie più avanzate in contesti professionali, garantendo che tali innovazioni siano poi trasferite efficacemente nei prodotti destinati a un uso più ampio.

In questo modo, anche gli appassionati e gli hobbisti nel settore del DIY beneficiano delle tecnologie avanzate sviluppate originariamente per i professionisti.

Stefano Spillere, General Manager Telwin



Lorenzo Ladisa, Product Manager Settore Trasporto in Milwaukee



Dionisio Montante BU Manager Automotive Beta Italia



Arnaldo Agnolon, responsabile vendite Automotive aftermarket Italia di Osram



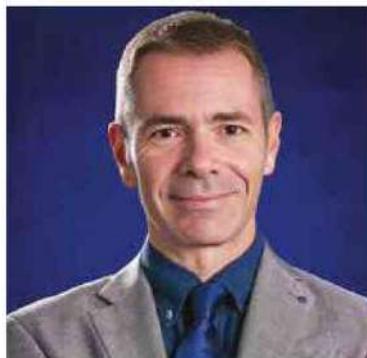
Stefano Spillere, General Manager Telwin

I nostri prodotti vengono venduti anche on-line, non direttamente, ma dai nostri clienti". **Pietro Gentilini** rivela che "Fervi è presente nel canale Automotive attraverso i ricambisti ma soprattutto tramite i grossisti di ricambi ed autoaccessori. È un canale dedicato e che richiede delle attenzioni particolari dovute alla sua peculiarità. In questo modo possiamo però garantire una presenza e una capillarità come da nostro modello distributivo". Maurizio Verna di **Grupa Topex** spiega che "i prodotti che noi comprendiamo sotto la macro categoria "officina", sono presenti sia nei negozi dedicati al fai da te che nella ferramenta/utensileria riforniti direttamente o tramite grossisti. Se però analizziamo la sottocategoria più specifica dell'autoriparazione includendo in questa gli strumenti specifici per il motore o altre parti dell'automobile, allora il canale oggi principale e la ferramenta/utensileria servita direttamente dall'azienda". Infine, **Marco Mallegni** rivela che "Riviti si avvale, per il mondo industriale, di

una capillare rete di agenti, attraverso la quale si servono sia integratori di sistemi che utenti finali".

Così si promuove la conoscenza della propria gamma prodotto

"Le attività di marketing riservate a questo segmento si differenziano in base alla tipologia di target", afferma **Stefano Spillere**, General Manager **Telwin**. "Possiamo affermare comunque che il canale online è sicuramente un'efficace leva per il marketing e la comunicazione in generale, specialmente per aumentare la consapevolezza del marchio e per spiegare le caratteristiche dei nostri prodotti. Sito web e social media offrono un'opportunità unica per raggiungere un vasto pubblico, consentendoci di illustrare il valore aggiunto di prodotti e servizi a una base di clienti più ampia. Questo è particolarmente vero per i prodotti destinati al mercato dell'utilizzatore non professionale, dove i consumatori spesso cercano informazioni online e poi acquistano



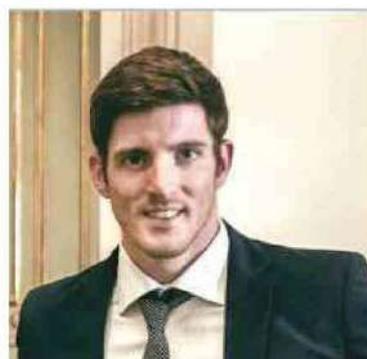
Marco Mallegni Head of Product Marketing Development Riviti



Maurizio Verna Business Development Manager di Grupa Topex



Alfredo Casartelli Amministratore di Mundial



Pietro Gentilini Product Manager Fervi



FERRAMENTA

DOSSIER tecnologie per l'automotive

Rivit - RIV949 è una tira inserti oleopneumatica con un range di applicazioni da M3 a M12 e forza fino a 23,5 KN. Il modello può essere personalizzato in base alle esigenze del cliente, passando da un utilizzo standard, con l'operatore che esegue manualmente il fissaggio, ad uno in maniera automatizzata in collaborazione con robot e cobot per l'Automotive 4.0.



sia online che attraverso i canali tradizionali. Un'importanza cruciale riveste poi la formazione dei nostri clienti, sia teorica che pratica, che continua a costituire uno strumento fondamentale per trasferire il valore aggiunto dei nostri prodotti".

Lorenzo Ladisa, Product Manager Settore Trasporto spiega che "Milwaukee" "si adegua alle nuove comunicazioni,



Mundial Casartelli - L'azienda propone per il settore Automotive carrelli portattrezzi con utensili per usi Professionali. 1815.128-G è il nuovo carrello con piano e paracolpi laterali in abs con ruote maggiorate e sistema cassette antiribaltamento fornito con utensili in moduli morbidi.

affiancando a volantini e leaflet cartacei, presenti sui tavoli delle utensilerie e ferramenta, una strutturata e capillare comunicazione digitale che abbraccia social network, newsletter di prodotto e servizio, nonché materiali informativi sfogliabili online".

Fisico e digitale sono i due mondi in cui veicola le proprie attività di marketing anche **Fervi. Pietro Gentilini**, Product Manager sottolinea "tutti i nostri prodotti sono supportati da attività di marketing e comunicazione per informare costantemente i nostri target clienti sulle diverse soluzioni disponibili nel nostro catalogo e indirizzarli verso quelle più adatte per le loro specifiche esigenze. Per questo utilizziamo una comunicazione tramite canali offline e online, ovviamente con uno spostamento sempre maggiore verso strumenti digitali come sito web, newsletter e canali social che ci permettono di raggiungere in modo istantaneo un pubblico più vasto e targettizzato con la possibilità di personalizzare la comunicazione in base alla tipologia di pubblico. Nonostante questo", precisa Gentilini, "non escludiamo gli strumenti offline che continuano a essere importanti e fondamentali soprattutto nel settore della ferramenta/GDS/fai da te. Inoltre, mettiamo grande impegno anche nella corretta formazione dei nostri clienti e dei loro addetti alla vendita sia con sessioni formative dedicate che in affiancamento presso i loro clienti. Grazie al nostro tecnico-dimostratore che è sempre a supporto dei nostri clienti per presentare i prodotti del nostro catalogo e fare formazione circa le loro caratteristiche e modalità di applicazione, riusciamo a svolgere questo tipo di attività regolarmente durante tutto l'anno".

Maurizio Verna Business Development Manager di **Grupa Topex** spiega che "in Italia al momento l'attività di marketing e comunicazione è sviluppata tramite la nostra newsletter che arriva a tutti i nostri clienti o tramite iniziative editoriali come questa che ci danno

Grupa Topex - Questo set di utensili isolati per la riparazione di auto elettriche e ibride 51 a marchio NEO (Cod. 01-312) comprende 51 strumenti offerti in una pratica valigetta personalizzata, di dimensioni 500 x 415 x 260 mm. Il marchio NEO è rivolto specialmente ai professionisti.



l'opportunità di parlare di questa categoria di prodotti. All'estero Grupa Topex è però molto attiva anche con la partecipazione ad eventi dedicati agli appassionati di motori con un proprio stand ed aree dimostrative e come ben testimoniato anche dalle informazioni presenti anche su canali social come LinkedIn o altri". **Alfredo Casartelli** Amministratore di **Mundial** punta su "nuovi prodotti e fiere di settore". **Marco Mallegni**, Head of Product Marketing & Development **Rivit** rivela: "operiamo su vari canali, in funzione del tipo di comunicazione e dell'evento da promuovere; si va da newsletter a comunicati stampa oltre al vero e proprio lancio di un nuovo prodotto, il main event di questo tipo di attività". Precisa che "le nostre attività di marketing e comunicazione sono moltissime e variegate", **Arnaldo Agnolon**, Responsabile Vendite Automotive Aftermarket Italia di **Osram**. "Realizziamo esposizioni didattiche che aiutano il consumatore nella scelta del prodotto giusto, documentazione per ogni nuovo prodotto che viene immesso nel mercato, formazione del personale dei negozi, video tutorial sull'utilizzo/installazione dei prodotti, advertising, attività sui social media e collaborazioni con influencer del settore".

PRODOTTI

Mico67 – controllo del circuito a bordo macchina

Puntuale e preciso: lo spegnimento intelligente è la caratteristica principale di Mico, il modulo di distribuzione di corrente di Murrelektronik. Mico67 migliora le soluzioni di installazione decentralizzate e porta il controllo dei carichi dall'armadio elettrico a bordo impianto. Murrelektronik ha ampliato la famiglia di prodotti Mico con due nuovi moduli per la protezione elettronica da sovracorrenti. La classe di protezione IP67 rende questi moduli ideali per le applicazioni in cui è necessario proteggere un gran numero di sensori e attuatori direttamente in campo. Un connettore M12 con codifica L alimenta i moduli con una corrente fino a 16 A, che in alcune varianti può anche essere trasmessa ad altri moduli. Ogni modulo è dotato di 4 porte M12 con codifica A NEC Class 2 con protezione da 2 A o 4 A, a seconda della variante. Questo apre la strada a concetti di installazione completamente nuovi nelle soluzioni di alimentazione.

Non richiedendo alcun assemblaggio preliminare, i moduli sono caratterizzati da un design estremamente compatto e resistente alle temperature estreme. I LED visualizzano lo stato operativo di ciascuna porta e lampeggiano per indicare il raggiungimento del 90% di carico. In caso di sovraccarico o cortocircuito, il LED rosso lampeggia e Mico67 spegne immediatamente la porta interessata. Il ripristino è possibile tramite la semplice disconnessione della tensione di ingresso.



CoroDrill® 860 con geometria -SD una punta affidabile per componenti in HRSA a base di nichel

Sandvik Coromant presenta una nuova punta in metallo duro integrale ottimizzata per la foratura in superleghe HRSA a base di nichel, in grado di offrire una profondità di foratura standard fino a 8xD.

Questo utensile offre una durata del tagliente uniforme e prevedibile unitamente ad un'elevata integrità del foro, fattore di massima importanza in quei settori con requisiti estremamente rigidi e processi volti a garantire la qualità — per esempio nell'industria aerospaziale. Le attuali strategie per la foratura di parti di motori aeronautici in lega di nichel, ove la sicurezza di processo è essenziale, non sono in grado di soddisfare le elevate esigenze dell'industria e non permettono di ottenere la massima durata del tagliente. La nuova CoroDrill® 860 con geometria -SD, appositamente progettata per una lavorazione superiore delle leghe di nichel, consente tutto questo. Così Robert Smith, Offer Manager del comparto Foratura e Compositi presso Sandvik Coromant: "CoroDrill® 860 con geometria -SD è una punta affidabile che garantisce massime prestazioni e sicurezza di processo nelle superleghe resistenti al calore." Svariate sono le diverse carat-

teristiche chiave che, combinate, contribuiscono all'elevato livello di prestazioni nelle superleghe HRSA. Iniziamo con l'esclusiva qualità S2BM, che combina un substrato in carburo cementato a grana fine, un rivestimento PVD multistrato e un post-trattamento in grado di garantire la massima durata del tagliente. Aggiungiamo una geometria con angoli di sgombero ottimizzati, una preparazione del tagliente, una forma dei denti, una cianfrinatura degli angoli e un doppio margine altamente controllati — il risultato è costituito da una punta in grado di garantire massime prestazioni e sicurezza di processo.

Uno sviluppo progettuale completo e test di prodotto comprensivi condotti in più superleghe HRSA hanno dimostrato che CoroDrill® 860 con geometria -SD offre prestazioni costanti in applicazioni 3, 5 e 8 x D, offrendo una stabilità di lavorazione e una sicurezza di processo eccellenti. Ciò aumenta l'affidabilità della pianificazione dei processi e dei calcoli dei costi in fase di predeterminazione della durata del tagliente e di conduzione dell'analisi del costo per parte. "I clienti possono essere certi del fatto che CoroDrill® 860 con geometria -SD è una

punta affidabile, in grado di garantire massime prestazioni e sicurezza di processo offrendo la migliore durata tagliente possibile e, pertanto, riducendo il costo per

foro e per componente." afferma Robert proseguendo: "CoroDrill® 860 con geometria -SD è la punta su cui fare affidamento per componenti di alta qualità."



RIV938, best-seller a marchio Rivit per il fissaggio di inserti

Ideale per lavorazioni industriali e produzioni in serie, la RIV938 è dotata di caratteristiche tecniche studiate per velocizzare i tempi di posa mantenendo intatti i più alti standard di precisione nel fissaggio.

La rivettatrice RIV938 si conferma tra i tool a marchio Rivit più richiesti, grazie soprattutto all'elevato livello di performance che viene offerto ad un costo accessibile e dunque molto apprezzato dagli operatori professionali.

Rivit da 50 anni opera nel settore dei sistemi di fissaggio per industria, edilizia, e rivendita, offrendo un ampio catalogo di rivettatrici, rivetti e inserti. In questo caso la lunga esperienza è stata messa a frutto per progettare una rivettatrice in grado di ridurre il margine di errore in fase di fissaggio: grazie alla regolazione diretta della forza di deformazione, infatti, si evita di danneggiare l'inserto durante la posa. Nel caso invece di un inserto difettoso, la funzione di svitamento automatico di cui è provvista la RIV938 evita di compromettere il lavoro di posa e di rovinare la lavorazione e il fissaggio. In questo modo si possono evitare spese superflue e perdite di efficienza che in ambito industriale possono compro-

mettere intere forniture.

Progettata per l'applicazione e il fissaggio di inserti filettati femmine Rivsert da M3 a M10 e maschi Rivbolt da M4 a M10 (entrambi nel catalogo Rivit), la RIV938 consente quindi di effettuare fissaggi in modo rapido e sicuro ed è lo strumento ideale per le principali applicazioni di fissaggio del mondo automotive, per esempio nell'assemblaggio di parti dei nuovi veicoli elettrici, quali gli alloggiamenti dei pacchi batterie. La corsa massima raggiunge i 6.5 mm mentre la velocità del motore misurata in giri al minuto varia in fase di avviamento (1600 rpm) e di svitamento (2000 rpm). La forza di fissaggio della RIV938 raggiunge invece i 20.000 Newton. Queste caratteristiche fanno della RIV938 un vero e proprio leader del settore, utilizzato dai principali costruttori automobilistici europei e d'oltreoceano.

L'attrezzo viene proposto in una robusta valigetta in materiale plastico, ideale per il trasporto e per riporre la rivettatrice e il kit di accessori una volta terminato l'utilizzo.

Per maggiori informazioni sulla rivettatrice per inserti RIV938 è possibile consultare il sito www.rivit.it





Rivit: strumenti di fissaggio agili e performanti



Le rivettatrici a batteria serie 700 di Rivit sono dotate di potenti motori brushless e batterie a lunga durata, per un fissaggio impeccabile.

Nell'ambito dei **systemi di fissaggio**, da mezzo secolo **Rivit** si distingue per affidabilità e completezza di gamma, nonché come punto di riferimento per i professionisti dell'edilizia, della latorneria, dell'industria, in particolare quella dell'**automotive**.

Grazie all'esperienza maturata, Rivit è vicina ai propri clienti in tutte le fasi pre e post-vendita e, con il proprio personale specializzato, è in grado di supportare il cliente con un servizio di consulenza e con le soluzioni più idonee alle specifiche esigenze, sia per quanto riguarda le varie tipologie di **fastener**(inserti, rivetti, viteria e bulloneria), ma anche per i diversi **tool di fissaggio** come rivettatrici e tirainseriti.

Proprio in questa categoria Rivit ha recentemente aggiunto **sette nuovi modelli di gamma** progettati per garantire la migliore performance a un prezzo accessibile. Le sette nuove rivettatrici si dividono in due serie: a **batteria** (serie 700) e **oleopneumatiche** (serie 400), progettate con due diversi tipi di alimentazione, proprio per soddisfare le diverse esigenze degli operatori.

Infatti, chi lavora in un cantiere edile, oppure chi opera in una linea di assemblaggio, ha evidentemente diverse necessità per lavorare al meglio.

In particolare, la **serie 700** si compone di due **rivettatrici per rivetti** (**RIV710** e **RIV720**) e due **rivettatrici per inserti** (**RIV730** e **RIV740**), dotate di potenti motori brushless e batterie a lunga durata, per un fissaggio impeccabile. Ergonomiche e compatibili con **fastener** di diversi materiali e dimensioni, le nuove rivettatrici a batteria Rivit sono altamente performanti e possono essere agilmente trasportate dall'operatore.

Le rivettatrici oleopneumatiche della **serie 400** sono progettate per il fissaggio di rivetti di diverse dimensioni sui materiali più diffusi, dalla plastica al legno, passando per materiali edili e quadri elettrici. Robuste e affidabili, queste tre rivettatrici (**RIV402**, **RIV403** e **RIV406**) sono alimentate ad aria e sono state progettate per garantire ottime prestazioni di fissaggio, pur assicurando un'ottima accessibilità economica.

Apprezzato a livello nazionale e internazionale, il panorama di soluzioni a marchio **Rivit Srl** risponde dunque a tutte le esigenze d'utilizzo, dal mondo professionale a quello degli appassionati.



Le rivettatrici oleopneumatiche della serie 400 sono progettate per il fissaggio di rivetti di diverse dimensioni sui materiali più diffusi. Nella foto il modello RIV403.



Ampliamento di gamma per Rivit: fuori i Dischi Lamellari Riflex

iocarrozziere.it/news/item/14825-ampliamento-di-gamma-per-rivit-fuori-i-dischi-lamellari-riflex

13 dicembre 2023



Rivit propone ai clienti dell'industria e dell'edilizia i nuovi **Dischi Lamellari Rivit by Riflex** per la massima precisione nelle operazioni di rimozione, sbavo e finitura dei materiali. Una gamma completa e versatile che nasce dall'unione dell'**expertise** di Rivit nel **mercato industriale e nel comparto lattoneria** e di Riflex Abrasives nel settore della **produzione di abrasivi**, dove opera da oltre 40 anni. La linea proposta a marchio Rivit integra infatti l'offerta complessiva di prodotto dell'azienda ozzanese e porta in dote efficienza e qualità **Made in Italy** per la lavorazione dei diversi materiali, in modo preciso, impeccabile e veloce.

La linea comprende **diverse soluzioni**, con varie combinazioni di materiali: abrasivo in zirconio su tela di cotone, corindone su tela di cotone, abrasivo zircoceramico e ceramico su tela in polycotton, infine tela abrasiva Abranet® con rete in poliammide. I primi sono ideali per acciai comuni, offrendo un'ottima prestazione e durata. I secondi vengono utilizzati per lavorazioni standard di metalli e legno. I dischi in zircoceramica e ceramica vengono invece impiegati per le lavorazioni di acciaio inossidabile, sono esenti da ossido di ferro e non lasciano tracce di lavorazione, grazie al terzo strato di resina raffreddante (top size). I dischi in Abranet®, invece, sono i più indicati per materiali intasanti, come i metalli non ferrosi (in particolare alluminio, rame, ottone, zinco, magnesio), legno e materiali compositi. Queste ultime tre famiglie di dischi appartengono alla linea Specialty, dedicata all'utilizzo più professionale e assicurano le migliori prestazioni nelle lavorazioni specifiche.

Nel panorama delle possibilità offerte dagli abrasivi Rivit, si distingue per **versatilità** la famiglia di dischi Riviflex, adatta sia per asportazioni massive e finiture, sia per lavorazioni su tutti i tipi di metalli, ferrosi e non. **Riviflex Inox** invece si distingue per **lavorazioni speciali e professionali** su acciaio inox e metalli non ferrosi. I **modelli** proposti da Rivit sono in configurazione **classic** con supporti in nylon e fibra di vetro, con forma piana o inclinata, il **dual flap** con supporto in nylon piano, il **real flat** con supporto in nylon concavo, il **bigger** con una quantità di tela aggiuntiva (oltre 30%) che assicura una durata estesa del disco, e il **raptor** che offre la maggiore aggressività e velocità di taglio.



Rivit, arrivano i dischi lamellari Rivflex



Con la nuova gamma di abrasivi l'azienda completa l'offerta e si propone interlocutore qualificato anche per questa categoria merceologica.

Rivit, azienda del Fervi Group, propone ai clienti dell'industria e dell'edilizia i nuovi dischi lamellari Rivit by Riflex per la massima precisione nelle operazioni di rimozione, sbavo e finitura dei materiali. Una gamma completa e versatile che nasce dall'unione dell'expertise di Rivit nel mercato industriale e nel comparto lattoneria e di Riflex Abrasives (anch'essa appartenente al gruppo modenese) nel settore della produzione di abrasivi, dove opera da oltre 40 anni. La linea proposta a marchio Rivit integra infatti l'offerta complessiva nel mondo del fissaggio dell'azienda di Ozzano dell'Emilia (BO), portando in dote efficienza e qualità Made in Italy per la lavorazione dei diversi materiali, in modo preciso, impeccabile e veloce.

L'offerta di gamma

La linea comprende diverse soluzioni, con varie combinazioni di materiali: abrasivo in zirconio su tela di cotone (nella foto in alto), corindone su tela di cotone, abrasivo zircoceramico e ceramico su tela in polycotton, infine tela abrasiva Abranet con rete in poliammide.

I primi sono ideali per acciai comuni, offrendo un'ottima prestazione e durata. I secondi vengono utilizzati per lavorazioni standard di metalli e legno. I dischi in zircoceramica e ceramica vengono invece impiegati per le lavorazioni di acciaio inossidabile, sono esenti da ossido di ferro e non lasciano tracce di lavorazione, grazie al terzo strato di resina

raffreddante (top size). I dischi in Abranet, invece, sono i più indicati per materiali intasanti, come i metalli non ferrosi (in particolare alluminio, rame, ottone, zinco, magnesio), legno e materiali compositi.

Queste ultime tre famiglie di dischi appartengono alla linea Specialty, dedicata all'utilizzo più professionale e assicurano le migliori prestazioni nelle lavorazioni specifiche.

I dischi lamellari

Nel panorama delle possibilità offerte dagli abrasivi Rivit, si distingue per versatilità la famiglia di dischi Rivflex, adatta sia per asportazioni massive e finiture, sia per lavorazioni su tutti i tipi di metalli, ferrosi e non. Rivflex Inox invece si distingue per lavorazioni speciali e professionali su acciaio inox e metalli non ferrosi. I modelli proposti da Rivit sono in configurazione classic con supporti in nylon e fibra di vetro, con forma piana o inclinata, il dual flap con supporto in nylon piano, il real flat con supporto in nylon concavo, il bigger con una quantità di tela aggiuntiva (oltre 30%) che assicura una durata estesa del disco, e il raptor che offre la maggior aggressività e velocità di taglio.



When energy self-sufficiency is in a blind rivet

As the world turns its attention to renewable energy production, **Rivit** wants to ensure those operations are as effective and efficient as possible with rivets designed to meet the tough demands and weather conditions of solar panel installations



14/12/2023



The devil is in the details, and when we come to environmental sustainability, we must always take into consideration even the smallest components that can allow structural interventions designed to reduce the ecological footprint (carbon footprint). Let's think about the role of photovoltaic panels, so much enhancing and harnessing the renewable energy of the sun to replace fossil energy, and so widespread both in private buildings and on the large roofs of industrial plants.



Introducing Gtreriv

Dedicated to proper and long-lasting installations of solar panels, there is a specific rivet featuring a neoprene gasket, which ensures water and weather tightness, as well as effective installation on different surfaces. This is the Gtreriv: made in Italy design by Rivit of Bologna, a FERVI Group company that specialises in fastening systems with half a century of history to support it. Gtrerivs are suitable for fastening photovoltaic solar panel support brackets on trapezoidal sheet metal and sandwich panels. Thanks to their waterproof and corrosion-resistant characteristics guaranteed by the aluminium alloy that makes up the body and the mandrel, they are effective even in critical weather conditions.



Versatile Sizes

To ensure the fastening of thicknesses with different widths, Gtreriv rivets come in different diameters and lengths (d.5.2mm, d.6.3mm and d.7.7mm) and can have dome or large heads as needed. To place them correctly, the Ozzano-based company, which has always been close to its customers with valuable consulting services, also offers in its catalogue the proper tools along with new models of battery-powered riveters for professional use.

[Visit website](#)

// The Ozzano-based company offers in its catalogue the proper tools along with new models of battery-powered riveters for professional use. //



Rivit amplia la famiglia con i dischi lamellari Rivflex

Dicembre 18, 2023
Dicembre 18, 2023
Laura Alberelli
3 Views
dischi abrasivi lamellari,
Fervi Group, finitura, Rivflex, Rivit



L'offerta di **Rivit**, azienda del FERVI Group, si completa ulteriormente grazie alla collaborazione con Riflex, anch'essa appartenente al gruppo, specializzata nella produzione di dischi abrasivi lamellari.

Con la nuova gamma di abrasivi a marchio **Rivit** l'azienda ozzanese si propone quindi come interlocutore qualificato anche per questa categoria merceologica. Nello specifico, **Rivit** propone i **nuovi dischi lamellari Rivit by Riflex** in grado di assicurare massima precisione nelle operazioni di rimozione, sbavo e finitura dei materiali. Diverse soluzioni con varie combinazioni di materiali

La linea di dischi lamellari **Rivit by Riflex** comprende diverse soluzioni, con varie combinazioni di materiali: abrasivo in zirconio su tela di cotone, corindone su tela di cotone, abrasivo zircoceramico e ceramico su tela in polycotton, e infine tela abrasiva Abranet® con rete in poliammide. I primi sono ideali per acciai comuni, offrendo elevata prestazione e durata.

I secondi vengono utilizzati per lavorazioni standard di metalli e legno. I dischi in zircoceramica e ceramica vengono invece impiegati per le lavorazioni di acciaio inossidabile, sono esenti da ossido di ferro e non lasciano tracce di lavorazione, grazie al terzo strato di resina raffreddante (top size).

I dischi in Abranet®, invece, sono i più indicati per materiali intasanti, come i metalli non ferrosi (in particolare alluminio, rame, ottone, zinco, magnesio), legno e materiali compositi.

Queste ultime tre famiglie di dischi appartengono alla linea Specialty, dedicata all'utilizzo più professionale e assicurano le migliori prestazioni nelle lavorazioni specifiche.



Arrivano i Dischi Lamellari Riviflex

l'a ammonitoreweb.it/arrivano-i-dischi-lamellari-riviflex

19 dicembre 2023



AttrezzatureNEWS

19 Dic 2023

L'offerta di Rivit, azienda del FERVI Group, si completa ulteriormente grazie alla collaborazione con Riflex, anch'essa appartenente al gruppo, specializzata nella produzione di dischi abrasivi lamellari. Con la nuova gamma di abrasivi a marchio Rivit l'azienda ozzanese si propone come interlocutore qualificato anche per questa categoria merceologica.

Rivit propone ai clienti dell'industria e dell'edilizia i nuovi Dischi Lamellari Rivit by Riflex per la massima precisione nelle operazioni di rimozione, sbavo e finitura dei materiali. Una gamma completa e versatile che nasce dall'unione dell'expertise di Rivit nel mercato industriale e nel comparto lattoneria e di Riflex Abrasives nel settore della produzione di abrasivi, dove opera da oltre 40 anni. La linea proposta a marchio Rivit integra infatti l'offerta complessiva di prodotto dell'azienda ozzanese, leader nel mondo del fissaggio, e porta in dote efficienza e qualità Made in Italy per la lavorazione dei diversi materiali, in modo preciso, impeccabile e veloce.

La linea comprende diverse soluzioni, con varie combinazioni di materiali: abrasivo in zirconio su tela di cotone, corindone su tela di cotone, abrasivo zircoceramico e ceramico su tela in polycotton, infine tela abrasiva Abranet® con rete in poliammide. I primi sono ideali per acciai comuni, offrendo un'ottima prestazione e durata. I secondi vengono utilizzati per lavorazioni standard di metalli e legno. I dischi in zircoceramica e ceramica vengono invece impiegati per le lavorazioni di acciaio inossidabile, sono esenti da ossido di ferro e non lasciano tracce di lavorazione, grazie al terzo strato di resina raffreddante (top size).



I dischi in Abranet®, invece, sono i più indicati per materiali intasanti, come i metalli non ferrosi (in particolare alluminio, rame, ottone, zinco, magnesio), legno e materiali compositi.

Queste ultime tre famiglie di dischi appartengono alla linea Specialty, dedicata all'utilizzo più professionale e assicurano le migliori prestazioni nelle lavorazioni specifiche.

Nel panorama delle possibilità offerte dagli abrasivi Rivit, si distingue per versatilità la famiglia di dischi Rivflex, adatta sia per asportazioni massive e finiture, sia per lavorazioni su tutti i tipi di metalli, ferrosi e non. Rivflex Inox invece si distingue per lavorazioni speciali e professionali su acciaio inox e metalli non ferrosi. I modelli proposti da Rivit sono in configurazione *classic* con supporti in nylon e fibra di vetro, con forma piana o inclinata, il *dual flap* con supporto in nylon piano, il *real flat* con supporto in nylon concavo, il *bigger* con una quantità di tela aggiuntiva (oltre 30%) che assicura una durata estesa del disco, e il *raptor* che offre la maggiore aggressività e velocità di taglio.

Per conoscere l'intera gamma di dischi lamellari Rivit è possibile consultare il catalogo su www.rivit.it