

# RASSEGNA

# STAMPA



# Indice

MISTER WORKER,PRIMO PUNTO VENDITA FISICO IN PROVINCIA DI BOLOGNA Ferramenta & Casalinghi	4
Rivit è il nuovo distributore in Italia della gamma di autoaggancianti PEM Ferrutensil	5
Rivit spegne 50 candeline Io Carroziere	6
Il fissaggio robusto del rivetto smontabile come un bullone Far da sé - 31/08/2023	8
PRIMO PUNTO VENDITA IN ITALIA DI MISTER WORKER Utensili e Attrezzature - 31/08/2023	10
FIORIV, NUOVO RIVETTO DI RIVIT You Trade - 31/08/2023	11
CONTROLRIV per un fissaggio 4.0 di massima affidabilità Meccanica e Automazione - 31/08/2023	12
Sistemi di fissaggio 4.0 RMO Rivista di Meccanica Oggi - 31/08/2023	14
Dossier Viti e bulloni: Il mercato è meno volatile, ma resta complesso Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 31/08/2023	15
Rivit   4.0 fastening systems Macchine utensili Supplemento - Supplemento - 31/08/2023	20
Fioriv, il rivetto a fiore di Rivit ideale per l'edilizia Ferrutensil - 31/08/2023	21
Flower-shaped rivet range for versatile building Fastener plus Fixing Magazine - 11/09/2023	22
PEM® Europe announces distribution partnership with Rivit Fastener plus Fixing Magazine - 11/09/2023	23
Rivit presenta la nuova gamma di rivettatrici a batteria publiteconline.it - 17/09/2023	24
RIVIT PRESENTA LA NUOVA GAMMA DI RIVETTATRICI A BATTERIA: FISSAGGIO SICURO E AFFIDABILE PER INSERTI E RIVETTI ferramenta2000.net - 17/09/2023	25
Rivit presenta la nuova gamma di rivettatrici a batteria ammonitoreweb.it - 18/09/2023	27
Rivit reveals new range of cordless riveting tools torque-expo.com - 18/09/2023	29
Rivit presenta la nuova gamma di rivettatrici a batteria youtradeweb.com - 18/09/2023	31
PEM Europe announces distribution partnership with Rivit fastfixtechnology.com - 19/09/2023	34
Rivit presenta la nuova gamma di rivettatrici a batteria tecnelab.it - 20/09/2023	36

Keep the pace  
Torque - 25/09/2023

38

RIVIT, DA MEZZO SECOLO PUNTO DI RIFERIMENTO ITALIANO NEI SISTEMI DI FISSAGGIO  
Fare

39



## MISTER WORKER, PRIMO PUNTO VENDITA FISICO IN PROVINCIA DI BOLOGNA

[www.misterworker.com](http://www.misterworker.com)



Dopo il successo nel digitale nella vendita di utensili professionali, **Mister Worker** ha inaugurato il suo primo punto vendita fisico al Rivit Center, a **Ozzano dell'Emilia (BO)**, in collaborazione con il gruppo **Fervi** e a **Rivit**.

Il punto vendita, per ora aperto solo ai possessori di Partita Iva, è "una conferma del grande lavoro svolto e della nostra voglia di crescere, avvicinandoci sempre di più ai nostri clienti." come afferma il CEO di Mister Worker **Gianluca Borsotti**.

DALLE AZIENDE... IN BREVE

## Rivit è il nuovo distributore in Italia della gamma di autoaggancianti PEM

Rivit S.r.l. è ufficialmente il nuovo distributore italiano degli autoaggancianti PEM, dispositivi di fissaggio filettati per un'applicazione permanente su lamiere sottili e altri materiali ove non siano praticabili saldature. Grazie alla loro affidabilità e versatilità, gli autoaggancianti PEM vengono comunemente utilizzati nei settori professionali dell'elettronica, dell'automobilistica, dell'aerospaziale, delle telecomunicazioni, degli elettrodomestici e dei manufatti in lamiera. L'accordo fra Rivit e PEM

Europe (unità produttiva europea dell'americana PennEngineering) unisce esperienza e know-how delle due aziende per incrementare la propria competitività sul mercato, migliorando la propria offerta e offrendo numerosi vantaggi ai clienti. In primo luogo, l'ampia gamma di autoaggancianti PEM (prigionieri, distanziali, dadi...) si aggiunge infatti alla già ricca gamma di prodotti per il fissaggio Rivit che comprende rivetti, inserti, viti, bulloni e tools per la messa in posa. In secondo luogo, gli autoaggancianti PEM sono progettati per resistere a carichi elevati e per consentire un fissaggio duraturo nel tempo. Infatti, grazie al design che ne consente l'installazione tramite presse standard, viene eliminato l'utilizzo di hardware o di strumenti specializzati, con un notevole risparmio di tempo e di fatica durante le operazioni di assemblaggio e fissaggio. [www.rivit.it](http://www.rivit.it)







## Riviti spegne 50 candeline

**L'azienda di Ozzano dell'Emilia, specializzata nel settore rivetti e rivettatrici recentemente entrata a far parte di FERVI Group, festeggia un compleanno importante, con un evento celebrativo aperto al territorio**



A CURA DELLA REDAZIONE

Il traguardo è di quelli importanti: 50 anni di attività che hanno portato al consolidamento di un'azienda rilevante per il territorio bolognese e per l'Italia.

Riviti S.r.l. è l'azienda di Ozzano dell'Emilia che dal 1973 fornisce ai settori dell'industria, della rivendita e dell'edilizia prodotti e consulenza su sistemi di fissaggio e utensili per l'assemblaggio e la lavorazione della lamiera. L'azienda, che ha nei fissaggi e nei suoi utensili il suo core business, è oggi parte del FERVI Group di Vignola, e si appresta a consolidare il suo approccio al mercato, forte di una diffusa presenza internazionale in oltre 65 Paesi, con due sedi estere in India e Marocco, e con nuove partnership orientate ad ampliare l'of-

ferta merceologica sia a livello nazionale che internazionale.

### Un anniversario importante

Sebbene impegnate nella ricostruzione e nella verifica dei danni dovuti alla recente alluvione che ha colpito l'Emilia-Romagna, al taglio del nastro hanno voluto essere presenti anche le istituzioni locali: la Città Metropolitana di Bologna era rappresentata dal viceSindaco Marco Panieri (delegato a Sviluppo economico, Commercio e Attività produttive, Società partecipate), mentre per il Comune di Ozzano dell'Emilia era presente il sindaco Luca Lelli. Riviti e FERVI Group hanno approfittato dell'occasione per esprimere solidarietà e vicinanza ai territori coinvolti

attraverso simboliche ma concrete iniziative di sostegno: ai clienti del territorio sono infatti state dilazionate le scadenze dei pagamenti, mentre ai rappresentanti delle Istituzioni intervenuti alla cerimonia, sono state regalate le potenti aspiraliquidi marchiate FERVI, per svuotare immobili e spazi pubblici in caso di criticità idrauliche e altri interventi di ripristino.

### Un po' di storia

Riviti nasce nel 1973 a San Lazzaro di Savena (BO) come piccola società operante nel settore dei sistemi di fissaggio, occupandosi in una prima fase di commercializzare minuteria metallica come rivetti, bulloni e ribattini. Nell'arco di 15 anni diventa una realtà aziendale vera





## ATTUALITÀ



e propria, allargando il proprio business fino alla decisione, nel 1990, di avviare un'unità produttiva dedicata ai rivetti a strappo, realizzati in diverse leghe metalliche, per rispondere alle esigenze dei numerosi settori di applicazione. Nel 1994 l'azienda crea una nuova divisione con focus sulla commercializzazione di viteria e bulloneria in acciaio inox, iniziando nel 1998 la produzione di tool per l'applicazione di rivetti e inserti, che oggi rappresenta uno dei punti di forza di Rivot grazie ad una gamma completa di rivettatrici oleopneumatiche, a batteria e manuali. La necessità di dotarsi di un sistema logistico di ultima generazione e di infrastrutture più aggiornate, porta Rivot a trasferirsi nel 2006 in

quella che è l'attuale sede dell'azienda: un moderno edificio situato in posizione strategica "vista-autostrada" a Ozzano dell'Emilia (BO) da cui, grazie al magazzino automatizzato e a sistemi logistici all'avanguardia, l'azienda riesce a soddisfare le crescenti esigenze anche del mercato internazionale. A sottolineare la dimensione globale dell'azienda nel 2011 nasce la società Rivot India Fasteners Private Ltd, con sede a Chennai nel sud-est indiano, seguita nel 2017 dalla sede Rivot Maroc vicino alla capitale Rabat. Risale allo stesso anno anche l'apertura in Lazio, nei pressi di Latina, del nuovo punto vendita Rivot, dedicato sia al settore dell'edilizia che a quello dell'industria e della lavorazione dei me-

talli, che si aggiunge al punto vendita "storico" situato presso la sede di Ozzano dell'Emilia. Nel 2021 l'azienda entra a far parte del Gruppo FERVI, società emiliana del settore MRO (Manufacturing, Repair and Operations), quotata in borsa e con una rete di vendita specializzata diffusa a livello capillare sul territorio nazionale.

### Il nuovo AD

In occasione del cinquantesimo è stato anche presentato il nuovo Amministratore Delegato Francesco Montanari, manager con esperienza nella gestione dei mercati esteri per importanti società italiane, a cui FERVI Group ha affidato la guida di Rivot con l'obiettivo di consolidare la leadership nazionale e ottimizzare la presenza internazionale dell'azienda, sia attraverso partnership strategiche sia lavorando sull'organizzazione della struttura e sulla gamma di prodotti da offrire al mercato. "Cinquant'anni di attività e l'appartenenza a un gruppo dinamico come FERVI Group sono un ottimo punto di partenza per costruire nuove opportunità di crescita - ha dichiarato Francesco Montanari, Amministratore Delegato di Rivot -. L'obiettivo è continuare ad essere sempre più un punto di riferimento, sia per gli operatori dell'industria 4.0, sia in ambito più artigianale, pronti a cogliere sfide e opportunità che un mercato ampio e diversificato come quello del fissaggio propone ai migliori operatori del settore".



Francesco Montanari, nuovo Amministratore Delegato di Rivot





Far da sé

► 1 settembre 2023

PROVATI PER VOI



## Il fissaggio robusto del rivetto, smontabile come un bullone



guarda  
il video

In prova una rivettatrice manuale per inserti filettati da M3 a M6, scelta sul vasto catalogo RIVIT, l'azienda bolognese specializzata nel settore, che quest'anno ha festeggiato i 50 anni di attività. La pinza denota un'elevata qualità costruttiva, sicuramente all'altezza degli standard dell'azienda, pur essendo un modello entry level

I rivetti a strappo sono un sistema di fissaggio validissimo per elementi in metallo sottile e mediamente sottile, apprezzabili per l'efficacia, la semplicità e la rapidità di applicazione. Per sopperire all'unico lato negativo di questo sistema, cioè l'impossibilità di smontare i pezzi uniti se non rimuovendo tutti i rivetti, si usano i rivetti o inserti filettati che hanno lo stesso principio di funzionamento del rivetto classico, ma senza l'uso del chiodo a strappo. Al posto del chiodo, la pinza per rivetti filettati usa il portainseri intercambiabile, su cui va avvitato il rivetto per applicarlo e svitato

al termine, senza che avvengano strappi. L'inserto effettua la sua tenuta con il classico principio della deformazione: più è grosso l'inserto, maggiore è lo sforzo per applicarlo. Per questo vi sono pinze con diverse potenzialità: con la RIVIT RIV98, che stiamo provando, si applicano inserti filettati dalla misura M3 alla M6. I diametri sono direttamente legati a quello delle viti che si vogliono applicare: nel caso di una vite M6 (Ø 6 mm) si usa un rivetto dal diametro interno M6, il cui diametro esterno è circa 8,5 mm; quindi, il foro da fare per l'applicazione è di 9 mm.





riv.it



## Rivetti di 4 misure

1. La pinza RIV98 ha in dotazione 4 portainseriti e la chiave per applicarli alternativamente, a seconda della misura del rivetto che si vuole mettere. I rivetti filettati non sono inclusi.



2. I quattro portainseriti in dotazione portano la sigla M3, M4, M5 ed M6, relativamente alla filettatura dell'inserto che si desidera applicare. A fianco, i quattro dadi di bloccaggio, con foro centrale adeguato.

## Montaggio e impostazione



1. Tenendo indietro la ghiera liscia, si avvita il portainseriti. Quando è quasi del tutto avvitato si rilascia la ghiera in modo che la parte esagonale del portainseriti vada a incastrarsi nell'apposita sede.



2. Si inserisce la seconda parte del puntale, il cui filetto prende sulla pinza.



3. È la volta del dado in dotazione per la misura del portainserito.



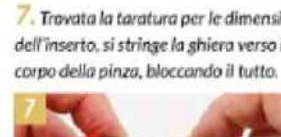
4. Si avvita l'inserto filettato nel portainserito, ma non a fondo: i due devono rimanere allineati sull'estremità.



5. Con la chiave in dotazione si rilascia leggermente il dado del portainserito.



6. Poi si cerca il giusto equilibrio di taratura svitando quanto basta anche la parte centrale del puntale.



7. Trovata la taratura per le dimensioni dell'inserto, si stringe la ghiera verso il corpo della pinza, bloccando il tutto.



## Inserimento nel foro e una tirata a fondo



1. Messo l'inserto nel foro (1), si stringe a fondo la rivettatrice per deformarlo. La pinza si disimpegna ruotando, a svitare, il nottolino (2). Visto il retro di un pezzo di lamiera, si nota il rigorfiamento anulare che blocca in posizione i rivetti (3).



... il risultato

**RIVIT  
PRIMO PUNTO  
VENDITA IN ITALIA  
DI MISTER WORKER**

Il portale Mister Worker® apre il suo primo punto vendita fisico esponendo una selezione di prodotti nella sede di Rivit alle porte di Bologna per essere ancora più vicini a chi lavora. Il noto portale italiano Mister Worker®, dedicato alla vendita online di attrezzi e utensili da lavoro, assume da oggi anche una dimensione fisica. Grazie alla collaborazione con il Gruppo FERVI e in particolare con la società Rivit, viene infatti inaugurato il primo punto vendita Mister Worker® d'Italia. La scelta risiede nella volontà di favorire il contatto diretto con chi lavora e la presentazione dal vivo dei prodotti, il tutto per garantire un'assistenza sempre più qualificata e migliorare la customer satisfaction. Presso la sede Rivit di Ozzano dell'Emilia (BO), l'attuale punto vendita specializzato si trasforma dunque in un punto vendita Mister Worker® dove poter conoscere, provare, testare e acquistare molti dei prodotti dell'ampia gamma del portale e-commerce ed altro ancora, assieme all'offerta tradizionale del negozio, fino ad oggi dedicata in modo particolare ai prodotti Rivit, FERVI e Vogel, e al settore della lattoneria. Presso lo store, il cui ingresso è aperto solo ai professionisti possessori di Partita IVA, sarà



anche possibile usufruire del prezioso servizio di consulenza degli esperti, presenti in loco per individuare la soluzione più adatta alle proprie esigenze. «In un momento in cui il ricorso alla sfera digitale è sempre più frequente e diffuso – ha commentato Guido Greco, CEO di FERVI Group - la partnership fra il Gruppo FERVI - Rivit e Mister Worker® si appresta ad essere una piccola grande rivoluzione per il settore, perché riporta l'universo digitale nel reale, senza però sradicare l'essenza e i valori delle

due aziende». Gianluca Borsotti, CEO di Mister Worker®, ha commentato «Sono felice che dalla collaborazione con FERVI e Rivit sia nato questo bellissimo progetto: un punto di incontro non più solo digitale ma fisico dove i professionisti della Manutenzione possono immergersi nel mondo Mister Worker®, toccare con mano e testare i migliori prodotti per l'MRO. Questa inaugurazione è una conferma del grande lavoro svolto e della nostra voglia di crescere, avvicinandoci sempre di più ai nostri clienti.





## FIORIV, NUOVO RIVETTO DI RIVIT

Fioriv di Rivit è il rivetto dalla caratteristica forma a fiore, data dalle quattro tacche poste sotto la testa del chiodo che, durante la fase di trazione, intagliano la boccola creando quattro punti di pressione. In questo modo Fioriv si adatta a diversi tipi di superfici, anche a quelle che richiedono una minima pressione di serraggio come materiali non metallici, vetroresina, materiali plastici e carton-



gesso, assicurandone il fissaggio senza danneggiare. La gamma di rivetti Fioriv è disponibile con diverse soluzioni in termini di lunghezza e diametro ma anche per quanto riguarda materiali e conformazioni. Infatti, proprio per rispondere in modo efficace e puntuale alle diverse esigenze del settore, Fioriv è disponibile in alluminio o rame, e nelle versioni a testa tonda o larga. Completano l'ampia gamma di Fioriv, anche i rivetti in versione extra-lunga, fino a 250 millimetri nei diametri 4,8 e 6,4 impiegati soprattutto per il fissaggio di cappotti esterni e pannelli colbentati sagomati, ma anche per neutralizzare la nocività di vecchie coperture in amianto e fibrocemento durante i lavori di incapsulamento e messa in sicurezza. La particolare lunghezza del rivetto consente infatti di utilizzarlo con successo anche su superfici spesse, evitando così l'utilizzo di viti speciali per coperture o di tasselli a fungo.





**DOSSIER**

**MACCHINE MULTITASKING E RETTIFICATRICI**

**RIVIT**



# CONTROLRIV PER UN FISSAGGIO 4.0 DI MASSIMA AFFIDABILITÀ

COMPONENTE ESSENZIALE PER MONITORARE LA QUALITÀ DI PROCESSO, IL SISTEMA CONTROLRIV DI RIVIT GARANTISCE AFFIDABILITÀ E SICUREZZA DELLA PRODUZIONE, VERA E PROPRIA LEVA DI MARKETING PER DIFFERENZIARSI DAI COMPETITOR

**R**ivit, azienda di Ozzano dell'Emilia (BO) che quest'anno ha celebrato i 50 anni di attività, è uno dei principali player nel settore dei sistemi di fissaggio. Fin dai suoi esordi, Rivit ha commercializzato elementi di minuteria metallica come rivetti e inserti, ma ha inserito nel suo core business anche tools per il fissaggio come rivettatrici e tira inserti.

Fra le principali soluzioni dedicate al mondo dell'industria Rivit propone ControlRiv, un sistema per la digitalizzazione delle operazioni di fissaggio che può agire sia singolarmente che in una rete di dispositivi, agevolando così il lavoro dell'operatore, prevenendo

gli errori e assicurando la tenuta del fissaggio.

Il sistema ControlRiv può essere, infatti, costituito da un dispositivo Primary o Master e da una serie di dispositivi Replica, ciascuno collegato a un tool, che permettono di collegare fino a 12 rivettatrici contemporaneamente. Grazie al display touch screen, di cui è dotato il Primary, e a un software che comunica con il PLC (Controllore Logico Programmabile), il sistema ControlRiv diventa un componente essenziale per monitorare la qualità di processo. In particolare, ControlRiv previene l'insorgere di errori che potrebbero compromettere l'affidabilità e la sicurezza del fissaggio.





RIV503

**Massima sicurezza e affidabilità del fissaggio**

Per garantire l'affidabilità e la sicurezza del fissaggio, il sistema ControlRiv utilizza un sistema di misurazione che calcola e confronta la curva di fissaggio ottimale, ottenuta in fase di calibrazione, con quella eseguita dalle rivettatrici durante il ciclo produttivo. La curva rappresenta l'andamento di un parametro caratteristico nel tempo, in particolare viene monitorato il passaggio del parametro stesso in aree di interesse, che sono parametrizzabili attraverso software. Se la curva rispetta il passaggio delle regioni di interesse, l'operazione di fissaggio è andata a buon fine, altrimenti viene notificata una condizione di errore.

In questo modo il sistema individua la curva di riferimento migliore per il rivetto testato e la applica poi a tutte le curve eseguite dalle altre rivettatrici utilizzate nelle operazioni di fissaggio. Il livello di tolleranza, ovvero la dimensione geometrica delle aree di interesse, potrà essere regolato in base al grado di accuratezza necessario, e le curve successive dovranno comunque rientrare in queste aree di verifica. A dimensione di area minore, corrisponderà una minore tolleranza del sistema; viceversa, aumentando la dimensione delle aree di interesse, il sistema sarà più tollerante nell'accettazione di un'operazione di fissaggio.

Grazie alla capacità del sistema di registrare e memorizzare i dati e le curve, l'operatore può facilmente capire quando si verifica un errore o un problema, e potrà anche riesaminare, in un secondo momento, l'andamento delle operazioni ed eventuali trend. In caso di errore durante le operazioni di fissaggio, ControlRiv blocca il flusso d'aria tramite una valvola pneumatica, interrompendo così il fissaggio e avvisando l'operatore tramite segnali acustici e visivi dell'errore rilevato. Inoltre, su richiesta del cliente, ControlRiv può anche essere equipaggiato con un kit a torretta luminosa a tre colori con sirena per assicurare i massimi standard di sicurezza.

**I vantaggi del sistema ControlRiv**

Fra le cause di anomalie più comuni, che possono essere gestite ed evitate con l'utilizzo del ControlRiv, risultano una perdita di potenza del tool, con la necessità

di operare una manutenzione, una difformità della lamiera o della superficie da rivettare, un errore umano, l'impiego di un rivetto difettoso o un errore nella calibrazione della corsa. Queste casistiche sono molto comuni nel settore del fissaggio industriale e possono compromettere e minare notevolmente l'immagine e la reputazione dell'azienda. Infatti, una serie di errori di fissaggio ripetuti nel tempo può compromettere la qualità del prodotto e l'affidabilità dell'azienda, oggi unica vera e propria leva di marketing per differenziarsi dai competitor.

Con l'aiuto del ControlRiv è anche possibile evitare gli ingenti danni economici di eventuali resi derivanti da errori in fase di fissaggio. Con il sistema studiato da Rivit, non solo è possibile diminuire ed evitare i resi, ma anche pianificare tipologie di posa diverse e monitorare e analizzare i dati per ogni fase del processo, in modo da garantire l'affidabilità e la sicurezza della produzione. Con l'efficienza del ControlRiv è dunque possibile per un'azienda distinguersi dai propri competitor ed espandersi verso aree di mercato che richiedono alti standard di produzione e lavorazioni con elevata precisione, come per esempio l'automotive e i settori di beni di fascia alta.

ControlRiv nasce dall'attenzione che Rivit riserva ad ogni aspetto del proprio lavoro e anche dall'ascolto delle specifiche necessità dei propri clienti. Queste peculiarità, oltre naturalmente alla ricca gamma di soluzioni e a una serie di servizi di consulenza e assistenza tecnica a 360° dalla fase di acquisto al post-vendita, fa sì che Rivit sia dal 1973 punto di riferimento per gli operatori del settore industriale. ■



RIV938



## Sistemi di fissaggio 4.0

**Rivit** ha presentato ControlRiv, sistema di controllo digitale studiato per eliminare eventuali errori nelle operazioni di fissaggio in ambito industriale. Il sistema è composto da un modulo Primary, che agisce da master del sistema, e da una serie di Replica, e consente di collegare e gestire fino a un massimo di 12 rivettatrici in contemporanea, aumentando la precisione e la ripetibilità della linea di produzione. ControlRiv consente infatti di identificare la curva ottimale per il fissaggio di rivetti e inserti, e in caso di errori interrompere l'operazione permettendo all'operatore di intervenire e correggere un fissaggio non in linea con lo standard richiesto. Contribuendo così a costruire un'immagine di affidabilità dell'azienda ma anche a evitare i costi relativi a eventuali non conformità. La soluzione per il monitoraggio e la verifica dei fissaggi basata sul controllo digitale 4.0 arricchisce il ricco catalogo di fastener e tool dedicati ai settori della latorneria, edilizia e industria di Rivit, forte di 50 anni di esperienza nel settore e unitamente a servizi a supporto della prevendita e del post-vendita sui prodotti di punta.







FERRAMENTA

DOSSIER viti e bulloni

# Il mercato è meno volatile, ma resta complesso

Anche se il 2023 sembra aver portato una maggiore stabilità, la guerra ai confini dell'Europa che non sembra destinata a concludersi rapidamente e l'inflazione che, nonostante il calo, continua a incidere sui prezzi e sul potere d'acquisto restano delle criticità da non sottovalutare anche per questo mercato. E questo anche se, come vedremo, in qualche caso le crisi hanno portato ricadute positive

Dopo aver affrontato un mercato estremamente imprevedibile, nel 2023 le aziende si trovano a confrontarsi con uno scenario più stabile e non privo di opportunità. "Per quanto concerne i ricavi", dichiara **Roberto Amato**, Direttore Commerciale di **Rivit**, "nel primo semestre 2023 abbiamo registrato una tendenza in crescita allineata al

trend del 2022, malgrado il periodo di forte incertezza. Per il futuro vogliamo diventare sempre più il punto di riferimento per i nostri clienti in ogni canale, ampliando la gamma di prodotti offerti e portando i nostri clienti ad identificare Rivit come il loro partner unico per le applicazioni di fissaggio". Nella sua risposta **Giuseppe Verdoliva** Direttore

Commerciale **Mecavit** decide di partire dalle dinamiche che hanno caratterizzato lo scorso anno. "L'Italia, come il resto del mondo, ha chiuso il 2022 con tutte le difficoltà, i problemi e le incognite in coda ad un'emergenza sanitaria che ha segnato le economie mondiali degli ultimi due anni e che ha generato crisi economiche e sociali le cui







FERRAMENTA

## DOSSIER viti e bulloni

conseguenze saranno pesantissime anche per gli anni futuri. Nonostante questa situazione", prosegue Giuseppe Verdoliva, "nel corso del 2022 si sono stabilizzati alcuni eventi favorevoli per il mercato dei fasteners che si erano consolidati nel 2021 anno dei record di vendite. Di fatto, l'anno 2022 era partito già con una domanda al rialzo in tutti i settori, ma l'inizio del conflitto tra Russia e Ucraina ha sconvolto le migliori previsioni annuali e tutta l'industria manifatturiera nazionale, che ha dovuto suo malgrado fare i conti con un improvviso fortissimo incremento dei costi energetici. L'effetto valanga sui prezzi delle materie prime, dei costi di lavorazione di tutta la filiera ha avuto delle ricadute sui prezzi di vendita, difficili da poter essere digerito dai mercati." Venendo al mercato attuale Verdoliva rileva che "il primo semestre 2023 ha rappresentato un graduale ritorno alla normalità; i picchi registrati in precedenza si sono adeguati alla contingente riduzione della domanda soprattutto dall'industria automobilistica ed hanno segnato una conseguente generale riduzione delle vendite. Tutte le industrie manifatturiere italiane stanno già programmando le produzioni per il 2024 mostrando un moderato ottimismo".

**Marco Bossari**, Amministratore, **Milano** ricorda che la sua azienda "collabora con i più importanti gruppi industriali che operano nei settori dell'automobile, elettrodomestico, della

componentistica elettrica ed elettronica e meccanica. Inoltre, una parte importante del nostro lavoro è dedicata alla produzione per grandi e piccoli distributori". Bossari parla del 2023 come di "un buon anno per le nostre vendite, anche se in leggera flessione rispetto al 2022, che in ogni caso, per diversi fattori, è stato un anno eccezionale e, quindi, non di valido riferimento. Rispetto all'andamento del mercato, l'aspetto per noi più significativo degli ultimi anni è che tutte le crisi sia geopolitiche che Covid hanno indotto gli acquirenti a rivolgersi maggiormente al mercato nazionale e, quindi a noi produttori, perché trovano in noi maggiori garanzie e minor rischi logistici".

Nonostante tutto, sono improntate all'ottimismo le valutazioni rilasciate dall'**Ufficio Produzione Würth Italia**. "Il mercato nel 2023, nonostante le difficoltà legate a un panorama economico e geopolitico mondiale burrascoso, rimane attivo e ricco di opportunità. Le principali criticità legate al settore riguardano le fluttuazioni economiche e le oscillazioni nei prezzi delle materie prime, che possono generare interruzioni nella fornitura e blocchi produttivi. I fattori stimolanti, invece, comprendono la crescita del settore edilizio e l'innovazione tecnologica. A fronte delle criticità menzionate, soluzioni come sistemi logistici intelligenti e/o soluzioni di e-Procurement consentono di automatizzare e digitalizzare i processi di

Giuseppe Verdoliva Direttore Commerciale di Mecavit



acquisto, gestendo le scorte in modo efficiente e riducendo i costi di approvvigionamento per assicurare continuità ai processi produttivi".

### Il DIY, quanto e per chi è strategico

Per la versatilità del prodotto trattato, sono davvero tanti i settori riforniti dai produttori di viti e bulloni. Nasce da questa constatazione la richiesta di spiegare quanto è strategico per l'azienda che rappresentano il DIY. **Giuseppe Verdoliva di Mecavit** riconosce: "I nostri mercati sono più rivolti alle industrie ed ai distributori di Fasteners in tutta Europa". **Roberto Amato** riferisce, invece, che "dall'acquisizione da parte del Fervi Group in poi (2021), **Rivit** ha iniziato a investire maggiormente sul canale della rivendita in generale, incluso il settore del DIY. Fervi è infatti focalizzata sui **trade customers**: traditional reseller, distributors, Gds e digital partners, tramite i quali veicola



Mecavit - Viti speciali





FERRAMENTA

## DOSSIER viti e bulloni

la sua ampia gamma di prodotti MRO agli end-users. Grazie all'esperienza di Fervi e alla nuova rete di agenti condivisa con loro, anche Rivit ha iniziato un importante percorso di crescita nel settore della rivendita e nel DIY, dal quale ci aspettiamo risultati importanti". Chiediamo ad Amato di spiegare quali siano i canali tra Ferramenta, Gds, marketplace e siti e-commerce su cui la sua azienda sta ottenendo le perfor-



Milanoviti - Viti autofilettanti

mance di vendita più interessanti per la categoria viti e bulloni. "Attualmente", è la sua risposta, "siamo più presenti nella distribuzione tradizionale, più che sul mercato della vendita on-line. Stiamo però investendo su tutto il settore della rivendita, che è un canale a cui dedichiamo molta attenzione e in cui crediamo fortemente.

Stiamo anche lavorando a una riorganizzazione dei portali a livello di gruppo che consentirà una maggiore visibilità a livello globale, con lo scopo di essere sempre più vicini ai nostri clienti, fornendo loro servizi sempre più innovativi." Riacciacciandosi a quanto dichiarato prima, **Marco Bossari**, Amministratore, **Milanoviti** spiega che "proprio a causa del rinnovato interesse degli acquirenti per i produttori nazionali, negli ultimi anni la percentuale di vendita nel settore DIY è in crescita e al momento

Marco Bossari, Amministratore di Milanoviti



attuale rappresenta il 30% del nostro fatturato". Infine l'**Ufficio Produzione Würth Italia** dopo aver spiegato che l'azienda "si rivolge in primis ad utilizzatori professionali del artigianato, concentrandosi leggermente meno sul settore DIY" rileva che "però negli ultimi

### La gamma con la quale l'azienda presidia il mercato

Siamo un'azienda produttrice di viti che opera nel settore da oltre 30 anni (anno di fondazione 1987) con stabilimento in Settimo Milanese (MI). Le nostre principali famiglie di prodotto sono: viti autofilettanti, viti trilobate, viti per plastica, viti truciolari, viti rondella assemblata, viti metriche sia standard che speciali. Produciamo in varie classi di resistenza e con diverse leghe di metallo quali acciaio al carbonio, acciaio inox, ottone e alluminio. Siamo altresì specializzati nella fornitura di dadi, rondelle e di una vasta gamma di particolari inerenti ai sistemi di fissaggio ed assemblaggio. Il nostro sistema qualità è certificato secondo la UNI EN ISO 9001 tramite l'ente DNV.GL.

**Marco Bossari, Amministratore, Milanoviti**

Siamo un produttore italiano di viti in carbonio 8.8, 10.9, 12.9 e acciaio inossidabile A2, specializzato nella produzione di viti standard e speciali con esagono incassato da M3 a M14.

Negli articoli standard, è presente uno stock molto ampio (circa 4.000 pallet disponibili) per soddisfare le richieste in modo rapido e flessibile. Nella nostra clientela figurano prestigiose industrie e alcuni dei maggiori distributori di Fasteners di tutta Europa. Grazie ad un programma di produzione su disegno (circa il 65% della produzione) vi sono collaborazioni consolidate con alcune industrie nel settore automobilistico, motociclistico, elettrico, elettronico, elettrodomestici, accessori per profili in alluminio etc... Il nostro sistema di qualità aziendale è certificato secondo la

norma 9001/2015 e IATF 16949 da parte del TUV Italia.  
**Giuseppe Verdoliva Direttore Commerciale Mecavit**

Ad oggi Rivit distribuisce oltre 60.000 referenze, di cui 25.000 referenze tra viti, bulloni, dadi, rondelle e speciali a disegno, suddivise in tre macro famiglie contraddistinte dal materiale: acciaio 76%, inox 23% e ottone 1%. Il modello organizzativo di vendita viene invece distribuito e ripartito attraverso tre canali principali: industria, rivendita e lattoneria, dove il canale principale rimane l'industria, ma il canale della rivendita sta crescendo significativamente.

**Roberto Amato, Direttore Commerciale di Rivit**

Offriamo una vasta gamma di viti, dadi, rondelle e minuteria metallica per soddisfare le diverse esigenze dei suoi clienti. Le viti sono disponibili con diverse forme di testa, diverse impronte e in diverse classi di resistenza, partendo dalla 4.8 per arrivare alla 8.8, alla 10.9 e anche alla 12.9. Ovviamente l'offerta include anche dadi e rondelle per le diverse classi di resistenza delle viti, come previsto dalle norme ISO 898. Würth vende anche bulloneria strutturale (sia a serraggio controllato che non). I prodotti sono disponibili grezzi, zincati e con rivestimento in zinco lamellare, gran parte anche in acciaio inossidabile (A2 e A4); molti modelli si possono trovare anche in ottone o in poliammide. Ci rivolgiamo a un'ampia clientela, tra cui fabbri e carpentieri, meccanici, installatori, autoriparatori, imprese edili e piccole industrie.

**Ufficio Produzione Würth Italia**





FERRAMENTA

## DOSSIER viti e bulloni

anni, sempre più persone si dedicano al fai-da-te per dare sfogo alla propria creatività e risparmiare sui costi delle riparazioni e delle ristrutturazioni. Per

questo Würth, attenta alle esigenze del mercato, si impegna costantemente ad adattare la sua offerta proponendo soluzioni utili anche al mondo del DIY".

### Viti e bulloni: i più adatti alla vendita nelle ferramenta e quelli ideali per la Gds

Le scelte delle aziende tengono conto delle differenze a livello di posizionamento prezzo e anche di modello di vendita tra i due canali. **Giuseppe Verdoliva** di **Mecavit** spiega che il "prodotto da noi fabbricato si divide equamente in due grandi settori che interessano diversi canali di vendita: quello standard in accordo alle norme ISO/DIN/UNI viene offerto attraverso canali di distribuzione specializzata nei Fasteners. La viteria speciale su norme e disegni delle industrie, è invece il settore trainante e di sicuro più prestigioso nel quale la nostra azienda, attraverso modernissime tecnologie produttive, da sempre esprime il proprio know how industriale".

**Marco Bossari** di **Milanoviti** ritiene che "i prodotti che meglio si prestano alla vendita nelle Ferramenta sono quelli standard secondo normative DIN, UNI o ISO. Per questo motivo negli ultimi anni siamo ritornati a produrre particolari standard affiancandoli ai



**Rivit** - Per assicurare un fissaggio impeccabile, l'azienda offre una ricca gamma di viti e bulloni in acciaio e inox che è contenuta in un catalogo dedicato a viteria e bulloneria

## I servizi e le attività a supporto delle Ferramenta e della Gds

Il nostro focus è sempre stato improntato sul servizio alla clientela. Pertanto negli anni abbiamo investito a livello di macchinari per poter allargare il più possibile la gamma di prodotti che possiamo produrre. Al contempo abbiamo investito molto anche nella parte software al fine di poter gestire rapidamente e con precisione tutte le fasi dei nostri processi che vanno dalla formulazione dell'offerta al confezionamento del prodotto finito.

**Marco Bossari, Amministratore, Milanoviti**

I servizi e le attività di comunicazione e marketing di cui ci avvaliamo spaziano da canali online a quelli più tradizionali. Dall'anno scorso, inoltre, è stato anche lanciato il Meta-verso Würth: un luogo virtuale nel quale i clienti possono esplorare a 360 gradi le diverse soluzioni offerte dall'azienda attraverso un'esperienza immersiva. È proprio questa una delle novità su cui punta Würth in termini di strategie di marketing e di supporto al cliente. Investendo in ambienti virtuali ed esplorando le loro potenzialità, l'azienda crea esperienze personalizzate e permette ai propri clienti di fare il tour dell'azienda, prendere visione dell'in-

tera gamma di prodotti e sistemi, interagire con venditori e ricevere assistenza in tempo reale. I benefici sono tanti e i risultati si vedono: con l'implementazione della mixed reality, Würth Italia ha aumentati di più del 50% rispetto all'anno precedente, aumentato del 60% il fatturato dell'e-Commerce e ridotto le emissioni di CO2.

**Ufficio Produzione Würth Italia**

Come strumenti commerciali e di marketing siamo presenti da anni alle più importanti fiere nazionali e internazionali nel settore dei Fasteners, ciò ha consentito a Rivit di distinguersi e consolidare il nostro marchio a livello globale.

Stiamo poi sviluppando il nostro portale e investiamo sistematicamente sulla nostra presenza tramite i principali social media. Infine, di fondamentale importanza è la nostra rete di vendita capillare composta da venditori e agenti su tutto il territorio nazionale, che garantiscono una presenza regolare presso i nostri clienti, garantendo un servizio tecnico-commerciale professionale e rapido.

**Roberto Amato, Direttore Commerciale di Rivit**



FERRAMENTA

## DOSSIER viti e bulloni



prodotti speciali che invece sono maggiormente richiesti direttamente dalle industrie produttive”, Bossari prosegue osservando che le “famiglie che maggiormente sono richieste nel settore DIY sono le viti truciolari, autofilettanti e metriche”.

Facendo riferimento all'esperienza maturata dalla sua azienda, **Roberto Amato di Rivit** dichiara che “la maggior parte dei prodotti nella categoria delle viti e dei bulloni che trovano impiego presso la rivendita sono in acciaio

al carbonio, con una classe di media resistenza. Siamo in grado di fornire una gamma molto ampia di prodotti e attraverso i nostri espositori self service, specificatamente studiati per la rivendita, possiamo offrire non solo viti, bulloni e dadi, ma anche inserti, rivetti e rondelle a marchio Rivit, oltre che numerosi altri articoli del settore MRO, comprendendo anche l'offerta di Fervi e delle altre aziende del Gruppo: Reflex, per quanto riguarda la produzione di dischi lamellari abrasivi di alta qualità e Vogel Germany per gli strumenti di misura”.

Ma tra e-commerce, Gds e Ferramenta qual è quello che sta performando meglio? Il canale di vendita per viti e bulloni ha subito una significativa trasformazione grazie all'avvento dell'eCommerce, permette l'**Ufficio Produzione Würth Italia** osservando che è “una soluzione utile e comoda per avere più scelta, confrontare i prezzi facilmente e leggere le recensioni dei clienti.

Proprio perché la presenza online oggigiorno è fondamentale, Würth cura e investe su di essa, aggiornando costantemente il sito e programmando nuove attività per i canali social. Stru-

menti particolarmente efficaci risultano essere i cataloghi e le brochure online, che attraggono immediatamente l'attenzione del cliente fornendo tutte le informazioni di cui ha bisogno.

Tuttavia, i negozi fisici continuano ad avere un ruolo importante per il business di Würth. Essi offrono l'opportunità di vedere e toccare i prodotti prima di acquistarli e di farsi consigliare dal personale esperto dello store”. Dopo aver precisato che l'azienda è poco presente nelle ferramenta, l'Ufficio Produzione prosegue osservando che “nella vendita al dettaglio dedicata al fai-da-te, è importante offrire un'ampia varietà di viti e bulloni.

Ciò che meglio si presta per la vendita nella Gds DIY è la classica viteria a testa esagonale e con impronta a croce (testa cilindrica, testa piana svasata). La quantità di marchi e modelli che i punti vendita Gds DIY offrono, può variare notevolmente in base alle dimensioni del negozio e alla strategia di assortimento.

Si va da alcune dozzine a diverse centinaia di opzioni, a seconda delle dimensioni del negozio e della sua specializzazione.”



Roberto Amato, Direttore Commerciale Rivit



**62**MECCANICA NEWS  
september 2023

by Luca Melideo

## FOCUS ON HANNOVER

### Rivit | 4.0 fastening systems

Rivit, in addition to a complete catalog of fixings and tools dedicated to the roofing, building and industrial sectors, presides over its market offering high quality pre and post-sales assistance, together with a monitoring system and verification of fasteners, based on digital control: ControlRiv. The control system, created by the Emilia-based Rivit Company with the aim to eliminate any errors in fastening operations in the industrial environment, is designed for companies of any size, from craftsmen to Industry 4.0.

Thanks to the system consisting of a Primary module, which acts as the system's Master, and a series of Replica modules, up to 12 riveting tools can be connected and managed simultaneously, bringing numerous advantages to the production line, which is thus more precise and repetitive. The ControlRiv makes it possible to identify the optimum curve for blind rivets and rivet nuts fastening; in case of errors, it stops the operations allowing the operator to intervene to correct a fastener that is not in line with the required standard. This helps the Company not only to build an image of reliability but also to avoid costs related to any nonconformities.

Rivit Srl is the company based in Ozzano dell'Emilia, which since 1973 has been supplying the industrial, retail and construction sectors with products and consulting on fastening systems and tools for the assembly and working of sheet metal. Rivit is well established both nationally and internationally, being present in over 65 countries. The company, whose core business is fasteners and tools, became part of the Fervi Group in 2021.







## Fioriv, il rivetto a fiore di Rivit ideale per l'edilizia

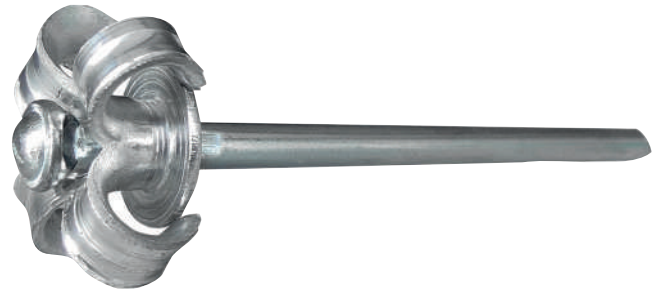
Fioriv è il rivetto dalla caratteristica forma a fiore, data dalle quattro tacche poste sotto la testa del chiodo che, durante la fase di trazione, intagliano la boccola creando 4 punti di pressione. In questo modo Fioriv si adatta a diversi tipi di



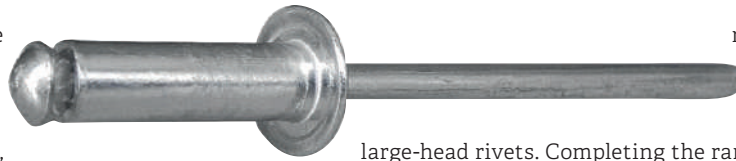
superfici, anche a quelle che richiedono una minima pressione di serraggio come materiali non metallici, vetroresina, materiali plastici e cartongesso, assicurandone il fissaggio senza danneggiarle. La gamma è disponibile con diverse soluzioni in termini di lunghezza e diametro ma anche per quanto riguarda materiali e conformazioni: in alluminio o rame, e nelle versioni a testa tonda o larga. Completano l'ampia gamma anche i rivetti in versione extra-lunga, fino a 250 mm nei diametri 4,8 e 6,4 impiegati soprattutto per il fissaggio di "cappotti" esterni e pannelli coibentati sagomati, ma anche per neutralizzare la nocività di vecchie coperture in amianto e fibra-cemento durante i lavori di incapsulamento e di "messa in sicurezza". [www.rivit.it](http://www.rivit.it)

# Flower-shaped rivet range for versatile building

Italian maker and distributor of fasteners and tools for sheet metal working, Rivit, has introduced a flower-shaped rivet – Fioriv – to fasten soft and composite materials with a secure and long-lasting fastening, thanks to its four, petal-like pressure points.



Rivit Srl explains that these petal-like pressure points are created by four notches placed under the head of the mandrel that, in the pulling phase, cut and deform the rivet body to create the pressure points.



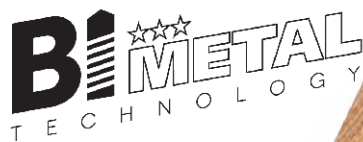
As a result, the Fioriv rivets adapt to different types of surfaces, even those requiring minimal clamping pressure, such as non-metallic materials, fibre glass, plastic products and drywall – so that fastening takes place without damaging them.

The new rivets come in different formats to suit different length and diameter requirements, but also to suit different materials and applications. Indeed, in order to meet the differing

needs of the building sector, Fioriv is available in aluminium, or copper, and as round or

large-head rivets. Completing the range, an extra-long version is available up to 250mm in length, at 4.8mm and 6.4mm diameters. This type of rivet is mainly used to fasten external wall claddings and shaped insulating panels, but also to help neutralise harmful old asbestos and asbestos cement roofing during encapsulation to make them safe.

The special length of the rivet even allows it to be used on thick surfaces, thereby negating the use of special roofing screws or mushroom plugs. +



★ *Blind Rivets*  
Aluminium  
Steel  
Stainless Steel

★ *Wood Screws*  
Stainless Steel (A2/A4)

★ *Bi-Metal Self-drilling Screws*  
Stainless Steel (A2/A4)

★ *Decking Screws*  
Stainless Steel (A2/A4)



**3 STAR RIVETS MANUFACTURE**

Tel : + 86-510-83571888

Website: <http://www.3starrivet.com>

Email: [sxwx@3starrivet.com](mailto:sxwx@3starrivet.com)

# PEM® Europe announces distribution partnership with Rivit

PEM® Europe, a leading provider of self-clinching fasteners and precision engineered components, has announced a new distribution partnership with Rivit Srl, which will enable the Italian distributor to offer PEM® Europe's range of self-clinching fasteners and Haeger® insertion presses to its customers throughout Italy.

Mary Ann Fleming, president at PEM® Europe, commented: "We are excited to announce Rivit as an authorised distributor and bring our range of PEM® self-clinching fasteners and Haeger® machines to a wider audience throughout Europe."

Gerard Quaid, vice-president of sales and marketing EMEA at PEM® Europe, added: "Rivit's extensive experience in the distribution of fasteners and industrial supplies, combined with our precision engineered products, will provide customers with the fastening solutions they need to succeed."

PEM® self-clinching fasteners provide a reliable and cost-effective solution for attaching components to thin sheets of metal and other materials, including PC boards. They are widely used in the automotive electronics, consumer electronics, medical, and telecom industries. Haeger® insertion presses provide automated and high-speed insertion of PEM® fasteners, making them ideal for high volume production environments.

"We are thrilled to partner with PEM® and offer their range of self-clinching fasteners and Haeger® insertion presses to our customers," said Francesco Montanari, assistant director at Rivit (pictured). "We believe that this partnership will enhance our offering and help us better serve our customers' needs."

Rivit has been serving the European market for over 40 years and is committed to offering its customers the best products and services. It believes this partnership with PEM® Europe reinforces that commitment and ensures the company continues providing customers with a reliable and efficient solution for their fastening needs. +



## Bulten completes acquisition of Exim

Bulten Group has announced that the acquisition of Exim & Mfr Holdings Pte Ltd has been completed. Closing of the transaction follows the announcement in July that Bulten had signed an agreement to acquire Exim for a purchase sum of approximately SG\$66.3 million (€45.3 million) on a cash-free and debt-free basis.

Established in 1982 and based in Singapore, Exim distributes fasteners and other c-parts, along with related services from more than 1,800 manufacturers and suppliers for American, European, Indian and Japanese companies operating in Asia. The company has more than 1,000 customers in a range of sectors including telecom, electronics, energy, medical technology, aviation, and other industrial manufacturing. Exim has approximately 140 employees in Singapore, India, Indonesia, Malaysia, Thailand, the Philippines, and Vietnam, and annual sales of about SG\$40 million.

"I am delighted that we now have completed the acquisition of Exim. It is an important milestone as we are now broadening our business within the distribution chain and thereby creating future opportunities for us to grow within new customer groups," commented Anders Nyström, president and CEO of Bulten Group.

Felix Lian, newly appointed managing director of Exim, will be responsible for leading and developing the company further. +

## Celebrating 40 years of clamping craftsmanship

Italian industrial clamp and cabling solutions innovator, Clamp Srl, is celebrating its 40<sup>th</sup> anniversary after four decades of excellence in the European industrial clamp market.

Clamp Srl has made remarkable strides during this time in manufacturing and engineering, earning a well deserved reputation for quality and reliability, innovation and craftsmanship.

"Since our 1983 inception, we have been at the forefront of technological advancements, consistently pushing boundaries and revolutionising various sectors," stated the company proudly. "From precision engineering to sophisticated manufacturing processes, we have displayed our expertise across diverse industries, including automotive, aerospace and energy. By consistently embracing innovative technologies and fostering a culture of creativity, we have not only stayed relevant, but have thrived as a leader in a competitive market."

One of the cornerstones of Clamp Srl's success has been its unwavering commitment to delivering superior quality products and exceptional customer service. Throughout its 40 year journey, it has prioritised customer satisfaction, tailoring its solutions to meet specific requirements. This customer-centric approach has cultivated strong relationships with clients throughout Italy and Europe.

"As we celebrate our remarkable 40 year milestone, the team is setting its sights on the future with confidence. Together with Tridon Europe and Ideal Tridon Group, we remain dedicated to innovation, service and continuing to exceed customer expectations," concluded Clamp Srl. +





## Rivit presenta la nuova gamma di rivettatrici a batteria

**NM** [publiteconline.it/newsmecc/2023/09/18/gamma-di-rivettatrici-a-batteria-rivit](http://publiteconline.it/newsmecc/2023/09/18/gamma-di-rivettatrici-a-batteria-rivit)

Settembre 18, 2023



**Rivit, azienda emiliana che da 50 anni opera con successo nel settore dei sistemi di fissaggio per l'industria, propone una nuova linea di rivettatrici a batteria caratterizzata da potenti motori brushless e batterie a lunga durata.**

Queste soluzioni sono pensate per coprire un ampio range di applicazioni per rivetti e inserti di dimensioni e materiali diversi. Grazie alla grande scelta di gamma, le rivettatrici a batteria **Rivit** si adattano con versatilità a qualsiasi esigenza, dal professionista all'appassionato del fai-da-te.

### Due modelli per rivetti e due per il fissaggio di inserti

Nello specifico, la gamma di rivettatrici **Rivit** si compone di due modelli a batteria per rivetti (RIV710 e RIV720) e due per il fissaggio di inserti (RIV730 e RIV740).

I due modelli dedicati ai rivetti sono caratterizzati da un'impugnatura ergonomica in gomma morbida, corsa di 27 mm, una batteria 18 V / 2 Ah / 36 Wh e un caricabatteria 100-240 V / 50-60 Hz. Facili e pratiche da usare per installare rivetti in acciaio e in tutte le principali leghe metalliche, sono provviste di un pratico contenitore per la raccolta dei chiodi tagliati, un pulsante di avvio tirata e, grazie a un sistema LED, di un indicatore dello stato di carica della batteria e di una luce per illuminare l'area di posa. RIV710 consente il fissaggio di rivetti con diametro da 2,4 fino a 4,8 mm, mentre RIV720 è ideale per rivetti da diametro 2,4 fino a 6,4 mm, grazie al kit di apri morsetti intercambiabili, fornito a corredo.

Le rivettatrici a batteria **Rivit** dedicate agli inserti sono anch'esse dotate di impugnatura morbida ed ergonomica per agevolare la presa dell'operatore, un pratico pulsante per l'attivazione del tool, un sistema di luci a led e un pannello touch che consente di regolare e selezionare la funzione migliore per le proprie esigenze. I due modelli per inserti sono dotati di corsa da 10 mm, batteria da 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh e caricabatteria da 100-240 V / 50-60 Hz, ma si differenziano per forza massima e misure degli inserti utilizzati.



## RIVIT PRESENTA LA NUOVA GAMMA DI RIVETTATRICI A BATTERIA: FISSAGGIO SICURO E AFFIDABILE PER INSERTI E RIVETTI

[ferramenta2000.net/view/Notizie/rivit-presenta-la-nuova-gamma-di-rivettatrici-a-batteria-fissaggio-sicuro-e-affidabile-per-inserti-e-rivetti.htm](http://ferramenta2000.net/view/Notizie/rivit-presenta-la-nuova-gamma-di-rivettatrici-a-batteria-fissaggio-sicuro-e-affidabile-per-inserti-e-rivetti.htm)

*L'OFFERTA RIVIT DEDICATA AI TOOLS DI FISSAGGIO INTEGRA UNA NUOVA GAMMA DI RIVETTATRICI A BATTERIA CON MOTORI BRUSHLESS PER FISSARE CON PRECISIONE INSERTI E RIVETTI.*



L'azienda emiliana, che da 50 anni opera con affidabilità e precisione nel settore dei sistemi di fissaggio per industria, edilizia e rivendita, propone una nuova linea di rivettatrici a batteria caratterizzate da potenti motori brushless e batterie a lunga durata. Queste soluzioni sono pensate per coprire un ampio range di applicazioni per rivetti e inserti di dimensioni e materiali diversi. Grazie alla grande scelta di gamma, le rivettatrici a batteria Rivit si adattano con versatilità a qualsiasi esigenza, dal professionista all'appassionato del fai-da-te.

Nello specifico, la gamma si compone di due rivettatrici a batteria per rivetti (RIV710 e RIV720) e due per il fissaggio di inserti (RIV730 e RIV740).





I due modelli dedicati ai rivetti sono caratterizzati da un'impugnatura ergonomica in gomma morbida, corsa di 27 mm, una batteria 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh e un caricabatteria 100-240 V / 50-60 Hz. Facili e pratiche da usare per installare rivetti in acciaio e in tutte le principali leghe metalliche, sono provviste di un pratico contenitore per la raccolta dei chiodi tagliati, un pulsante di avvio tirata e, grazie ad un sistema LED, di un indicatore dello stato di carica della batteria e di una luce per illuminare l'area di posa. RIV710 consente il fissaggio di rivetti con diametro da 2.4 fino a 4.8 mm, mentre RIV720 è ideale per rivetti da Ø 2.4 fino a Ø 6.4, grazie al kit di apri morsetti intercambiabili, fornito a corredo.

Le rivettatrici a batteria dedicate agli inserti sono anch'esse dotate di impugnatura morbida ed ergonomica per agevolare la presa dell'operatore, un pratico pulsante per l'attivazione del *tool*, un sistema di luci a led e un pannello *touch* che consente di regolare e selezionare la funzione migliore per le proprie esigenze. I due modelli per inserti sono dotati di corsa da 10 mm, batteria da 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh e caricabatteria da 100-240 V / 50-60 Hz, ma si differenziano per forza massima e misure degli inserti utilizzati. Infatti, RIV730 è ideale per inserti da M3 a M8 (M10 solo in alluminio) e ha una forza di 20.000 Newton, mentre RIV740 raggiunge una forza di ben 28.000 N ed è dedicato a inserti da M3 a M12.

Le proposte di packaging dell'azienda ozzanese per questa gamma di prodotti sono caratterizzate da un'attenzione particolare a sostenibilità e praticità: RIV710 e RIV730 sono confezionate in un pratico imballo di cartone che rende il packaging di queste rivettatrici a batteria ecosostenibile, mentre RIV720 e RIV740 sono comodamente trasportabili in una valigetta dedicata, che include un'ampia gamma di accessori e due batterie.

Come tutte le altre rivettatrici Rivit, anche la nuova linea a batteria, è coperta dal servizio di assistenza e riparazione che garantisce al cliente un supporto di qualità, pre e post vendita.

Per conoscere meglio Rivit e tutte le soluzioni che l'azienda del bolognese propone, è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it) e rivolgersi al proprio rivenditore di riferimento per l'acquisto.

Tags: Rivit rivettatrici



## Rivit presenta la nuova gamma di rivettatrici a batteria

L'azienda emiliana, che da 50 anni opera con affidabilità e precisione nel settore dei sistemi di fissaggio per industria, edilizia e rivendita, propone una nuova linea di rivettatrici a batteria caratterizzate da potenti motori brushless e batterie a lunga durata. Queste soluzioni sono pensate per coprire un ampio range di applicazioni per rivetti e inserti di dimensioni e materiali diversi. Grazie alla grande scelta di gamma, le rivettatrici a batteria Rivit si adattano con versatilità a qualsiasi esigenza, dal professionista all'appassionato del fai-da-te. Nello specifico, la gamma si compone di due rivettatrici a batteria per rivetti (RIV710 e RIV720) e due per il fissaggio di inserti (RIV730 e RIV740).

I due modelli dedicati ai rivetti sono caratterizzati da un'impugnatura ergonomica in gomma morbida, corsa di 27 mm, una batteria 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh e un caricabatteria 100-240 V / 50-60 Hz. Facili e pratiche da usare per installare rivetti in acciaio e in tutte le principali leghe metalliche, sono provviste di un pratico contenitore per la raccolta dei chiodi tagliati, un pulsante di avvio tirata e, grazie ad un sistema LED, di un indicatore dello stato di carica della batteria e di una luce per illuminare l'area di posa. RIV710 consente il fissaggio di rivetti con diametro da 2.4 fino a 4.8 mm, mentre RIV720 è ideale per rivetti da Ø 2.4 fino a Ø 6.4, grazie al kit di apri morsetti intercambiabili, fornito a corredo.

Le rivettatrici a batteria dedicate agli inserti sono anch'esse dotate di impugnatura morbida ed ergonomica per agevolare la presa dell'operatore, un pratico pulsante per l'attivazione del tool, un sistema di luci a led e un pannello touch che consente di regolare e selezionare la funzione migliore per le proprie esigenze. I due modelli per inserti sono dotati di corsa da 10 mm, batteria da 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh e caricabatteria da 100-240 V / 50-60 Hz, ma si differenziano per forza massima e misure degli inserti utilizzati. Infatti, RIV730 è ideale per inserti da M3 a M8 (M10 solo in alluminio) e ha una forza di 20.000 Newton, mentre RIV740 raggiunge una forza di ben 28.000 N ed è dedicato a inserti da M3 a M12.

Le proposte di packaging dell'azienda ozzanese per questa gamma di prodotti sono caratterizzate da un'attenzione particolare a sostenibilità e praticità: RIV710 e RIV730 sono confezionate in un pratico imballo di cartone che rende il packaging di queste rivettatrici a batteria ecosostenibile, mentre RIV720 e RIV740 sono comodamente trasportabili in una valigetta dedicata, che include un'ampia gamma di accessori e due batterie.

Come tutte le altre rivettatrici Rivit, anche la nuova linea a batteria, è coperta dal servizio di assistenza e riparazione che garantisce al cliente un supporto di qualità, pre e post vendita.

Per conoscere meglio Rivit e tutte le soluzioni che l'azienda del bolognese propone, è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it) e rivolgersi al proprio rivenditore di riferimento per l'acquisto.





# Rivit reveals new range of cordless riveting tools

By Jonathon Harker | 📅 18th September 2023





Emilia-based Rivit has introduced a new range of cordless riveters, battery powered and featuring brushless motors to precisely fasten rivet nuts and blind rivets.

These riveters are designed specifically to set blind rivets and rivet nuts of different sizes and materials in a wide range of setting situations. As such, Rivit's battery-powered riveting tools are versatile enough to meet any need, of both the professionals and the do-it-yourselfer, said the brand.

Specifically, the range consists of two battery-powered riveters for blind rivets (RIV710 and RIV720) and two tools for placing rivet nuts (RIV730 and RIV740).

The two models dedicated to blind rivets feature an ergonomic soft rubber handle for operator comfort, 27 mm stroke and come with an 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh battery and a 100-240 V / 50-60 Hz battery charger. Easy and practical to use to install blind rivets in steel and in all the main steel alloys, they are equipped not only with a practical container for collecting the cut mandrels and a pull start button, but thanks to a LED system also with a battery charge level indicator and a light to illuminate the application area. RIV710 places blind rivets with diameters from 2.4 up to 4.8 mm, while RIV720 is ideal for blind rivets from Ø 2.4 up to Ø 6.4, thanks to the provided interchangeable clamp opener kit.

The battery-powered riveters dedicated to rivet nuts are also equipped with a soft and ergonomic handle to facilitate the operator's grip, a practical button to start the tool, a LED light system and a touch panel that allows users to adjust and select the best function for their needs. These two models feature a 10 mm stroke and come with 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh battery plus the 100-240 V / 50-60 Hz battery charger, but they differ in maximum force and size of the rivet nuts to place. RIV730 is ideal for rivet nuts from M3 to M8 (M10 only in aluminium) and delivers 20,000 Newton, while RIV740 reaches 28,000 N and will set rivet nuts M3 to M12.

The packaging proposals of the Ozzano-based company for this range of products feature a focus on sustainability and practicality: RIV710 and RIV730 are packaged in a practical cardboard box, which makes the packaging of these battery-powered riveters eco-sustainable, while RIV720 and RIV740 are easily transportable in a dedicated carrying case, which includes a wide range of accessories and two batteries.

Like all other Rivit riveters, the new battery-powered line is covered by the repair and maintenance services, which guarantee a fully qualified support to the customer. Pre- and post-sales.

To learn more about Rivit and all the solutions that the Bologna-based company offers, you can visit the website [www.rivit.it](http://www.rivit.it) and contact your local sales rep for purchases.

Torque Magazine recently interviewed [Rivit's CEO](#) about the company's wide range of products and services.

Share    



## Rivit presenta la nuova gamma di rivettatrici a batteria

[youtradeweb.com/2023/09/rivit-presenta-la-nuova-gamma-di-rivettatrici-a-batteria](http://youtradeweb.com/2023/09/rivit-presenta-la-nuova-gamma-di-rivettatrici-a-batteria)

Settembre 19, 2023



**Rivit**, azienda italiana parte di FERVI Group specializzata nella produzione e distribuzione di sistemi di fissaggio rapido per l'assemblaggio della lamiera e dei relativi utensili, presenta una nuova gamma di **rivettatrici a batteria** con motori brushless per fissare con precisione inserti e rivetti.

Nello specifico, la gamma si compone di due **rivettatrici a batteria per rivetti** (RIV710 e RIV720) e due per il **fissaggio di inserti** (RIV730 e RIV740).

I due modelli **RIV710** e **RIV720** dedicati ai rivetti sono caratterizzati da un'impugnatura ergonomica in gomma morbida, corsa di 27 millimetri, una batteria 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh e un caricabatteria 100-240 V / 50-60 Hz. Facili e pratiche da usare per **installare rivetti in acciaio e in tutte le principali leghe metalliche**, sono provviste di un pratico contenitore per la raccolta dei chiodi tagliati, un pulsante di avvio tirata e, grazie ad un sistema LED, di un indicatore dello stato di carica della batteria e di una luce per illuminare l'area di posa. **RIV710** consente il fissaggio di **rivetti con diametro da 2.4 fino a 4.8 millimetri**, mentre **RIV720** è ideale per rivetti **da Ø 2.4 fino a Ø 6.4**, grazie al kit di apri morsetti intercambiabili, fornito a corredo.





Le rivettatrici a batteria **RIV730 e RIV740** dedicate agli **inserti** sono anch'esse dotate di impugnatura morbida ed ergonomica per agevolare la presa dell'operatore, un pratico pulsante per l'attivazione del tool, un sistema di luci a led e un pannello touch che consente di regolare e selezionare la funzione migliore per le proprie esigenze. I due modelli per inserti sono dotati di corsa da 10 millimetri, batteria da 18 V / 2.0 Ah / 36 Wh e caricabatteria da 100-240 V / 50-60 Hz, ma si differenziano per forza massima e misure degli inserti utilizzati. Infatti, **RIV730 è ideale per inserti da M3 a M8** (M10 solo in alluminio) e ha una forza di 20.000 Newton, **mentre RIV740** raggiunge una forza di ben 28.000 N ed è dedicato a **inserti da M3 a M12**.



RIV710 e RIV730 sono confezionate in un pratico imballo di cartone che rende il packaging di queste rivettatrici a batteria ecosostenibile, mentre RIV720 e RIV740 sono comodamente trasportabili in una valigetta dedicata, che include un'ampia gamma di accessori e due batterie.



Come tutte le altre rivettatrici Rivit, anche la nuova linea a batteria, è coperta dal **servizio di assistenza e riparazione** che garantisce al cliente un supporto di qualità, pre e post vendita.

**OTHER INDUSTRIES**

**PEM® Europe announces distribution partnership with Rivit**

20 September 2023





**PEM® Europe, a leading provider of self-clinching fasteners and precision engineered components, has announced a new distribution partnership with Rivit Srl, which will enable the Italian distributor to offer PEM® Europe's range of self-clinching fasteners and Haeger® insertion presses to its customers throughout Italy.**

Mary Ann Fleming, president at PEM® Europe, commented: "We are excited to announce Rivit as an authorised distributor and bring our range of PEM® self-clinching fasteners and Haeger® machines to a wider audience throughout Europe."

Gerard Quaid, vice-president of sales and marketing EMEA at PEM® Europe, added: "Rivit's extensive experience in the distribution of fasteners and industrial supplies, combined with our precision engineered products, will provide customers with the fastening solutions they need to succeed."

PEM® self-clinching fasteners provide a reliable and cost-effective solution for attaching components to thin sheets of metal and other materials, including PC boards. They are widely used in the automotive electronics, consumer electronics, medical, and telecom industries. Haeger® insertion presses provide automated and high-speed insertion of PEM® fasteners, making them ideal for high volume production environments.

"We are thrilled to partner with PEM® and offer their range of self-clinching fasteners and Haeger® insertion presses to our customers," said Francesco Montanari, assistant director at Rivit (pictured). "We believe that this partnership will enhance our offering and help us better serve our customers' needs."

Rivit has been serving the European market for over 40 years and is committed to offering its customers the best products and services. It believes this partnership with PEM® Europe reinforces that commitment and ensures the company continues providing customers with a reliable and efficient solution for their fastening needs.

## Share





## Rivit presenta la nuova gamma di rivettatrici a batteria

[tecnelab.it/news/tecnologie/rivit-presenta-la-nuova-gamma-di-rivettatrici-a-batteria](http://tecnelab.it/news/tecnologie/rivit-presenta-la-nuova-gamma-di-rivettatrici-a-batteria)



L'azienda emiliana **Rivit**, che da 50 anni opera con affidabilità e precisione nel settore dei sistemi di fissaggio per industria, edilizia e rivendita, propone una **nuova linea di rivettatrici a batteria** caratterizzate da potenti motori brushless e batterie a lunga durata.

Queste soluzioni sono pensate per coprire un ampio range di applicazioni per rivetti e inserti di dimensioni e materiali diversi. Grazie alla grande scelta di gamma, le rivettatrici a batteria Rivit si adattano con versatilità a qualsiasi esigenza, dal professionista all'appassionato del fai-da-te.

Nello specifico, la gamma si compone di **due rivettatrici a batteria per rivetti (RIV710 e RIV720)** e **due per il fissaggio di inserti (RIV730 e RIV740)**.

I due modelli dedicati ai rivetti sono caratterizzati da un'impugnatura ergonomica in gomma morbida, corsa di 27 mm, una batteria 18 V/2,0 Ah/36 Wh e un caricabatteria da 100-240 V/50-60 Hz.

Facili e pratiche da usare per installare rivetti in acciaio e in tutte le principali leghe metalliche, sono provviste di un pratico contenitore per la raccolta dei chiodi tagliati, un pulsante di avvio tirata e, grazie a un sistema LED, di un indicatore dello stato di carica della batteria e di una luce per illuminare l'area di posa.

RIV710 consente il fissaggio di rivetti con diametro da 2,4 fino a 4,8 mm, mentre RIV720 è ideale per rivetti da diametro 2,4 fino a 6,4 mm, grazie al kit di apri morsetti intercambiabili, fornito a corredo.

Le **rivettatrici a batteria dedicate agli inserti** sono anch'esse dotate di impugnatura morbida ed ergonomica per agevolare la presa dell'operatore, un pratico pulsante per l'attivazione del *tool*, un sistema di luci a led e un pannello *touch* che consente di regolare e selezionare la funzione migliore per le proprie esigenze.

I due modelli per inserti sono dotati di corsa da 10 mm, batteria da 18 V/2,0 Ah/36 Wh e caricabatteria da 100-240 V/50-60 Hz, ma si differenziano per forza massima e misure degli inserti utilizzati. Infatti, RIV730 è ideale per inserti da M3 a M8 (M10 solo in alluminio) e ha una forza di



20.000 N, mentre RIV740 raggiunge una forza di ben 28.000 N ed è dedicato a inserti da M3 a M12.

Le proposte di packaging dell'azienda ozzanese per questa gamma di prodotti sono caratterizzate da un'attenzione particolare a sostenibilità e praticità: RIV710 e RIV730 sono **confezionate in un pratico imballo di cartone** che rende il packaging di queste rivettatrici a batteria ecosostenibile, mentre RIV720 e RIV740 sono comodamente **trasportabili in una valigetta dedicata**, che include un'ampia gamma di accessori e due batterie.

Come tutte le altre rivettatrici Rivit, anche la nuova linea a batteria, è coperta dal servizio di assistenza e riparazione che garantisce al cliente un supporto di qualità, pre e postvendita. Per conoscere meglio Rivit e tutte le soluzioni che l'azienda del bolognese propone, è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it) e rivolgersi al proprio rivenditore di riferimento per l'acquisto.





# RIVETS & RIVETING TECHNOLOGY

## KEEP THE PACE

Rivit's Head of Product Marketing & Development **Marco Mallegni** provides an overview of the company's growth strategy and how it is increasing its battery tools offering



The new range comes equipped with a new practical and durable case



**R**ivit is reinforcing its global presence on the fasteners and tools market with a double approach: from one side the company intends to "keep the pace" on the Italian market where the brand is well-known and appreciated, while from the other it aims to "increase presence and share in Europe and overseas countries" where there are many interesting opportunities.

First, let's deep dive into the Rivit strategy in Italy. The core business of blind rivets, rivet nuts and related tools is going to be boosted by the introduction of new tools, a new important distribution partnership with PEM/Haeger for self-clinching fasteners, and a partnership with the e-tailer "Mister Worker" with a new physical point of sales on top of the web platform. This strategy will consolidate the Rivit brand on traditional core business while opening up more opportunities both in the industrial and retail channels. This will consolidate a multi-channel Rivit approach in Italy that is furtherly enhanced by the synergies with the sister companies FERVI and RIFLEX.

Concerning the markets outside of Italy, Rivit is actively working on a selected network of business partners on the main GEOs. USA is among the most important markets for Rivit, especially for the automotive market, together with Germany, France and the Nordics. The East and Far East are the areas where Rivit's growth is typically more consistent. Industrial automation is for sure the market segment with the highest potential, as a result of the skilled worker shortage that began with the pandemic and the need to increase automated solutions with big data to improve efficiency during the manufacturing process.

As part of this strategy, Rivit is increasing its battery tools offer with a brand new range of products for blind rivets and rivet nuts. The new RIV710 and RIV720 are designed to cover the needs of the blind rivet market up to 6.4, while

RIV730 and RIV740 are suitable for rivet nuts up to M12. Flexibility, ease of use and a powerful brushless engine are among the key features of the new product range.

### NEW TOOL RANGES

The RIV710 battery tool for blind rivets from Ø2.4 up to Ø4.8 mm is equipped with a powerful and reliable brushless motor and long-lasting battery, making simplicity and reliability its strong point. The tool offers customers a value-added solution capable of covering a wide range of applications for rivets in all major alloys and steels, featuring a marked nozzle for easy rivet matching and an end cone made of steel for greater strength and durability.

Other key features of the RIV710 include a bright LED indicating the operation of the tool, an easily removable container for nails and an ergonomic handle made of soft rubber. The tool is suited to applications such as general tanks, carpentry, building materials, corrugated panels, insulated roofing, plastics, batteries, cabinets and switchboards, among others.

The RIV720, while equipped with the same powerful and reliable brushless motor and battery, is designed for blind rivets from Ø2.4 up to Ø6.4 mm. Additional features include a knurled ring nut on the end cone that can be loosened and tightened by hand and a robust start button integrated into the main body. As well as the applications met by the RIV710, the RIV720 can also be used within solar panels and roof brackets of variable thicknesses. In regards to packaging, the tool comes equipped with a new practical and durable case with an extensive array of accessories, including two batteries.

[www.rivit.it](http://www.rivit.it)



**"USA IS AMONG THE MOST IMPORTANT MARKETS FOR RIVIT, ESPECIALLY FOR THE AUTOMOTIVE MARKET."**

## RIVIT, DA MEZZO SECOLO PUNTO DI RIFERIMENTO ITALIANO NEI SISTEMI DI FISSAGGIO



Il traguardo è di quelli importanti: cinquant'anni di attività che hanno portato al consolidamento di un'azienda rilevante per il territorio bolognese e per l'Italia. Rivit, con sede a Ozzano dell'Emilia, appena fuori Bologna, ha celebrato la ricorrenza tonda con un evento celebrativo aperto al territorio, lo scorso 24 maggio, che ha visto tra l'altro l'inaugurazione del primo punto vendita a marchio Mister Worker, piattaforma digitale italiana specializzata nella vendita di utensili di ferramenta che proprio con Rivit si apre alla prima esperienza di negozio fisico.

Player di rilievo nel settore dei rivetti e degli inserti e dei relativi strumenti per l'installazione, dal 2021 Rivit è parte del Fervi Group di Vignola, nel modenese, e oggi si appresta a consolidare il suo approccio al mercato, forte di una diffusa presenza internazionale in oltre 65 Paesi, con due sedi estere in India e Marocco, e con nuove partnership orientate ad ampliare l'offerta merceologica sia a livello nazionale che internazionale. In occasione dell'evento celebrativo dei 50 anni dalla fondazione è stato anche presentato il nuovo amministratore delegato Francesco Montanari, manager con esperienza nella gestione dei mercati esteri per importanti società italiane, a cui Fervi Group ha affidato la guida di Rivit con l'obiettivo di consolidare la leadership nazionale e ottimizzare la presenza internazionale dell'azienda, sia attraverso partnership strategiche sia lavorando sull'organizzazione della struttura e sulla

gamma di prodotti da offrire al mercato.

"Cinquant'anni di attività e l'appartenenza a un gruppo dinamico come Fervi Group sono un ottimo punto di partenza per costruire nuove opportunità di crescita. L'obiettivo è continuare a essere sempre più un punto di riferimento, sia per gli operatori dell'industria 4.0, sia in ambito più artigianale, pronti a cogliere sfide e opportunità che un mercato ampio e diversificato come quello del fissaggio propone ai migliori operatori del settore", evidenzia l'amministratore delegato Montanari.

I festeggiamenti hanno visto il coinvolgimento delle istituzioni locali: la Regione Emilia-Romagna, attraverso l'assessore alle attività produttive Vincenzo Colla, ha inviato i suoi auguri per la ricorrenza; la Città Metropolitana di Bologna ha concesso il patrocinio e il Comune di Ozzano dell'Emilia ha partecipato all'evento con le massime autorità locali, a testimonianza dell'importanza che Rivit riveste per il suo territorio di appartenenza.

Dal 1973 l'azienda bolognese fornisce ai settori dell'industria, della rivendita e dell'edilizia prodotti e consulenza su sistemi di fissaggio e utensili per l'assemblaggio e la lavorazione della lamiera. La sua storia si dipana lungo la via Emilia, tra Bologna e Ozzano, con una serie di sedi storiche ampliate negli anni per poter ospitare una realtà in costante crescita e che trova oggi una collocazione di prestigio nella moderna palazzina a bordo dell'Autostrada A14, con uffici direzionali, un moderno magazzino automatizzato e il punto vendita di attrezzature aperto ai professionisti del territorio che, in occasione del cinquantesimo, è diventato il primo negozio fisico del marchio Mister Worker, ad espressione di un approccio al mercato e al cliente moderno e multicanale.

"Il punto vendita, frutto dell'ampliamento e del rinnovamento di uno spazio già esistente, si sviluppa su una superficie totale di circa 600 metri quadri e vuole proporre un'offerta a 360 gradi nei nostri settori. Naturalmente ampio spazio è dedicato all'esposizione delle gamme dei marchi del Gruppo: Rivit, Fervi e Vogel, ma non mancano i prodotti di altri brand che in altri ambiti possono essere nostri competitor, ma che in questo caso abbiamo compreso nella nostra offerta proprio per poter