

# RASSEGNA

# STAMPA



# Indice

Il fissaggio DA MANIERE SOFT Lattoneria	3
AL LAVORO CON MISTER WORKER Lattoneria	4
I 50 anni di Rivit Progettare - 30/06/2023	5
Primo negozio fisico per Mister Worker: shop in shop ed experience al centro Brico Magazine - 30/06/2023	6
Montanari nuovo ad Rivit Progettare - 30/06/2023	11
In breve - carriere: Montanari nuovo ad Rivit RMO Rivista di Meccanica Oggi - 30/06/2023	12
Rivit è ufficialmente il nuovo distributore italiano degli autoagganciati PEM Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 30/06/2023	13
Moduli e robotica a servizio del fissaggio industriale Lamiera - 30/06/2023	14
Rivit, il nuovo distributore in Italia della gamma di autoagganciati PEM iferronline.com - 02/07/2023	15
RIVIT, IL NUOVO DISTRIBUTORE IN ITALIA DELLA GAMMA DI AUTOAGGANCIANTI PEM iferr.com - 02/07/2023	16
RIVIT: 50 YEARS YOUNG WITH GROWTH IN ITS SIGHTS torque-expo.com - 03/07/2023	17
Rivit (Fervi Group): 50 anni di innovazione nei sistemi di fissaggio youtradeweb.com - 06/07/2023	19
Il distributore in Italia di autoagganciati PEM® iocarrozziere.it - 11/07/2023	23
Fioriv il rivetto a fiore ideale per l'edilizia ammonitoreweb.it - 17/07/2023	25
FIORIV È IL RIVETTO A FIORE, IDEALE PER L'EDILIZIA ferramenta2000.net - 23/07/2023	26
Fioriv è il rivetto a fiore, ideale per l'edilizia tecnelab.it - 24/07/2023	27
50 brillanti candeline Tecn'è - 31/07/2023	28
Rivit, distributore in Italia della gamma gli autoagganciati PEM iFerr magazine - 31/07/2023	29

**Rivit**

# Il fissaggio DA MANIERE SOFT

Fioriv è un rivetto a fiore destinato a materiali morbidi, che richiedono una minima pressione di serraggio. Può essere applicato su materiali metallici, ma anche plastica o cartongesso



● Il rivetto Fioriv e la versione colorata. A destra, dall'alto, Fioriv su metallo e su vetroresina

**D**a 50 anni specialista di sistemi di fissaggio Rivit, azienda di Ozzano dell'Emilia (Bologna), presenta Fioriv, il rivetto a fiore destinato a materiali morbidi che richiedono una minima pressione di serraggio. Caratterizzati da quattro tacche poste sotto la testa del chiodo che, in fase di trazione, intagliano la boccola donandole la caratteristica forma a fiore, Fioriv permette un fissaggio sicuro e permanente senza rovinare i materiali su cui è posato.

**RAME O ALLUMINIO**

Disponibili in alluminio o in rame e nelle versioni a testa tonda o larga, i rivetti dell'ampia gamma Fioriv possono avere lunghezze e diametri diversi, per andare incontro a tutte le esigenze del settore edile. Nella versione standard, questi rivetti sono ideali per l'ap-

plicazione su materiali non metallici come la vetroresina e i materiali plastici, ma possono anche adattarsi al cartongesso, dove sono in grado di sostituire i tradizionali tasselli per forati, consentendo il fissaggio del profilo anche a mattoni forati o pignatte.

**DIVERSE LUNGHEZZE**

Fioriv esiste anche in versione extra-lunga fino a 250 millimetri nei diametri 4,8 e 6,4, efficaci soprattutto per il fissaggio di pannelli coibentati sagomati e cappotti esterni, oppure ideali per incapsulare vecchie coperture in fibra-cemento e amianto, neutralizzandone la nocività. Infatti, la maggiore lunghezza del rivetto permette di effettuare fissaggi solidi, veloci e sicuri anche su materiali spessi, evitando l'utilizzo di tasselli a fungo o viti speciali per coperture.

**Sara Giusti**



30

## GRUPPO FERVI AL LAVORO CON MISTER WORKER

**Guido Greco**  
 amministratore delegato  
 del Gruppo Fervi

**Domanda. Che cosa avete presentato a Fiera Lamiera?**

**Risposta.** Abbiamo presentato la gamma storica di prodotti Rivit con cui l'azienda è conosciuta nel mondo del fissaggio, insieme ai tool per l'applicazione, quindi rivettatrici, tirainseriti oleopneumatici e manuali. Tra le novità di Fiera Lamiera abbiamo lanciato una nuova gamma di rivettatrici e tirainseriti a batteria con un rapporto prezzo qualità estremamente competitivo.

**D. Quali sono i vostri plus rispetto agli altri competitor del mercato?**

**R.** Sicuramente la completezza di gamma per quanto riguarda il fissaggio. Abbiamo disponibilità di una vasta serie di prodotti: oltre i classici rivetti e inserti, il nostro catalogo comprende ben dieci famiglie di soluzioni relative al fissaggio. È una gamma completa che si è creata nel tempo e che non ritroviamo in nessuno dei nostri concorrenti, specializzati verticalmente su singole famiglie di prodotto. Questo è uno dei nostri plus principali, oltre il fatto di avere a magazzino una notevole disponibilità di merci pronte per la vendita. Tendenzialmente abbiamo un magazzino del valore di 8-9 milioni di euro sempre disponibile, che rispetto alle dimensioni dell'azienda è veramente un valore significativo. Infine, possiamo contare di una rete vendita sul territorio che conosce molto bene sia il prodotto sia la clientela attuale e potenziale.

**D. Siete molto attivi su acquisizioni e nuove linee di prodotto. C'è qualche novità in vista?**

**R.** Non possiamo dare nessun dettaglio specifico, ma possiamo dire che siamo un'azienda acquisitiva in cerca di nuove opportunità per crescere con linee esterne da accompagnare alla crescita organica delle aziende

che man mano vengono inserite nel Gruppo. Tra le novità che possiamo citare, invece, c'è l'inaugurazione del primo punto vendita Mister Worker, marchio che abbiamo avuto in licenza da un operatore professionale che gestisce un portale e-commerce specializzato verticalmente nel mondo della fornitura industriale. Gruppo Fervi ha investito in questo portale e nell'ambito dell'accordo ha chiesto di utilizzare il marchio Mister Worker per l'apertura di negozi fisici. Il primo di questi negozi è a Ozzano dell'Emilia (Bologna), dove si trova anche la sede Rivit. Era un punto vendita già operativo che verrà ri-brandizzato con il logo Mister Worker e speriamo sia il primo di una lunga serie. Un'altra novità riguarda l'accordo siglato tra Rivit e Pem Europe, azienda irlandese del gruppo americano PennEngineering, che ci ha cercato per la distribuzione dei dispositivi di fissaggio autoaggancianti e delle presse ad inserimento Haeger sul mercato italiano. Pem e Haeger sono marchi estremamente conosciuti nel mondo industriale e siamo molto felici di aver raggiunto questo accordo, che ci consente di ampliare la nostra offerta complessiva: quella per il fissaggio Rivit, quella per le chiusure Southco e quella degli autoaggancianti Pem, che insieme possono aprirci le porte a diverse tipologie di clientela.

**D. Attualmente chi sono i vostri principali clienti e quali sono gli altri target che desiderate raggiungere?**

**R.** Il Gruppo è molto focalizzato sulle rivendite tradizionali di materiale per le forniture industriali. L'acquisizione di Rivit ci ha portato in dote un canale diretto verso l'utilizzatore finale, oltre al canale specifico della lattoneria. Stiamo cercando di razionalizzare la gestione della clientela. Il lavoro di sinergia e integrazione tra tutte le

attività del Gruppo non può che portare dei vantaggi.

**D. Com'è andato il 2022 e quali sono le aspettative per il 2023?**

**R.** Il 2022 è andato molto bene e abbiamo chiuso con un fatturato di gruppo di 57 milioni di euro. Rivit ha contribuito in maniera significativa a questo risultato portando a una crescita a doppia cifra come azienda individuale. Questo ci ha dato una grande soddisfazione perché è stata una integrazione che si è realizzata in tempi veramente molto stretti. Per il 2023 intendiamo consolidare questa crescita in maniera sostenibile e ragionevole.



►►► **Attualità**



## I 50 anni di Rivit

**Rivit**, punto di riferimento in Italia nel mercato dei rivetti e dei sistemi di fissaggio e di recente entrata in Fervi Group, ha festeggiato il traguardo dei 50 anni lo scorso 24 maggio con un evento celebrativo aperto al pubblico, durante il quale è stata consegnata una targa commemorativa dal comune di Ozzano Emilia. Rivit e Fervi Group hanno anche approfittato per esprimere solidarietà e vicinanza ai territori coinvolti dalla recente alluvione, attraverso concrete iniziative come la dilazione dei pagamenti per i clienti del territorio e la donazione di potenti aspiraliquidi a marchio Fervi ai rappresentanti istituzionali intervenuti alla cerimonia. "Cinquant'anni di attività e l'appartenenza a un gruppo dinamico come Fervi Group sono un ottimo punto di partenza per costruire nuove opportunità di crescita - ha dichiarato Francesco Montanari, amministratore delegato di Rivit -. L'obiettivo è continuare ad essere sempre più un punto di riferimento, sia per gli operatori dell'industria 4.0, sia in ambito più artigianale, pronti a cogliere sfide e opportunità che un mercato ampio e diversificato come quello del fissaggio propone ai migliori operatori del settore".

NUOVI FORMAT

di Alessandra Fraschini

## Primo negozio fisico per Mister Worker: shop in shop ed experience al centro

*La nota piattaforma ecommerce di forniture industriali internazionale apre il suo primo punto vendita fisico nella sede di Rivit. In collaborazione con il Gruppo Fervi, l'obiettivo è aprire 5 punti vendita di Mister Worker entro il 2025.*

**M**ister Worker la piattaforma dedicata alla vendita online di attrezzi e utensili da lavoro, assume da oggi anche una dimensione fisica, rappresentando un esempio perfetto di touch point phygital, grazie alla collaborazione con il Gruppo Fervi ed in particolare con la società Rivit. La scelta risiede nella volontà di favorire il contatto diretto con chi lavora e la presentazione dal vivo dei prodotti, il tutto per garantire un'assistenza sempre

più qualificata e migliorare la customer satisfaction. Presso la sede Rivit di Ozzano dell'Emilia (BO), l'attuale punto vendita specializzato si trasforma dunque in un punto vendita Mister Worker dove poter conoscere, provare, testare e acquistare molti dei prodotti dell'ampia gamma del portale ecommerce ed altro ancora, assieme all'offerta tradizionale del negozio, fino ad oggi dedicata in modo particolare ai prodotti Rivit, Fervi e Vogel, e al settore





della latteneria. Presso lo store, aperto solo ai professionisti possessori di partita Iva, sarà anche possibile usufruire del prezioso servizio di consulenza degli esperti, presenti in loco per individuare la soluzione più adatta alle proprie esigenze.

Ferrutensil era presente e lo ha visitato per voi, approfondendo progetti e strategie con Guido Greco, Ceo di Fervi Group e con Gianluca Borsotti, Ceo di Mister Worker, in un'intervista che ha toccato diversi ambiti strategici.

Laureato in Economia all'Università di Bologna, Guido Greco ha iniziato il suo percorso professionale in PricewaterhouseCoopers (PwC) ricoprendo diverse cariche per poi arrivare in Fervi Spa nel 2012. Inizialmente con il ruolo di CFO e successivamente, a partire dal 2015, è stato direttore generale. A seguito della quotazione in borsa dell'azienda nel 2018, Greco è stato nominato Investor Relator e nel gennaio 2022 ha assunto il ruolo di amministratore delegato della neoacquisita Rivot S.r.l. Oggi Guido Greco è amministratore delegato Fervi Group con il preciso obiettivo di rafforzare la struttura manageriale del Gruppo.

Greco - Sono stato nominato amministratore delegato nell'ul-

**Presso la sede Rivot di Ozzano dell'Emilia (BO), l'attuale punto vendita specializzato si trasforma in un punto vendita Mister Worker dove poter conoscere, provare, testare e acquistare molti dei prodotti dell'ampia gamma del portale ecommerce.**

timo consiglio a maggio scorso e sono lieto di aver avuto l'onore di poter festeggiare la celebrazione dei 50 anni della Rivot, mezzo secolo scandito da costante crescita e presenza internazionale che hanno reso l'azienda bolognese uno dei principali e più noti player italiani nel settore dei sistemi di fissaggio.

**Un brand importante che sta crescendo in Italia e all'estero...**

Greco - Con circa 45 mila referenze a catalogo, l'azienda bolognese si propone come punto

di riferimento ai settori dell'industria, della latteneria e della rivendita. Rivot è un brand molto conosciuto in Italia, un brand strategicamente importante che il Gruppo Fervi ha interesse a valorizzare e a far crescere. Siamo inoltre presenti oggi in 65 Paesi in giro per il mondo, una presenza capillare soprattutto in Europa, in America, ma anche in Estremo Oriente, l'area che desideriamo sviluppare di più.

**Perché investire nell'apertura fisica di un ecommerce?**

Greco - Un recente accordo tra Fervi Group (di cui Rivot è >



Guido Greco, Ceo di Fervi Group.



Gianluca Borsotti, Ceo di Mister Worker.



**Rivot ha sempre cercato di perseguire un approccio omnichannel, per essere vicino al cliente e consentirgli di acquistare nella modalità preferita.**



68 | BRICOMAGAZINE

parte) e Mister Worker, il portale online dedicato alla vendita di utensili e attrezzi per il settore professionale e il fai da te, ha portato all'apertura nella sede di Rivot a Ozzano del primo punto vendita "fisico" di Mister Worker in Italia, convertendo ed ampliando il negozio preesistente.

Rivot ha sempre cercato di perseguire un approccio omnichannel, per essere vicino al cliente e consentirgli di acquistare nella modalità preferita. La storia dell'azienda ha origine nella rivendita e poi si è sviluppata a livello industriale diventando oggi il core business. E con l'entrata di Rivot nel Gruppo Fervi e la realizzazione di una partnership con Mister Worker, attraverso un accordo societario delle due aziende (ndr. Il gruppo detiene il 5% delle quote azionarie di Mister Worker), ha consentito alla piattaforma online di diventare anche una realtà fisica. Insieme a Rivot e al Gruppo Fervi svilupperemo ulteriormente questo progetto che parte dal negozio di Bologna, un punto di riferimento ribrandizzato con insegna Mister Worker.

In un momento in cui il ricorso alla sfera digitale è sempre più frequente e diffuso, la partnership fra il Gruppo Fervi - Rivot e Mister Worker si appresta ad essere una piccola grande rivoluzione per il settore, perché riporta l'universo digitale nel reale, senza però sradicare l'essenza e i valori delle due aziende".

Mister Worker è stata fondata nel 2012 da Gianluca Borsotti con un passato manageriale in Kraft, Disney e Vodafone e con la partecipazione di un pool di



azionisti entrati nel 2017 guidati da AME Ventures di Michele Appendino. Mister Worker è il principale ecommerce B2B italiano con un'offerta di oltre 180.000 prodotti che diventeranno 200.000 entro la fine dell'anno.

Borsotti - "Sono felice che dalla collaborazione con Fervi e Rivit sia nato questo bellissimo progetto: un punto di incontro non più solo digitale ma fisico dove i professionisti della manutenzione possono immergersi nel mondo Mister Worker, toccare con mano e testare i migliori prodotti per l'MRO. Questa inaugurazione è una conferma del grande lavoro svolto e della nostra voglia di crescere, avvicinandoci sempre di più ai nostri clienti".

**Come è strutturato il negozio?**  
 Greco - E' strutturato come shop in shop con diversi brand già presenti nell'offerta del Gruppo Fervi e della piattaforma, mantenendo la politica di brand awareness caratteristica di Mister Worker e lavorando sul cross selling per aree di funzione.

Qui sarà possibile acquistare i prodotti Rivit e di tutto il Gruppo Fervi, nonché un'ampia parte dei marchi che utilizzano la piattaforma online come canale di vendita, il tutto accompagnato dal prezioso servizio di consulenza del personale Rivit, da sempre preparato e attento ad affiancare i clienti per individuare la soluzione più in linea con le loro esigenze, trasformando Rivit in una sorta di one stop shop per gli operatori professionali.

Oggi è il giorno zero, il negozio è appena partito ma abbiamo



**Il punto vendita è strutturato come shop in shop con diversi brand già presenti nell'offerta del Gruppo Fervi e della piattaforma, mantenendo la politica di brand awareness caratteristica di Mister Worker e lavorando sul cross selling per aree di funzione.**

già molti progetti di sviluppo di layout per l'inserimento di modalità innovative di comunicazione in store. Mister Worker vanta un'attitudine digitale molto più elevata di quella che ha un commerciante o un punto vendita tradizionale. Le integrazioni successive rientreranno in un

format che guiderà l'apertura dei prossimi store con l'obiettivo di arrivare a 5 entro 2025, quindi in un lasso di soli 2 anni e mezzo.

**Cosa significa per Mister Worker lavorare con un gruppo come Fervi?**

Borsotti - E' un onore e un >



## NUOVI FORMAT



Sono convinto che il punto di vendita debba essere un luogo di experience del prodotto: toccare con mano e poter provare i prodotti perché non dimentichiamoci che il punto vendita si rivolge a una clientela b2b...



boost per arrivare a grandi risultati. Da quando abbiamo iniziato a lavorare insieme, stiamo commercializzando Fervi in tutto il mondo con grandi risultati, grazie al forte potenziale internazionale, l'80% delle vendite di Fervi sono all'estero. Per cui, il discorso di internazionalizzazione che sta guidando il gruppo, ci rende molto contenti di essere partner di questa realtà. Per quanto riguarda la digitalizzazione del punto vendita, ci stiamo ancora lavorando. Abbiamo già sviluppato dei prototipi di immersività nel mondo digitale per far vivere il brand in maniera virtuale nel punto vendita, che

rappresenteranno uno sviluppo molto interessante di integrazione tra il mondo digitale e il fisico, diventando un progetto pilota phygital e di Retail entertainment. Venendo da quel mondo (intrattenimento con l'esperienza nel mondo Disney) sono convinto che il punto di vendita debba essere un luogo di experience del prodotto: toccare con mano e poter provare i prodotti perché non dimentichiamoci che il punto vendita si rivolge a una clientela b2b, quindi partite Iva, aziende e realtà industriali, non consumatori.

Guida - Inoltre, la vicinanza ter-

ritoriale con la sede di Fervi, ci permette anche di fare delle prove tecniche anche più complesse su macchine di dimensioni notevoli (che non si potrebbero avere nel punto vendita) a disposizione del cliente professionale.

Borsotti - Infatti è questa la cosa bella di questo progetto: l'integrazione tra il fisico e il digitale non è solo riferita alla vendita, ma offrendo l'experience complessiva del prodotto in una veste Mister Worker, immersiva nel mondo del professionista - utilizzatore a rappresentare il punto di giunzione nel mondo del lavoro professionale. ■



## Montanari nuovo ad Rivit

**Rivit**, storica azienda punto di riferimento nei sistemi di fissaggio, rivetti e rivettatrici, ha affidato il ruolo di amministratore delegato a Francesco Montanari, manager d'esperienza nella gestione dei mercati esteri. "Con molto piacere intendo mettere a disposizione la mia esperienza per consolidare le posizioni di Rivit sul mercato globale - ha detto Montanari -, andando a ottimizzare l'approccio al mercato interno e a potenziare la presenza sui mercati esteri".



CARRIERE



IN BREVE

CARRIERE



### Montanari nuovo ad Rivit

**Rivit**, storica azienda punto di riferimento nei sistemi di fissaggio, rivetti e rivettatrici, ha affidato il ruolo di amministratore delegato a Francesco Montanari, manager d'esperienza nella gestione dei mercati esteri. "Con molto piacere intendo mettere a disposizione la mia esperienza per consolidare le posizioni di Rivit sul mercato globale - ha detto Montanari -, andando a ottimizzare l'approccio al mercato interno e a potenziare la presenza sui mercati esteri".



## RIVIT È UFFICIALMENTE IL NUOVO DISTRIBUTORE ITALIANO DEGLI AUTOAGGANCIANTI PEM

Rivit è ufficialmente il nuovo distributore italiano degli autoaggancianti PEM, dispositivi di fissaggio filettati per un'applicazione permanente su lamiere sottili e altri materiali ove non siano praticabili saldature. Grazie alla loro affidabilità e versatilità, questi autoaggancianti vengono comunemente utilizzati nei settori professionali dell'elettronica, dell'automobilistica, dell'aerospaziale, delle telecomunicazioni, degli elettrodomestici e dei manufatti in lamiera. L'accordo fra Rivit e PEM Europe (unità produttiva europea dell'americana PennEngineering) unisce esperienza e know-how delle due aziende per incrementare la propria competitività sul mercato, migliorando la propria offerta e offrendo numerosi vantaggi ai clienti. L'ampia gamma di autoaggancianti PEM



(prigionieri, distanziali, dadi...) si aggiunge infatti alla già ricca gamma di prodotti per il fissaggio Rivit che comprende rivetti, inserti, viti, bulloni e tools per la messa in posa. Inoltre gli autoaggancianti PEM sono progettati per resistere a carichi elevati e per consentire un fissaggio duraturo nel tempo, offrendo così alta qualità e affidabilità, senza complicazioni in fase di installazione.

Infatti, grazie al design unico che ne consente l'installazione tramite presse standard, viene eliminato l'utilizzo di hardware o di strumenti specializzati.



## RIVIT Moduli e robotica a servizio del fissaggio industriale

LE SOLUZIONI RIVIT PER L'INDUSTRIA 4.0 COMPRENDONO RIVETTATTRICI E TIRA INSERTI COLLEGABILI A COBOT E MODULI DI CONTROLLO, IDEALI PER L'INTEGRAZIONE UOMO-MACCHINA

La filiera dell'industria del metal working ha subito negli ultimi anni importanti cambiamenti dovuti a diversi fattori come la pandemia, che ha prodotto bassa disponibilità di manodopera, i problemi di approvvigionamento dovuti alla logistic disruption, con il conseguente aumento vertiginoso dei costi, oppure le strategie di reshoring e di rivisitazione dei modelli di globalizzazione costituitisi negli ultimi 30 anni. Tutto ciò ha portato il contesto industriale a muoversi sempre più velocemente verso l'automazione dei processi e verso il controllo degli stessi, sia per analisi qualitative, sia per analisi predittive (grazie soprattutto alle nuove tecnologie basate sulla AI). L'offerta di Rivit rientra perfettamente in questo contesto, grazie alla fornitura di componenti essenziali per la trasformazione del prodotto attraverso soluzioni di fissaggio. I moduli di fissaggio della serie 603 si caratterizzano per robustezza e flessibilità, e possono essere utilizzati sia da operatore umano sia tramite robot.

### Modulo oleopneumatico per inserti filettati

In particolare, il RIV603 è un modulo oleopneumatico per inserti filettati che copre un ampio spettro di applicazioni da M3 fino a M12, una versatilità possibile grazie a una completa gamma di accessori, a una forza di trazione che può arrivare a 38,5 KN e a una corsa fino a 12 mm. Il modulo è stato progettato come componente pregiato di un sistema distribuito per il posizionamento

automatico o semi automatico dell'inserto. Questo vuol dire che deve lavorare in combinazione con un booster in grado di fornire l'adeguata pressione di lavoro, e con la necessaria tubazione e raccorderia tra booster e modulo. È un prodotto che si presta perfettamente al lavoro di un integratore impegnato a realizzare una soluzione di automazione per aziende dei settori industriali quali quello dell'automotive, del trasporto ferroviario e navale, dell'oleodinamica, della refrigerazione.

Nei casi in cui fosse preferibile una soluzione integrata, con un operatore che esegue l'operazione di fissaggio, RIV949, la tira inserti oleopneumatica per applicazioni da M3 fino a M12, con una forza che può arrivare, nella versione standard, a 23,5 KN, si configura senza dubbio il prodotto più corretto. Con la possibilità di poter essere anche oggetto di personalizzazione sia nelle prestazioni che nell'applicazione: può infatti essere fornita anche con la predisposizione all'utilizzo con robot e cobot.

### Controllo di processo in linea

RIV603 e RIV949 possono essere collegati a ControlRiv 4.0, il device di monitoraggio di continuità e qualità delle lavorazioni che rileva tempi e pressione durante la fase di fissaggio grazie al confronto in tempo reale con una curva "campione". ControlRiv garantisce infatti un controllo di processo in linea, notificando un'eventuale errata operazione attraverso output digitali e/o at-



traverso messaggio di errore all'Host. RIV603, RIV949 e ControlRiv costituiscono un pacchetto di soluzioni ideali per l'ambito industriale, dove serve forza, prestazione e soprattutto controllo e continuità. Rivit contribuisce in questo modo al processo produttivo e alla qualità dello stesso, con un continuo impegno al miglioramento e alla soddisfazione del proprio parco clienti.





## Rivit, il nuovo distributore in Italia della gamma di autoaggancianti PEM

03/07/2023



**Rivit S.r.l.** è ufficialmente il nuovo distributore italiano degli **autoaggancianti PEM**, attualmente disponibili nel suo ricco catalogo per consentire un fissaggio perfetto. Questi articoli vengono comunemente utilizzati nei **settori professionali** dell'elettronica, dell'automobilistica, dell'aerospaziale, delle telecomunicazioni, degli elettrodomestici e dei manufatti in lamiera. Un accordo, quello fra Rivit e PEM Europe (unità produttiva europea dell'americana PennEngineering), che unisce esperienza e know-how delle due aziende per **incrementare la propria competitività sul mercato**, migliorando la propria offerta e offrendo numerosi vantaggi ai clienti.

In primo luogo, l'ampia gamma di autoaggancianti PEM® (*prigionieri, distanziali, dadi...*) si aggiunge infatti alla già ricca gamma di prodotti per il fissaggio Rivit che comprende **rivetti, inserti, viti, bulloni e tools per la messa in posa**. In secondo luogo, gli autoaggancianti PEM sono progettati per resistere a carichi elevati e per consentire un fissaggio duraturo nel tempo, offrendo così **alta qualità e affidabilità, senza complicazioni in fase di installazione**. Infatti, grazie al design unico che ne consente l'installazione tramite presse standard, viene eliminato l'utilizzo di hardware o di strumenti specializzati, con un notevole risparmio di tempo e di fatica durante le operazioni di assemblaggio e fissaggio.

Fra gli autoaggancianti PEM disponibili sul mercato italiano grazie a Rivit, risaltano i **prigionieri**, i **distanziali** e i **dadi**. I primi, che forniscono un componente maschio filettato, sono ideali per **fissare pannelli o creare una superficie di accoppiamento per i dadi**. I distanziali o distanziatori creano invece **distanza fra due superfici**, contribuendo al loro isolamento e allineamento. Infine ci sono i dadi, che vengono impiegati per il **fissaggio di viti o bulloni in materiali sottili**, grazie alla loro capacità di creare un ricettacolo filettato-femmina anche nelle lamiere.

Per conoscere tutte le soluzioni che l'azienda Rivit offre, è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it)



## RIVIT, IL NUOVO DISTRIBUTORE IN ITALIA DELLA GAMMA DI AUTOAGGANCIANTI PEM

3 luglio 2023



**Rivit S.r.l.** è ufficialmente il nuovo distributore italiano degli **autoaggancianti PEM**, attualmente disponibili nel suo ricco catalogo per consentire un fissaggio perfetto. Questi articoli vengono comunemente utilizzati nei **settori professionali** dell'elettronica, dell'automobilistica, dell'aerospaziale, delle telecomunicazioni, degli elettrodomestici e dei manufatti in lamiera.

Un accordo, quello fra Rivit e PEM Europe (unità produttiva europea dell'americana PennEngineering), che unisce esperienza e know-how delle due aziende per **incrementare la propria competitività sul mercato**, migliorando la propria offerta e offrendo numerosi vantaggi ai clienti.

In primo luogo, l'ampia gamma di autoaggancianti PEM® (*prigionieri, distanziali, dadi...*) si aggiunge infatti alla già ricca gamma di prodotti per il fissaggio Rivit che comprende **rivetti, inserti, viti, bulloni e tools per la messa in posa**. In secondo luogo, gli autoaggancianti PEM sono progettati per resistere a carichi elevati e per consentire un fissaggio duraturo nel tempo, offrendo così **alta qualità e affidabilità, senza complicazioni in fase di installazione**. Infatti, grazie al design unico che ne consente l'installazione tramite presse standard, viene eliminato l'utilizzo di hardware o di strumenti specializzati, con un notevole risparmio di tempo e di fatica durante le operazioni di assemblaggio e fissaggio.

Fra gli autoaggancianti PEM disponibili sul mercato italiano grazie a Rivit, risaltano i **prigionieri, i distanziali** e i **dadi**. I primi, che forniscono un componente maschio filettato, sono ideali per **fissare pannelli o creare una superficie di accoppiamento per i dadi**. I distanziali o distanziatori creano invece **distanza fra due superfici**, contribuendo al loro isolamento e allineamento. Infine ci sono i dadi, che vengono impiegati per il **fissaggio di viti o bulloni in materiali sottili**, grazie alla loro capacità di creare un ricettacolo filettato-femmina anche nelle lamiere.

Per conoscere tutte le soluzioni che l'azienda Rivit offre, è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it)





# RIVIT: 50 YEARS YOUNG WITH GROWTH IN ITS SIGHTS



Now benefitting from being part of the FERVI Group, Rivit continues to develop its services and ranges, which are already among the industry's widest. *Torque Magazine* speaks with **Francesco Montanari**, CEO of Rivit about the needs of Rivit's distribution customers, the growth of sectors like the solar market and continued investment in quality, service and supply...

## How's business for Rivit at the moment?

Business in Rivit is progressing well. We had a very positive 2022, which saw double-digit growth versus the previous year and the first months of 2023 are showing a similar trend.

## Rivit has significant presence in India and North Africa – how are those markets performing at the moment?

The performance in Morocco and India has been higher than the company average and the results have been particularly good in India. We are developing new plans for both regions to take advantage of the respective market specificities and this is proving to be very successful.

## Rivit became part of FERVI Group in 2021, which was clearly a significant change. Now the dust has settled on the move, can you explain some of the benefits for Rivit and also for Rivit's customers?

The synergies developed by joining the FERVI Group are many and at different levels. First, today Rivit can draw on the expertise of the Group's managers for all staff functions. In this way, the management standards typical of a listed company are guaranteed also in Rivit and there is a continuous exchange of information and know-how.

At the product level, most of the items in the catalogue of the Group companies are also available more conveniently to Rivit customers.

Finally, with regards to sales channels, thanks to the cooperation with FERVI and the sharing of the specific network of agents, Rivit is significantly developing the Resellers channel, in addition to the more traditional Industrial and Tinsmithing /metal sheet channels.

To summarise: Our customers can now benefit from a wider product range, a more effective omnichannel approach to buy our products and a new management that will help the company improve its approach towards innovation and quality.



Thanks to Rivit joining the FERVI Group, customers can now benefit from a wider product range

## Rivit is pretty active on the trade show scene – how have the shows been for Rivit, are things mostly back to normal post-Covid for trade shows?

We normally tend to be pretty selective with tradeshow, targeting the most important events only, at Italian and inter-

**// We had a very positive 2022, which brought to double-digit growth. //**

national level, but we do believe in the great value of meeting people in person. We think that tradeshow are still a great opportunity to develop and strengthen relationships, with customers, partners and suppliers. The Covid pandemic has taught everyone the value of meeting

people in person, of shaking hands and this is now clearly visible in the post-pandemic events. I personally believe this trend will continue for the next few years.

## We've recently heard about Rivit's new Gtreriv rivets – how important is R&D and launching new products for Rivit? Can we expect more new products in the near future?

Rivit has one of the widest product ranges in the fasteners market. Our research has as its primary objective to maintain breadth and completeness of the range, continuing to include the most innovative products and the Gtreriv is a good example. This is a guarantee for our customers, who can see us as the one-stop-shop for a very large range of products. In addition to innovation and completeness of the range, our product marketing and research and development team works to ensure that we maintain our qualitative and performance leadership.



**Rivit CEO Francesco Montanari**



**Quality, customer care and service as well as breadth of offerings have been strengths for Rivit for 50 years**

**Sticking with Gtreriv, that is a product suited to photovoltaic panels – have you seen this solar energy sector grow in recent times?**

Yes, there is a clear trend in Italy and in many other countries towards incentivising the installation of solar panels, which require very specific fasteners, like the Gtreriv, which is a market leader here. Thanks to these incentives and the new trend towards environmentally clean energy, these applications are growing very fast.

Gtreriv rivets are quick and easy to fasten thanks to the mechanism that allows the mandrel to break flush with the surface, ensuring the effectiveness of the rivet on joints with different thicknesses.

**// Let me just summarise the strengths we want to continue investing in: quality, service and supply. //**

These rivets are designed to be used even on soft, thin, flexible and fragile surfaces, because thanks to the three large pressure wings, the clamping force is distributed over a large part of the surface, preventing damage. Thus, any material can be riveted safely. Gtrerivs feature good tensile strength as well as resistance to cuts and vibrations, making them suitable for precision fastenings due to an excellent level of grip even on curved surfaces.

Rivit designed these rivets for the construction industry because thanks to their waterproof characteristics, given by the neoprene gasket placed under the head, and

corrosion resistance due to the aluminium alloy that makes up the body and the mandrel, they are effective even in critical weather conditions. In particular, Gtrerivs are suitable for fastenings on the brackets that support photovoltaic solar panels on trapezoidal sheeting and sandwich panels.

**Rivit is also very active creating tools for production lines, which are of course focused on error proofing and traceability. Is this largely for the automotive sector? Does Rivit have the ability to customise solutions for specific production line customers?**

This is another strong trend. Industry 4.0 is bringing new levels of automation in automotive and in many other industries. We have an offer of tools dedicated to the new factory automation needs and we are also offering control systems which are more and more required in this environment. Just to make an example, when the installation is made by a robot and not by a human being, it's absolutely important to guarantee that the right number of rivets are correctly installed in each specific part. This is what we can offer and we are actively working to improve this new family of devices. There is a large demand for these solutions and we are prepared to assist our customers also in customisation, even if our target is to design products that are already providing all the features needed by the applications.

**As a manufacturer, are energy prices a concern for Rivit at the moment?**

Luckily, we are not a very energy intensive company, but today the inflation is pushed by many other sources and so we are suffering like everyone from this new situation.

**What kind of challenges are facing your distribution customers at the moment?**

There have been many changes in the economy during and after the pandemic times. The impact of inflation, the growth of energy costs, the disruption in the transportation environment, with strong changes in prices, all these topics are creating issues to our distribution customers. Stability, reliability and competitiveness is for sure what they are asking for today.

**Rivit is 50 years old this year, which is a huge milestone. Have you got any celebrations planned to mark this special occasion?**

We are very proud of this achievement and we celebrated this very important anniversary during the month of May with an event dedicated to all Group employees, followed by an open day at our headquarters in Ozzano (Bologna).

**It would be hard to map out the next 50 years for Rivit, but how about the next five years – what are the ambitions for the company?**

No secrets: all-round quality, customer care and service, and breadth and excellence of offerings have been our strengths for the past 50 years and our target for the next five (but also 50) is to continue leveraging on these drivers to foster the company growth and position it at the level it deserves, in Italy and worldwide.

Let me just summarise the strengths we want to continue investing in: quality, service and supply. And this applies to all our stakeholders.

[www.rivit.it](http://www.rivit.it)



## Rivit (Fervi Group): 50 anni di innovazione nei sistemi di fissaggio

 [youtradeweb.com/2023/07/rivit-50-anni-di-innovazione-nei-sistemi-di-fissaggio](http://youtradeweb.com/2023/07/rivit-50-anni-di-innovazione-nei-sistemi-di-fissaggio)

Luglio 7, 2023



Fondata nel 1973 a San Lazzaro di Savena (Bologna), **Rivit** spegne 50 candeline. Azienda di riferimento nei sistemi di **fissaggio** per i settori dell'industria, della rivendita e dell'edilizia e per gli utensili d'assemblaggio e la lavorazione della lamiera, l'azienda è ben radicata sia a livello nazionale che internazionale, registrando la propria presenza in oltre 65 Paesi.

Nel 2006, la necessità di dotarsi di un sistema logistico di ultima generazione e di infrastrutture più aggiornate, porta Rivit a trasferirsi nel 2006 a **Ozzano dell'Emilia (Bologna)**. Altra tappa importante nella storia dell'azienda è l'**ingresso nel 2021 in Fervi Group**.



«Cinquant'anni di attività e l'appartenenza a un gruppo dinamico come Fervi Group sono un ottimo punto di partenza per costruire nuove opportunità di crescita. L'obiettivo è continuare ad essere sempre più un punto di riferimento, sia per gli operatori dell'industria 4.0, sia in ambito più artigianale, pronti a cogliere sfide e opportunità che un mercato ampio e diversificato come quello del fissaggio propone ai migliori operatori del settore», ha dichiarato il **neo amministratore delegato di Rivit Francesco Montanari**, in occasione delle celebrazioni per il 50esimo anniversario dell'azienda.



L'evento celebrativo aperto al territorio ha visto la partecipazione anche del vice Sindaco la Città Metropolitana di Bologna Marco Panieri (delegato a Sviluppo economico, Commercio e Attività produttive, Società partecipate) e del sindaco Luca Lelli del Comune di Ozzano dell'Emilia.





Rivit e Fervi Group hanno approfittato dell'occasione per esprimere **solidarietà e vicinanza ai territori coinvolti dall'alluvione in Emilia-Romagna** attraverso iniziative di sostegno: ai clienti del territorio sono infatti state dilazionate le scadenze dei pagamenti, mentre ai rappresentanti delle istituzioni intervenuti alla cerimonia sono state regalate le potenti aspiraliquidi marchiate Fervi, per svuotare immobili e spazi pubblici in caso di criticità idrauliche e altri interventi di ripristino.



Con circa **45 mila referenze a catalogo**, sia a marchio Rivit sia con altri marchi, l'azienda bolognese offre una gamma completa di prodotti per industria e lattoneria: rivetti, inserti, perni, viti, autoagganciati ed altri sistemi di fissaggio, uniti ai tool di montaggio dedicati. Per assicurare l'ampiezza di catalogo, Rivit distribuisce anche referenze di altri marchi leader di mercato come i sistemi di chiusura **Southco** o gli autoagganciati **PEM**.





Un recente accordo tra Fervi Group e **Mister Worker**, il portale online dedicato alla vendita di utensili e attrezzi per il settore professionale e il fai da te, ha portato all'apertura nella sede di Rivit a Ozzano del primo punto vendita "fisico" di Mister Worker in Italia, convertendo ed ampliando il negozio preesistente. Qui sarà dunque possibile acquistare i prodotti Rivit e di tutto il gruppo Fervi, nonché un'ampia parte dei marchi che utilizzano la piattaforma online come canale di vendita, il tutto accompagnato da un prezioso servizio di consulenza.



## Il distributore in Italia di autoagganciati PEM®

di [iocarrozziere.it/news/item/13703-il-distributore-in-italia-di-autoagganciati-pem](http://iocarrozziere.it/news/item/13703-il-distributore-in-italia-di-autoagganciati-pem)

12 luglio 2023



Rivit è ufficialmente il nuovo distributore italiano degli autoagganciati PEM®, dispositivi di fissaggio filettati per un'applicazione permanente su lamiere sottili e altri materiali ove non siano praticabili saldature. Grazie alla loro affidabilità e versatilità, gli autoagganciati PEM® vengono comunemente utilizzati nei settori professionali dell'elettronica, dell'automobilistica, dell'aerospaziale, delle telecomunicazioni, degli elettrodomestici e dei manufatti in lamiera.

Un accordo, quello fra Rivit e PEM® Europe (unità produttiva europea dell'americana PennEngineering), che unisce esperienza e know-how delle due aziende per incrementare la propria competitività sul mercato, migliorando la propria offerta e offrendo numerosi vantaggi ai clienti. In primo luogo, l'ampia gamma di autoagganciati PEM® (*prigionieri, distanziali, dadi...*) si aggiunge infatti alla già ricca gamma di prodotti per il fissaggio Rivit che comprende rivetti, inserti, viti, bulloni e tools per la messa in posa.

In secondo luogo, gli autoagganciati PEM® sono progettati per resistere a carichi elevati e per consentire un fissaggio duraturo nel tempo, offrendo così alta qualità e affidabilità, senza complicazioni in fase di installazione. Infatti, grazie al design unico che ne consente l'installazione tramite presse standard, viene eliminato l'utilizzo di hardware o di strumenti specializzati, con un notevole risparmio di tempo e di fatica durante le operazioni di assemblaggio e fissaggio.



Fra gli autoagganciati PEM® disponibili sul mercato italiano grazie a Rivit, risaltano i **prigionieri**, i **distanziali** e i **dadi**. I primi, che forniscono un componente maschio filettato, sono ideali per fissare pannelli o creare una superficie di accoppiamento per i dadi. I distanziali o distanziatori creano invece distanza fra due superfici, contribuendo al loro isolamento e allineamento. Infine ci sono i dadi, che vengono impiegati per il fissaggio di viti o bulloni in materiali sottili, grazie alla loro capacità di creare un ricettacolo filettato-femmina anche nelle lamiere.

Per conoscere meglio Rivit e tutte le soluzioni che l'azienda del bolognese con 50 anni di esperienza nel settore del fissaggio, propone, è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it)





## Fioriv il rivetto a fiore ideale per l'edilizia

l'a [ammonitoreweb.it/fioriv-il-rivetto-a-fiore-ideale-per-ledilizia](http://ammonitoreweb.it/fioriv-il-rivetto-a-fiore-ideale-per-ledilizia)



18 Lug 2023

**Fioriv** è il rivetto dalla caratteristica forma a fiore, data dalle quattro tacche poste sotto la testa del chiodo che, durante la fase di trazione, intagliano la boccola creando 4 punti di pressione. In questo modo Fioriv si adatta a diversi tipi di superfici, anche a quelle che richiedono una minima pressione di serraggio come materiali non metallici, vetroresina, materiali plastici e cartongesso, assicurandone il fissaggio senza danneggiarle.

La gamma di rivetti Fioriv è disponibile con diverse soluzioni in termini di lunghezza e diametro ma anche per quanto riguarda materiali e conformazioni. Infatti, proprio per rispondere in modo efficace e puntuale alle diverse esigenze del settore, Fioriv è disponibile in alluminio o rame, e nelle versioni a testa tonda o larga.

Completano l'ampia gamma di Fioriv, anche i rivetti in versione extra-lunga, fino a 250mm nei diametri 4,8 e 6,4 impiegati soprattutto per il fissaggio di "cappotti" esterni e pannelli coibentati sagomati, ma anche per neutralizzare la nocività di vecchie coperture in amianto e fibra-cemento durante i lavori di incapsulamento e di "messa in sicurezza".



La particolare lunghezza del rivetto infatti consente di utilizzarlo con successo anche su superfici spesse, evitando così l'utilizzo di viti speciali per coperture o di tasselli a fungo.

Una gamma quella dei rivetti Rivit che negli anni si è arricchita di nuove referenze anche grazie al mezzo secolo di esperienza dell'azienda ozzanese: Rivit è così sempre pronta ad affiancare i propri clienti nella loro attività professionale, individuando soluzioni affidabili per ogni specifica lavorazione.



## ***FIORIV È IL RIVETTO A FIORE, IDEALE PER L'EDILIZIA***

**STUDIATO DA RIVIT PER IL FISSAGGIO DI MATERIALI MORBIDI E COMPOSITI, IL RIVETTO FIORIV È LA SOLUZIONE PER FISSAGGI SICURI E DI LUNGA DURATA GRAZIE AI QUATTRO PUNTI DI PRESSIONE.**



Fioriv è il rivetto dalla caratteristica forma a fiore, data dalle quattro tacche poste sotto la testa del chiodo che, durante la fase di trazione, intagliano la boccola creando 4 punti di pressione. In questo modo Fioriv si adatta a diversi tipi di superfici, anche a quelle che richiedono una minima pressione di serraggio come materiali non metallici, vetroresina, materiali plastici e cartongesso, assicurandone il fissaggio senza danneggiarle.

La gamma di rivetti Fioriv è disponibile con diverse soluzioni in termini di lunghezza e diametro ma anche per quanto riguarda materiali e conformazioni. Infatti, proprio per rispondere in modo efficace e puntuale alle diverse esigenze del settore, Fioriv è disponibile in alluminio o rame, e nelle versioni a testa tonda o larga.

Completano l'ampia gamma di Fioriv, anche i rivetti in versione extra-lunga, fino a 250mm nei diametri 4,8 e 6,4 impiegati soprattutto per il fissaggio di "cappotti" esterni e pannelli coibentati sagomati, ma anche per neutralizzare la nocività di vecchie coperture in amianto e fibra-cemento durante i lavori di incapsulamento e di "messa in sicurezza".

La particolare lunghezza del rivetto infatti consente di utilizzarlo con successo anche su superfici spesse, evitando così l'utilizzo di viti speciali per coperture o di tasselli a fungo.

Una gamma quella dei rivetti Rivit che negli anni si è arricchita di nuove referenze anche grazie al mezzo secolo di esperienza dell'azienda ozzanese: Rivit è così sempre pronta ad affiancare i propri clienti nella loro attività professionale, individuando soluzioni affidabili per ogni specifica lavorazione.

Per conoscere meglio le soluzioni Rivit è possibile consultare il sito [www.rivit.it](http://www.rivit.it)



## Fioriv è il rivetto a fiore, ideale per l'edilizia

[tecnelab.it/news/tecnologie/fioriv-e-il-rivetto-a-fiore-ideale-per-ledilizia](https://tecnelab.it/news/tecnologie/fioriv-e-il-rivetto-a-fiore-ideale-per-ledilizia)



**Fioriv di Rivit** è il rivetto dalla caratteristica forma a fiore, data dalle quattro tacche poste sotto la testa del chiodo che, durante la fase di trazione, intagliano la boccola creando 4 punti di pressione. In questo modo, **Fioriv si adatta a diversi tipi di superfici**, anche a quelle che richiedono una minima pressione di serraggio come materiali non metallici, vetroresina, materiali plastici e cartongesso, assicurandone il fissaggio senza danneggiarle.

La gamma di **rivetti Fioriv** è disponibile con **diverse soluzioni in termini di lunghezza e diametro** ma anche per quanto riguarda **materiali e conformazioni**. Infatti, proprio per rispondere in modo efficace e puntuale alle diverse esigenze del settore, Fioriv è disponibile in alluminio o rame, e nelle versioni a testa tonda o larga.

Completano l'ampia gamma di Fioriv, anche i **rivetti in versione extra-lunga**, fino a 250 mm nei diametri 4,8 e 6,4 impiegati soprattutto per il fissaggio di "cappotti" esterni e pannelli coibentati sagomati, ma anche per neutralizzare la nocività di vecchie coperture in amianto e fibra-cemento durante i lavori di incapsulamento e di "messa in sicurezza".

La particolare lunghezza del rivetto, infatti, consente di utilizzarlo con successo anche su superfici spesse, evitando così l'utilizzo di viti speciali per coperture o di tasselli a fungo.

Una gamma quella dei **rivetti Rivit** che negli anni si è arricchita di nuove referenze anche grazie al mezzo secolo di esperienza dell'azienda ozzanese: Rivit è così sempre pronta ad affiancare i propri clienti nella loro attività professionale, individuando soluzioni affidabili per ogni specifica lavorazione.





> ANNIVERSARI <

## 50 brillanti **candeline**

Il traguardo è di quelli importanti: 50 anni di attività che hanno portato al consolidamento di un'azienda rilevante per il territorio bolognese e per l'Italia. Leader nel settore dei rivetti e degli inserti, e dei relativi strumenti per l'installazione, Rivit è oggi parte di FERVI Group di Vignola e si appresta a consolidare il suo approccio al mercato, forte di una diffusa presenza internazionale in oltre 65 Paesi, con due sedi estere in India e Marocco e con nuove partnership orientate ad ampliare l'offerta merceologica sia a livello nazionale che internazionale. "Cinquant'anni di attività e l'appartenenza a un gruppo dinamico come FERVI Group sono un ottimo punto di partenza per costruire nuove opportunità di crescita", dichiara Francesco Montanari, Amministratore Delegato di Rivit. "L'obiettivo è continuare a essere un punto di riferimento sia per gli operatori dell'industria 4.0 sia in ambito più artigianale, pronti a cogliere sfide e opportunità che un mercato ampio e diversificato come quello del fissaggio propone".

[www.tecnelab.it/News/Tecnologia](http://www.tecnelab.it/News/Tecnologia)





### **Rivit, distributore in Italia della gamma di autoaggancianti PEM**

L'ampia gamma di autoaggancianti PEM si va ad aggiungere al già ricco assortimento di prodotti per il fissaggio Rivit, che comprende **rivetti, inserti, viti, bulloni e tools per la messa in posa**. Comunemente utilizzati nei settori professionali dell'elettronica, dell'automobilistica, dell'aerospaziale, delle telecomunicazioni, degli elettrodomestici e dei manufatti in lamiera, questi articoli sono progettati per resistere a carichi elevati e per consentire un fissaggio duraturo nel tempo, offrendo così **alta qualità e affidabilità**, senza complicazioni in fase di installazione. Infatti, grazie al design unico che ne consente l'installazione tramite presse standard, viene eliminato l'utilizzo di hardware o di strumenti specializzati, con un notevole risparmio di tempo e di fatica durante le operazioni di assemblaggio e fissaggio. Fra gli autoaggancianti PEM, disponibili sul mercato italiano grazie a Rivit, risaltano i **prigionieri, i distanziali e i dadi**.